

ИННОВАЦИОННАЯ ЭКОНОМИКА И СОВРЕМЕННАЯ НАУКА

Материалы международной
научно-практической конференции

(25 мая 2022)

УДК 004.02:004.5:004.9

ББК 73+65.9+60.5

И67

Редакционная коллегия:

Доктор экономических наук, профессор Ю.В. Федорова
Доктор филологических наук, профессор А.А. Зарайский
Доктор социологических наук, доцент Т.В. Смирнова

И67 ИННОВАЦИОННАЯ ЭКОНОМИКА И СОВРЕМЕННАЯ НАУКА: материалы международной научно-практической конференции (25 мая 2022г., Челябинск) Отв. ред. Зарайский А.А. – Издательство ЦПМ «Академия Бизнеса», Саратов 2022. - 140с.

978-5-907385-75-7

Сборник содержит научные статьи и тезисы ученых Российской Федерации и других стран. Излагается теория, методология и практика научных исследований в области информационных технологий, экономики, образования, социологии.

Для специалистов в сфере управления, научных работников, преподавателей, аспирантов, студентов вузов и всех лиц, интересующихся рассматриваемыми проблемами.

Материалы сборника размещаются в научной электронной библиотеке с постатейной разметкой на основании договора № 1412-11/2013К от 14.11.2013.

ISBN 978-5-907385-75-7

УДК 004.02:004.5:004.9

ББК 73+65.9+60.5

© *Институт управления и социально-экономического развития*, 2022

© *Саратовский государственный технический университет*, 2022

© *Richland College (Даллас, США)*, 2022

Muxiddinova X.
преподаватель
кафедры социальных наук
Наманганский инженерно-строительный институт

IMPORTANT FACTORS IN THE FORMATION OF THE SPIRITUAL PHASES OF THE PERSON

Abstract: This article discusses the important factors that shape a person's spiritual phases.

Key words: spiritual qualities, personal qualities, values, worldview, morals, religious values.

The solution to this problem is multifaceted. Man's true humanity is measured by his faith, piety, kindness, purity and honesty, humility, and so on. We can express this in general terms with the concept of humanity. And humanity is only in believing people. At this point, we are thinking of a priceless power on issues that are common to all people. If we understand the essence of the concept of faith correctly, we will know the essence of piety, kindness, purity and honesty, and humility, which are the interpreters of faith. Only believers will be on the path of purity and honesty, piety, goodness, and mercy. Therefore, it is expedient to explain the concept of faith and its essence on a comprehensive basis. we found out.

Iman is an Arabic word, which literally means trust. In the Shari'ah, it is said that all the messages brought by the Prophet Muhammad (peace and blessings of Allaah be upon him) are confessed with the tongue and affirmed with the tongue. That is, Allah, through the Qur'an and the Hadiths, is about paradise. Hell, the Day of Judgment, etc.

As a spiritual and moral quality, faith is a spiritual phenomenon unique to man. Man has no place in faith in any creature other than man. Therefore, man differs from all other creatures in that he believes in something and considers it sacred, that is, he believes. Faith is the arrow root, the foundation, the foundation of a person's spirituality and morality. No matter how sharp-witted a person who is deprived of faith may be, no matter how arrogant his will may be, and no matter how proud he may be of himself, he has never been included in the list of true human beings. Indeed, the unbeliever is neither afraid of Allah nor ashamed of his slaves. God. May He protect us all from this. For this, we must follow the path of faith.

The essence of faith has always been the origin of the universe and humanity, the place of man in the universe, the meaning of human life, what man is called to, what he is capable of and what he is incapable of.

In all religions, special attention is paid to faith. Faith is the pillar of all religions. For example, the Zoroastrian faith is based on three pillars: intention - the purity of thought, the stability of words, the humanity of deeds. A believer is a

perfect person who is able to refrain from stealing and looting, from looking at the property of others, from betraying someone else's rights, in other words, from acting contrary to one's own faith. Do not do the above events to a believer, it is a sin. there is no need to propagate that it will be.

According to Islamic teachings, which were established 1,400 years ago by the will of Allah through the activities of Muhammad (peace be upon him), the essence of faith is revealed in the following surah of the Qur'an: *mavt haqkun. Ashhadu alla ilaha illallahu wa ashhadu anna Muhammadan abduhu wa rasulux.* The meaning of this surah is as follows: I have sincerely believed that Allah and His angels and His books and His prophets will not have this world until the Day of Judgment and until the Day of Judgment. resurrected and that all this is true. I bear witness with my heart that there is no god but Allah. I bear witness that Muhammad is the servant of Allah and to teach the rules of religion to all his servants. He is the Messenger of Allah.

There are many types of religious faith in the world today, and there are four of the most widespread among the world's covenants: Buddhist faith, Judaism, Jesus faith, and Islamic faith. Although these types of beliefs differ in content, they are essentially the same. It is, on the other hand, to act on the basis of this belief in daily activities and behavior, knowing that something and an idea are extremely sacred and sacred. Consequently, the total type of belief manifests itself as a program of practical activity and behavior.

Along with religious faith, there is also secular faith, which is the result of human experience and knowledge. The content of secular faith consists of scientific and philosophical knowledge about the universe and man discovered over the past two and a half thousand years, the life experience of working people, social memory, various customs, traditions, rituals, traditions and their underlying knowledge. The core of secular faith is humanity, and its elements, aspects, and aspects are very diverse. Humanity can be understood as the moral values that our people have been trying through throughout its long history and are respected only in the form of positive qualities.

References:

1. Sotiboldiyev G. O. Domestic policy of the kokand in the norbutabiya era (1763-1798) //Теория и практика современной науки. – 2017. – №. 4. – С. 45-48.
2. Muxiddinova X. G. Self-evaluation and meaning of human life //Экономика и социум. – 2017. – №. 4. – С. 29-31.
3. Isxakov B. B. The role of ecological culture in family ceremony (as examples uzbeks in fergana valley) //Теория и практика современной науки. – 2017. – №. 5. – С. 28-31.
4. Сотиболдиев Г. О., Хайдаров М. Т. Социально-экономическое положение Кокандского ханства в эпоху Норбутабия (1763-1798) //APRIORI. Серия: Гуманитарные науки. – 2016. – №. 3.

5. Dexqonova S. E. Historical forms and manifestations: theological representations and interpretations of religious values //Теория и практика современной науки. – 2017. – №. 4. – С. 5-8.
6. Dexqonova S., Muxiddinova X. G. Relationship and interaction of rights and morals //Теория и практика современной науки. – 2017. – №. 5. – С. 15-17.
7. Каримбаева С. И. и др. Урбанизация-фактор общественного развития //Высшая школа. – 2016. – №. 8. – С. 76-77.
8. Уринбоев Х. Б., Мамажонова Г. К. Самоценность и смысл человеческой жизни //Теория и практика современной науки. – 2017. – №. 3. – С. 741-743.
9. Мирзахолов Х. Т. Актуальные проблемы инновационного содержания качества высшего образования //Теория и практика современной науки. – 2017. – №. 4. – С. 622-625.
10. Сотиболдиев Г. О., Хайдаров М. Т. Социально-экономическое положение Кокандского ханства в эпоху Норбутабия (1763-1798) //APRIORI. Серия: Гуманитарные науки. – 2016. – №. 3.
11. Мамајонова G. K., Toshtonboyev S. SPIRITUAL FOUNDATIONS OF BIOETHICS AND THE FAMILY //Мировая наука. – 2018. – №. 5. – С. 61-63.
12. Мамајонова G. K. Bioethics is a new philosophical paradigm of ethics //Экономика и социум. – 2018. – №. 3. – С. 28-30.
13. Akbarov B. A. Forming Pupils' Professional Thinking Model //Eastern European Scientific Journal. – 2019. – №. 1.
14. Akbarov B. A. Pedagogical system of formation of professional thinking in secondary school students //Author. dis.... DcS. – 2020.
15. Abdurakhmonovich A. B. Factors influencing the formation of professional thinking in pupils //European Journal of Research and Reflection in Educational Sciences Vol. – 2020. – Т. 8. – №. 2.

*Shaydullaev N. Sh., candidate of philosophical sciences
associate professor of social sciences
Namangan Engineering-Construction Institute*

FOCUS ON EDUCATION AND TRAINING – FOCUS ON THE FUTURE

Annotation: In this article, attention to education and upbringing is considered as the most important task of society.

Key words: education, upbringing, young generation, personality, society, social norms.

Today, all intellectuals, teachers and professors of higher education have welcomed the decree of the President on improving the education system and further accelerating the development of science.

Education is the cornerstone of the development of any state, country and people, the nation. Based on this principle, today in Uzbekistan a great deal of attention is paid to the issues of complex development in the field of education, especially the training of qualified personnel. The expected result, as stated in the decree, is to train a new generation of high intellectual and spiritual potential capable of coming up with new initiatives and ideas for the development of the country, to form the necessary skills and knowledge for graduates of educational institutions to become modern professionals. drive conversion.

The decree pays great attention to the dialectic of material and spiritual values. It would be a fact to say that the elimination of paperwork is a radically new approach to this area.

In the education system, the continuity between the family, the community, school education, higher education, professional development, dialectical integrity and integrity are considered a priority. In addition, the development of public-private partnerships based on the creation of a healthy competitive environment between public and non-governmental institutions in order to achieve higher levels in this area is the focus of the reform.

It is noteworthy that the decree took the fundamental and practical dialectic of the development of science as the main idea. In addition, the issue of ensuring continuity between curricula in educational institutions raises the logical thinking in the activities of our youth to a new level.

Transparency in entrance examinations to higher education institutions and a focus on achieving the priority of social justice will open the door to opportunities for knowledge-hungry young people. The decree stipulates that the future of the new Uzbekistan cannot be imagined without integration between the five integral circles: preschool education, school education, higher and secondary special education, scientific and cultural institutions and the family. In particular, the role of higher education institutions and the most pressing tasks facing them have been

identified, and the primary task is to improve the quality of education and the problems that need to be addressed in this regard, both theoretically and practically. The past, we must admit, is a bitter truth, as a result of the lack of attention paid to the synergetic cooperation between the 5 rings in the past, unfavorable conditions have arisen in the field of education. The main focus was on paper and numbers. The quality of education declined sharply, resulting in staff shortages. Graduates are lagging behind the requirements of the global labor market. This situation puts very important tasks before higher education institutions. Of course, the solution to these problems is related to the "human factor", ie the issue of personnel.

Therefore, the leadership and professors of the Namangan Engineering-construction Institute have set themselves strategic tasks.

Current issues related to improving the quality of education:

First, to further increase the capacity of professors and teachers, to create all conditions for them to work on themselves, to maintain their health, material and moral support, to raise their professional status, to prevent paperwork and abuse, in short, to pay attention to the principle of humanity.

Second, to raise the material and technical base of the institute to the level of modern requirements.

Third, to further enhance the activities of the information resource center of the institute, to enrich it with a new generation of textbooks and textbooks.

Fourth, to ensure that the resources of information and communication technologies are provided with new generation technologies.

Fifth, the formation of innovative and creative (non-traditional) thinking skills in students, the formation of a sense of patriotism in the heart, the feeling of involvement in the ongoing reforms in our country, as well as the ability to "measure" world events. to bring up.

Sixth, to establish close cooperation with organizations such as schools, vocational education institutions, families and communities. In particular, to strengthen cooperation with educational institutions such as Namangan Industrial College, Uchkurgan Industrial and Technological College and Dostlik Academic Lyceum, to provide them with modern curricula, new generation textbooks and manuals. Enrollment of students who have graduated from these educational institutions with honors.

Seventh, based on the principle of "teacher-student", the institute has identified strategic goals and objectives, such as bringing young scientists to the ranks of prestigious universities not only in the country but also in the world by attaching young professionals to experienced professors.

In conclusion, it should be noted that the document signed by the President, embodying the new image of Uzbekistan, is a bold step to lay the foundation of the Third Renaissance, as a full basis for further deepening the reforms in the field of education and its humanization and democratization. it can be said.

References:

1. Sotiboldiyev G. O. Domestic policy of the kokand in the norbutabiya era (1763-1798) //Теория и практика современной науки. – 2017. – №. 4. – С. 45-48.
2. Muxiddinova X. G. Self-evaluation and meaning of human life //Экономика и социум. – 2017. – №. 4. – С. 29-31.
3. Isxakov B. B. The role of ecological culture in family ceremony (as examples uzbeks in fergana valley) //Теория и практика современной науки. – 2017. – №. 5. – С. 28-31.
4. Сотиболдиев Г. О., Хайдаров М. Т. Социально-экономическое положение Кокандского ханства в эпоху Норбутабия (1763-1798) //APRIORI. Серия: Гуманитарные науки. – 2016. – №. 3.
5. Каримбаева С. И. и др. Урбанизация-фактор общественного развития //Высшая школа. – 2016. – №. 8. – С. 76-77.
6. Уринбоев Х. Б., Мамажонова Г. К. Самоценность и смысл человеческой жизни //Теория и практика современной науки. – 2017. – №. 3. – С. 741-743.
7. Ismoilov M., Shaydullayev N. MORAL EDUCATION: CONCEPT, ESSENCE, TASKS //Theoretical & Applied Science. – 2020. – №. 2. – С. 658-660.
8. Shaydullayev N. FORMATION OF INTELLECTUAL CULTURE IN YOUTH-DEMAND OF PERIOD //Экономика и социум. – 2020. – №. 5-1. – С. 140-142.
9. Шайдуллаев Н. Обеспечение информационно-психологической безопасности в открытых информационных системах //Теория и практика современной науки. – 2017. – №. 4. – С. 909-912.

*Urinboyev X., candidate of sociological sciences
associate professor of social sciences
Namangan Engineering-Construction Institute*

FOCUS ON EDUCATION - AN IMPORTANT CONDITION FOR PEACE

Abstract: This article analyzes that focus on education is an important condition for peace.

Key words: education, upbringing, peace, value, independence.

Today, the escalating conflicts in various regions and territories of the world, including the bloody conflicts in the Middle East, Iraq and Syria, and the loss of innocent lives are of great concern to all of us. It is estimated that 781 million of the world's population today are illiterate, i.e. illiterate. Forty-five percent of the illiterate are in South Asia, 27 percent in sub-Saharan Africa, 10 percent in East and Southeast Asia, 9 percent in North Africa and West Asia, and 4 percent in Latin America and the Caribbean. But those numbers are now beginning to have an impact on both the developed U.S. and European countries. We can also admit that the main reason for this is the weakening of spirituality. More than 805 million people are suffering from hunger. More than 46 million people from nearly 40 countries are seeking asylum in other countries. 58 million school-age children do not have access to education. The existence of such figures in the world today is a global problem. Journalist Sharofiddin Tulaganov's article "Zamin.uz" "Global problem: how are the children of the world?" "One in ten children living in Central and West African countries is said to be the head of an armed group. Modern "sons of the regiment" are seen as the "incurable disease" of a number of African countries. In the Democratic Republic of Congo, for example, in 2008 it was reported that half of the military units were made up of children. In Uganda, 70 percent of militants are children and teenagers. In this country, children abducted by militants are turned into soldiers and girls into "wives." In African countries, when militants attack villages, they first abduct children and use them in wars against the government. Children who try to escape are shot on the spot. In some cases, parents hand over their children to militants to ensure their safety." These numbers come in handy for the forces that make up organized crime, terrorism, religious extremism, missionary work, and proselytism in the world today.

In his speech at the 72nd session of the UN General Assembly in New York on September 19, 2017, President Shavkat Mirziyoyev emphasized the following issues: In this regard, in many cases, the fight against their consequences is limited to the root causes, not to the threats. I believe that the root of international terrorism and extremism is ignorance and intolerance, among other factors. In this regard, the most important task is to form and educate people, first of all, the consciousness of young people on the basis of enlightenment. The majority of crimes related to

extremist activity and violence are committed by young people under the age of 30. The youth of the world today are the largest generation in the history of mankind in terms of numbers, as they number 2 billion people. The future and well-being of our planet depends on how our children grow up to be human beings. Our main task is to create the necessary conditions for young people to show their potential, to prevent the spread of the "virus" of violence. " In addition, in these reports, the President addressed a proposal to adopt a special resolution of the UN General Assembly entitled "Enlightenment and Religious Tolerance." The main purpose of this document is to ensure the right of everyone to education and to eradicate illiteracy and ignorance.

Following the wise words of our people, "If your neighbor is peaceful, you will be at peace," friendly and cooperative relations have been established with our neighboring republics. In addition, close neighborly relations have been established with the Republic of Afghanistan. A number of partnerships have been established, especially in the field of education. In particular, Termez State University has organized training for Afghan youth.

The use of international experience is very important for the development of the education system in Uzbekistan. If we look at the experience of developed countries, we can see that in all of them special attention has been paid to education. According to experts, the best education system in the world is in Finland. Finland is one of the most developed countries in Europe. This is due to the fact that in Finland there is no prestigious or ordinary school concept, and at the same time all schools belong to the state, they are equipped with the same equipment, many essays are written for children to think independently, all subjects are treated the same, one student is forbidden to compare with another in Finnish schools the most important thing was to prepare the student for independent living. In addition, the prestige of the teaching profession in Finland, the presence of a very large competition for a job as a teacher in higher education is of particular importance. General secondary education in Finland is free. This includes free lunches, excursions, school buses and books. It is known that Finland is a small country in northern Europe. It does not have large natural resources, trade incentives, or other significant sources of income. In the early twentieth century, Finland was one of the poorest countries in Europe. In those years, thousands of Finns went to the United States, England, Germany, and France to work as ordinary workers (labor migrants). In America at the time, a maid was called a "finca." Today, according to the world's leading think tanks, Finland is the world's best country, the country with equal rights for men and women, the most stable country in the world, the safest country in the world, and the most comfortable country in the world. Therefore, large-scale reforms in the field of education in Uzbekistan are of great practical importance in solving acute problems in this area. In particular, we can recognize that a number of reforms are being developed in the field of education: preschool education, general secondary education, higher education, and a large amount of money is being spent on these areas from the state budget.

While only 9 percent of entrants who expressed a desire to study in 2017 were fortunate enough to become students, that figure rose sharply in 2018. It is reported that more than 100,000 young people have become students this year, as well as the introduction of various forms of education. In addition, branches of universities are being established to improve the coverage of young people in higher education. The main goal is not to cover all in higher education, but to train the leading specialists necessary for the development of our country. The first Uzbek-Russian media forum was held on October 18 this year. On the eve of the visit, an Education Forum was held with the participation of heads of leading Russian higher education institutions. The main goal is to prevent our youth from being exposed to such evils as terrorism, extremism and proselytism, which are a global problem not only for the security of our country, but also for the whole world.

References:

1. Каримбаева С. И. и др. Урбанизация-фактор общественного развития //Высшая школа. – 2016. – №. 8. – С. 76-77.
2. Уринбоев Х. Б., Мамажонова Г. К. Самоценность и смысл человеческой жизни //Теория и практика современной науки. – 2017. – №. 3. – С. 741-743.
3. Urinboev X. B. IMPORTANCE OF INTERNET IN THE LIFE OF YOUTH //Экономика и социум. – 2019. – №. 9. – С. 32-34.
4. Фарходжонова Н. Ф., Уринбоев Х. Б. Highly spiritual person-basis of the national spiritual development //Молодой ученый. – 2016. – №. 4. – С. 727-729.
5. Мирзахолов Х. Т. Актуальные проблемы инновационного содержания качества высшего образования //Теория и практика современной науки. – 2017. – №. 4. – С. 622-625.
6. Сотиболдиев Г. О., Хайдаров М. Т. Социально-экономическое положение Кокандского ханства в эпоху Норбутабия (1763-1798) //APRIORI. Серия: Гуманитарные науки. – 2016. – №. 3.

*Алибеков А.Б.
студент 2 курса магистратуры
факультет «Юриспруденция»
Казанский инновационный университет
Россия, г.Казань*

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ИНДИВИДУАЛЬНОЙ ПРОФИЛАКТИКИ НАСИЛЬСТВЕННОЙ ПРЕСТУПНОСТИ

Аннотация: в статье рассматриваются вопросы индивидуальной профилактики насильственной преступности. Выявляются цель и задачи индивидуальной профилактики. Предлагаются эффективные меры необходимые для индивидуальной профилактики насильственной преступности.

Ключевые слова: насильственная преступность, предупреждение, индивидуальная профилактика, превенция.

*Alibekov A.B.
2nd year master's student
faculty "Jurisprudence"
Kazan Innovation University
Russia, Kazan*

TOPICAL ISSUES OF INDIVIDUAL PREVENTION OF VIOLENT CRIME

Annotation: The article is dedicated to the issues of individual prevention of violent crime. The goal and objectives of individual prevention are identified. Effective measures necessary for the individual prevention of violent crime are proposed.

Key words: violent crime, prevention, individual prevention.

Индивидуальная профилактика представляет собой такую деятельность правоохранительных органов, которая связана с воздействием на конкретное лицо с целью недопущения таким лицом совершения преступления. Стоит отметить, что данный вид профилактики является весьма сложным и представляет собой совокупность различных форм реакций со стороны управомоченных государственных органов.¹

¹ Терещенко Т.Г. О некоторых криминологических особенностях личности насильственного преступника // Вестник Гродненского государственного университета имени Янки Купалы. Серия 4. Правоведение. – 2017. – Т. 7. – № 2. – С. 57.

При индивидуальной профилактики насильственной преступности есть основная задача, которая заключается в определении круга лиц, для которых необходимо данное воздействие.

Также в ходе профилактической деятельности немаловажное значение имеет и сама информация, которая необходима для соблюдения принципа «адекватного» воздействия на лиц, а также получение информации, которая необходима для реализации адекватных мер индивидуально-профилактической деятельности.

Основная цель индивидуальной профилактики заключается в изменении общественного поведения личности от негативного в положительную сторону.²

В юридической науке отмечают, что эффективность индивидуальной профилактики зависит от определенных критериев, которые должны соблюдаться на практике, речь идет о своевременности выявления и своевременности реагирования правоохранительными органами; применяемые меры реагирования должны соответствовать состоянию объекта профилактики.

Профилактическая деятельность не состоит из одного действия, основная суть в том, чтобы такая деятельность представляла из себя комплекс последовательных и друг с другом связанных мер.

Деятельность по профилактике насильственных преступлений можно разделить на определенные этапы. К самому первому этапу относят действия по идентификации лица, его регистрации. Следующий этап сводится к изучению личности лица, его окружения, отношения с лицами, а также иных других характеристик лица.

Стоит отметить, что каждый данный этап имеет немаловажное значение на практике, отсутствие хотя бы одного этапа в деятельности ставит невозможным достижение цели индивидуальной профилактики.

Без всяких сомнений задача по борьбе с насильственными преступлениями заключается в своевременности выявления лиц, которые могут совершить данные преступления и своевременной реакции – именно такой подход является наиболее гуманным и экономичным.³

Определение таких людей основано на специальной психологической методике оценки лица, при котором учитываются его социальные особенности.

Для своевременного выявления таких лиц необходимы обширные источники информации, к таковым относят:

- административные материалы дела в отношении таких лиц;
- жалобы граждан на данное лицо из-за совершения им различных форм противоправных деяний;

² Duff R. The Victim's law // Crime Prevention Research Center and University of Chicago Law School – 2020. – № 5. – P. 49.

³ Санеева В.А. Предупреждение насильственных преступлений // Современные проблемы правотворчества и правоприменения. – 2017. – С. 321.

– информация о неблагополучных семьях, информация о семьях, где были зафиксированы факты насилия;

– информация о лицах, которые ранее привлекались к административной ответственности, имеющие огнестрельное оружие;

– данные медицинских учреждений о лицах, которые употребляют психотропные вещества без рецепта врача, а также имеют определенные психические сдвиги.

– информация о судимых лицах, об условно-досрочно освободившихся;

Индивидуальные превентивные меры в отношении насильственных преступников делятся на две группы в зависимости от субъекта:

– лица, которые освобождены из мест лишения свободы, приговорены к условному сроку, подвергнуты уголовно-правовому наказанию;

– лица, которые не были подвергнуты уголовному наказанию, однако такие лица систематически нарушали общественный порядок, совершали административные правонарушения, ведут антисоциальный образ жизни.

В основном профилактическая деятельность возлагается на участковых уполномоченных, инспекторов по работе с несовершеннолетними, оперативных работников уголовного розыска.

Однако, как нам кажется, для более лучшего эффекта необходимо задействовать все больше правоохранительных органов, в том числе ГИБДД, Патрульно-постовая служба и т.д.

Несмотря на наличие «анонимности» городской жизни, следует чаще использовать беседы, как с самим потенциальным преступником, так и с его окружением, соседями, коллегами по работе и т.д., то есть со всеми лицами, которые располагают информацией.⁴

Использованные источники:

1. Кондратова О.Д. Особенности предупреждения насильственных преступлений в бытовой сфере // Наука. Общество. Образование. – 2020. – С. 68-71.

2. Санеева В.А. Предупреждение насильственных преступлений // Современные проблемы правотворчества и правоприменения. – 2017. – С. 321-324.

3. Терещенко Т.Г. О некоторых криминологических особенностях личности насильственного преступника // Вестник Гродненского государственного университета имени Янки Купалы. Серия 4. Правоведение. – 2017. – Т. 7. – № 2. – С. 57-61.

4. Duff R. The Victim's law // Crime Prevention Research Center and University of Chicago Law School – 2020. – № 5. – P. 49-53.

⁴ Кондратова О.Д. Особенности предупреждения насильственных преступлений в бытовой сфере // Наука. Общество. Образование. – 2020. – С. 68.

*Алибеков А.Б.
студент 2 курса магистратуры
факультет «Юриспруденция»
Казанский инновационный университет
Россия, г.Казань*

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ВИКТИМОЛОГИЧЕСКОЙ ПРОФИЛАКТИКИ НАСИЛЬСТВЕННЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

Аннотация: в статье рассматриваются вопросы виктимологической профилактики насильственных преступлений. Выявляются понятие и сущность виктимологической профилактики. Предлагаются эффективные меры необходимые для виктимологической профилактики насильственной преступности.

Ключевые слова: насильственная преступность, предупреждение, виктимологическая профилактика, превенция.

*Alibekov A.B.
2nd year master's student
faculty "Jurisprudence"
Kazan Innovation University
Russia, Kazan*

CURRENT ISSUES OF VICTIMOLOGICAL PREVENTION OF VIOLENT CRIMES

Abstract: the article deals with the issues of victimological prevention of violent crimes. The concept and essence of victimological prevention are revealed. Effective measures necessary for the prevention of violent crime are proposed.

Key words: violent crime, prevention, victimological prevention, prevention.

В научной литературе отмечают, что определенные категории людей чаще становятся жертвами насильственных преступлений, к таковым можно отнести женщин, детей, пожилых людей, людей с ограниченными возможностями и т.д., то есть данные категории людей представляются наиболее уязвимыми для насильственных преступников.

Виктимологическая профилактика насильственной преступности представляет собой самостоятельную ветвь криминологической профилактики ввиду наличия определенных у нее особенностей.

В научной литературе выделяют общую и индивидуальную виктимологическую профилактику.

Общая виктимологическая профилактика направлена не на одного конкретного лица, она направлена на неопределенное количество лиц, которые характеризуются теми или иными виктимогенными факторами.

К числу направлений общей виктимологической профилактики можно отнести следующее:

– обнаружение ситуаций, которые способствуют развитию виктимогенных факторов у лиц. То есть речь идет о некоторых провоцирующих форм поведения, следовательно, данное направление включает в себя меры по устранению или же минимизации таких факторов;

– обнаружение обстоятельств, выполняющих функцию по внешнему негативному воздействию на личность, что впоследствии приводит к повышенной виктимности;

– выявление недостатка положительного воздействия, отсутствие которого приводит к массовому проявлению бездействия.

Сущность общей виктимологической профилактики также сводится к разработке государственных программ, которые направлены на повышение общего уровня культуры, духовного воспитания граждан.⁵

Считается, что для более эффективной виктимологической профилактики необходимо также задействовать средства массовой информации, то есть речь идет об осуществлении пропаганды в воспитательных целях для потенциальных жертв насильственной преступности.

К сожалению, в настоящее время СМИ используются правоохранными органами лишь для сообщения о совершенных преступлениях и о задержании таких лиц.

Следовательно, такой инструмент как СМИ необходимо использовать полноценным образом, то есть передавать обществу информацию, которая позволит избежать стать жертвой насильственных преступлений.

СМИ должны сообщать об угрозе агрессивного поведения со стороны тех или иных лиц, обращать внимание женщин на опасность вступления в брак с лицом, которое не умеет себя контролировать и злоупотребляет алкоголем.

Стоит рассмотреть возможность о создании для потенциальных жертв насильственной преступности специальных тренингов, где будут рассматриваться возможные признаки насилия в будущем со стороны того или иного человека, негативные последствия в случае бездействия в виде необращения в правоохранные органы. Необходимо рассказывать о праве на «необходимую оборону», содержание которого раскрывается в ст. 37

⁵ Заварькин И.Н. Виктимологические аспекты профилактики насильственных преступлений против личности // Алтайский юридический вестник. – 2021. – № 4(36). – С. 87.

УК РФ, то есть рассказать про условия и пределы допустимости применения насилия в результате обороны от противоправного посягательства.⁶

Индивидуальная виктимологическая профилактика заключается в том, что объектом данной деятельности уже служат конкретные лица, однако ее сложность проявляется в выявлении данных конкретных лиц.

Изнасилование довольно часто совершается в отношении несовершеннолетних лиц, в этой связи правоохранительные органы должны непосредственным образом взаимодействовать с образовательными, а также медицинскими организациями.

Возможность выявлять потенциальных и реальных жертв изнасилований. Органы внутренних дел могут получать важные сведения о фактах возможного сексуального насилия над несовершеннолетними из результатов их медицинских осмотров, информации, поступающей из образовательных организаций. Правоохранителям совместно с педагогами и психологами следует проводить профилактические беседы об обеспечении собственной безопасности со студентами вузов, ссузов, школьниками, воспитанниками детских садов.⁷

В этой связи стоит разработать комплекс мероприятий, который будет направлен на выявление «неблагополучных» семей, выявление одиноких или же больных людей.

Таким образом, очень важно осуществлять профилактические меры еще до момента возникновения преступления, однако такая профилактика должна быть направлена не только на потенциального преступника, но и на лицо, которое обладает повышенной виктимностью, достигается это за счет того, что лицо предупреждено, и готово столкнуться с преступностью.

Использованные источники:

1. Заварыкин И.Н. Виктимологические аспекты профилактики насильственных преступлений против личности // Алтайский юридический вестник. – 2021. – № 4(36). – С. 87-90.
2. Курносенко В.В. Виктимологическая профилактика насильственной преступности // Право. Общество. Государство. – 2017. – С. 200-202.
3. Поличенкова Л.С. Виктимологические аспекты профилактики насильственной преступности // Научные горизонты. – 2019. – № 10(26). – С. 119-122.

⁶ Поличенкова Л.С. Виктимологические аспекты профилактики насильственной преступности // Научные горизонты. – 2019. – № 10(26). – С. 119.

⁷ Курносенко В.В. Виктимологическая профилактика насильственной преступности // Право. Общество. Государство. – 2017. – С. 200.

*Ахмерова Л.А.
студент 1 курса
кафедры социологии труда и экономики предпринимательства
ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет»
Россия, г.Уфа
Научный руководитель:
Богатырева М.Р., кандидат социологических наук
доцент*

ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ И УПРАВЛЕНИЯ ИНТЕРНЕТ-ПРОЕКТАМИ МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ СФЕРЫ ТОРГОВЛИ

Аннотация: в статье рассматривается коммерческая интернет торговля, сопоставляются выгоды и условия для покупателей и продавцов. Выделяются особенности организации деятельности и приводятся аргументы в пользу реализации товаров через интернет и маркетплейсы.

Ключевые слова: Интернет-магазин, Интернет-проект, маркетплейс, интернет торговля, интерфейс, денежные средства, трек-номер, таргет.

*Akhmerova L.A.
1st year student
department of sociology of labor and business economics
FSEI HPE «Bashkir State University»
Russia, Ufa
Scientific supervisor: Bogatyreva M.R., candidate of sociological sciences
associate professor*

FEATURES OF THE ORGANIZATION AND MANAGEMENT OF INTERNET PROJECTS OF SMALL ENTERPRISES IN THE FIELD OF TRADE

Abstract: the article discusses commercial Internet commerce, compares the benefits and conditions for buyers and sellers. The features of the organization of activities are highlighted and arguments are given in favor of the sale of goods via the Internet and marketplaces.

Keywords: Online store, Online project, marketplace, online commerce, interface, cash, track number, target.

Осуществление коммерческой торговля посредством интернета имеет достаточно широкое распространение в современной практике, благодаря определенной простоте и гибкости ведения деятельности, в связи с чем, интерес к данной форме ведения бизнеса продолжает расти.

Коммерческая торговля в Интернете появилась относительно недавно, примерно в 90-е годы благодаря цифровизации. Ежегодно наблюдался и продолжает наблюдаться прирост и развитие данной сферы и уже сегодня мы можем заказать что угодно из любой страны мира. Информационное пространство вовлекло в себя миллионы пользователей, первоначальное становление и развитие Интернет-проектов произошло в США, в последующем успешному примеру последовали страны Европы, а потом Россия.

Интернет-проекты – это проекты, которые создаются с определенной целью решения проблем, связанные с социальной, коммерческой или профессиональной деятельностью. Интернет-проекты должны быть структурированы, иметь четкую цель создания, удобный и доступный интерфейс для восприятия конечного пользователя. При этом проект должен быть востребованным, иначе он считается нерентабельным. [4]

Существует два вида Интернет-проектов:

1. Коммерческий. При коммерческом виде главная цель Интернет-проекта является получение прибыли, например, к такому виду могут относиться Интернет-магазины.

2. Некоммерческий. При таком виде получение прибыли отсутствует, а сайты носят социальный, профессиональный или развлекательный характер. К ним относятся: сайты визитки, государственные и корпоративные сайты.

Среди Интернет-проектов в большей степени занимают объемы сферы торговли, путешествия, финансы, реклама, а также IT-сфера. [8]

С целью объективного изложения модели коммерческой торговли в Интернет-проектах, следует рассмотреть сферу торговли малых предприятий.

Сфера интернет торговли играет огромную роль не только в экономике страны, но и в жизни человека. Интернет торговля представляет собой различные Интернет-магазины и маркетплейсы, которые действуют как внутри страны, так и вне. Маркетплейсы – торговые площадки, которые включают в себя различные Интернет-магазины разной специфики, где совершаются сделки между продавцом и покупателями. [2]

Обычно пользователями таких площадок и Интернет-магазинов являются люди, которые ценят свое личное время, так как можно заказать товар в удобное для покупателя время, такие площадки работают 24 часа и 7 дней в неделю, при этом есть огромный выбор товаров с его полным описанием и характеристиками. [7]

Также к ключевым факторам Интернет-магазинов для потребителей можно отнести:

1. Доставка, которая зачастую бесплатна, а сроки доставки варьируются от 1 до 5 дней в зависимости от региона, с которого будет доставляться товар.

2. Распродажа и скидки, например, если покупатель закажет в Интернете товар, то он может в цене выйти дешевле, чем если бы его купили в offline-магазине. [5]

3. Большой выбор товаров. Можно сравнить характеристики, посмотреть отзывы о товаре и выбрать тот товар, который больше всего подходит, а в случае товарного брака можно отказаться от товара.

4. Экономия времени. Не нужно затрачивать много времени и денежных средств на дорогу и выбор определенного магазина. Можно не выходя из дома заказать товар, при этом занимаясь параллельно другими делами.

5. Доступность отслеживания. Любому товару присваивается трек-номер, это номер, по которому на определенном сайте можно отследить где находится товар в данный момент времени и какую процедуру логистики он проходит. После того, как товар придет, можно забрать его в пунктах выдачи заказов, которые, зачастую, находятся рядом с домом. [1]

Таким образом, мы увидели много положительных моментов Интернет-магазинов с позиции покупателя, теперь рассмотрим ключевые факторы с позиции продавца:

1. Экономия денежных средств. Нет необходимости арендовать помещение за большие деньги и оплачивать расходы на содержание помещения.

2. Нет расходов на оплату заработной платы сотрудникам.

3. Широкий охват аудитории. Наиболее популярными маркетплейсами в России являются Wildberries и Ozon. По статистике примерное число посетителей в сутки – 11 миллионов, а среднее число покупателей за сутки на июнь 2021 составило 2 миллиона. [13]

Для того, чтобы запустит свой Интернет-магазин необходимо проделать следующие этапы внедрения магазина:

1. Зарегистрироваться в качестве индивидуального предпринимателя, либо открыть юридическое лицо.

2. Искать поставщиков: можно выбрать узкую нишу, либо широкую.

3. Регистрация на маркетплейсе, пройти модерацию товара (процесс проверки корректно заполненных пунктов товара).

4. Оформить поставку в маркетплейсе (необходимо выбрать откуда и куда будет поставляться товар). [12]

Далее идет процесс масштабирования путем внутреннего таргета, либо участия в акциях того маркетплейса, где будет размещаться товар. После внедрения рекламы идет повышение спроса на товар, чем больше заказов, тем меньше товара остается на складе. Нельзя допускать, чтобы товар закончился на складе, необходимо с поставщиком заранее обсудить сколько товара он может поставлять, чтобы продавец вводил его заново и Интернет-магазин не был пустым. [6]

В своих трудах Богатырева М.Р. подчеркнула «Конкурентное преимущество возникает тогда, когда организация создает ценности для потребителей, выбирает рынки, на которых может превзойти конкурентов, представляет для последних движущую цель.» [3]

Рассмотрим алгоритмы действия продавца по управлению Интернет-магазином на маркетплейсах:

- загружаются товары – вручную, в xls-файлах;
- оформляются карточки товаров;
- устанавливаются цены;
- выбираются и настраиваются инструменты продвижения;
- обрабатываются заказы, поступающие от клиентов;
- актуализируются остатки;
- отслеживается динамика, товарооборот, статусы заказов;
- принимаются платежи;
- общаются с покупателями;
- оформляются отгрузки. [9]

Таким образом, мы можем увидеть, что проще вести магазин через маркетплейс, там все автоматизировано и продавец может отследить информацию по каждому товару онлайн. [11]

Подводя итоги, следует подчеркнуть важные аспекты, для процветания Интернет-магазина всегда важно отслеживать актуальные тематики, какие товары уже неактуальны, какие набирают популярность, изучать всегда нишу рынка. Несмотря на большую аудиторию покупателей и нарастающую популярность интернет торговли, данные тенденции сопровождаются увеличением количества продавцов и повышению конкурентной среды. В связи с нарастающей конкуренции, рекомендую проводить тщательный анализ, структуру рынка, обороты наиболее востребованных магазинов или, возможно, стоит внедрить такой товар, продажи которого практически отсутствуют в Интернете, то есть такие товары, которые точно будут продаваться, потому что они в дефиците по Интернету. [10]

Использованные источники:

1. Акулич, М.В. Интернет-маркетинг: учебник для бакалавров / М.В. Акулич. – Москва: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2020. – 352 с.
2. Бирюков, П.И. Интернет-шопинг. Реальный путеводитель по виртуальным магазинам / П.И. Бирюков. – М.: Феникс, 2017. - 756 с.
3. Богатырева, М. Р. Проблемные аспекты развития человеческого капитала: конкурентоспособность трудовых ресурсов и удовлетворенность трудом / М. Р. Богатырева, Г. Ф. Биглова // Гуманитарные и социально-политические проблемы модернизации Кавказа: Сборник статей VII Международной научной конференции «Гуманитарные и социально-политические проблемы модернизации Кавказа» / ФГБОУ ВО «ИНГУШСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ». – Магас: ООО "КЕП", 2019. – С. 142-148.
4. Винарский, Я.С. Web-аппликации в интернет-маркетинге: проектирование, создание и применение: практическое пособие / Я.С. Винарский, Р.Д. Гутгарц. – Москва: ИНФРА-М, 2020. – 269 с.

5. Волохов, А.А. Каналы коммуникации с потребителями в интернете / А.А. Волохов // Путеводитель предпринимателя. – 2019. – № 42. – С. 67-72.
6. Дин, Т.Г. Интернет-маркетинг с нуля: как увеличить прибыли / Т.Г Дин, Л.Д. Федорова. – М.: Омега-Л, 2016. – 223 с.
7. Сидоренко, А.В. Анатомия прибыльного интернет-магазина / А.В. Сидоренко. – М.: Издательские решения, 2018. - 397 с.
8. Соловьев, Д.Н. Интернет-магазин без правил / Д.Н. Соловьев, А.В. Писарев. – М.: Питер, 2018. - 400 с.
9. Теренина, К.И. Особенности продвижения товара через социальные платформы / К.И. Теренина // Евразийский Союз Ученых. – 2019. – № 9-1 (18). – С. 109-111.
10. Фомина, О.Н. Как открыть интернет-магазин с нуля / О.Н. Фомина. – М.: Рипол Классик, 2015. - 906 с.
11. Шалаев Д.Ю. Маркетинговые акции для Интернет-магазинов / Д.Ю. Шалаев// ЛитРес. – 2019. – 35 с.
12. Шиколенков, Т.Д. Ваш интернет-магазин от А до Я / Т.Д. Шиколенков. – Москва: Наука, 2017. - 597 с.
13. Маркетплейсы в России 2021: OZON, Wildberries, Яндекс Маркет. Какой выбрать? – [Электронный ресурс] – <https://mymarilyn.ru/blog/marketing/marketplejsy-v-rossii-2021-ozon-wildberries-yandeks-market-kakoj-vybrat/>

*Белковский В.А.
студент*

*Сибирский федеральный университет
Россия, г.Красноярск*

*Аксенов В.А.
студент*

*Сибирский федеральный университет
Россия, г.Красноярск*

*Максаков И.П.
студент*

*Сибирский федеральный университет
Россия, г.Красноярск*

*Миникаев А.Н.
студент*

*Сибирский федеральный университет
Россия, г.Красноярск*

ОПТИМИЗАЦИИ ЦЕПОЧЕК ПОСТАВОК ДЛЯ ПРЕДПРИЯТИЙ ТОРГОВЛИ

Статья содержит анализ перспективных решений и возможностей для оптимизации бизнес-процессов таможенного оформления поставок товаров на основе снижения издержек, повышения производительного времени.

Ключевые слова: логистика, поставки, электронный документооборот.

*Belkovsky V.A.
student*

*Siberian Federal University
Russia, Krasnoyarsk*

*Aksenov V.A.
student*

*Siberian Federal University
Russia, Krasnoyarsk*

*Maksakov I.P.
student*

*Siberian Federal University
Russia, Krasnoyarsk*

*Minikaev A.N.
student*

*Siberian Federal University
Russia, Krasnoyarsk*

SUPPLY CHAIN OPTIMIZATION FOR TRADING ENTERPRISES

Abstract. The article contains an analysis of promising solutions and opportunities for optimizing the business processes of customs clearance of deliveries of goods based on cost reduction, increasing productive time.

Keywords: logistics, supplies, electronic workflows.

Процессы торговли связаны с задачами выбора поставщиков, финансирования, логистики, таможенного оформления, которые невозможны без документального сопровождения.

В настоящее время доступны технологические и правовые возможности, позволяющие автоматизировать процессы формирования электронного документооборота с использованием квалифицированных электронных подписей. Это позволяет ускорить процессы заключения сделок, а также делает их прозрачнее, снижает вероятности ошибок, подлогов на любом этапе, что особенно важно в случае привлечения стороннего финансирования оборотных средств.

Такие решения уже успешно реализуются в России, например, FactorPlat, проект X5 Retail Group и Edisoft, платформа трехсторонней автоматизации факторинга с количеством сделок около 5,6 млн, объемом финансирования 740 млрд.руб.

Ведение подобного документооборота на основе блокчейн технологий позволяют реализовать базу данных, характеризующуюся надежностью, стойкостью к взлому и подмене, прозрачную для всех ее участников.

Накопление информации, анализ и подтверждение информации о сделках позволяют оперативно отвечать на запросы контролирующих органов, обосновывать действительный экономический смысл операций по запросам кредитных организаций. Хозяйствующим субъектам проще доказать собственную благонадежность и соответствие их операций действующему законодательству.

В этой связи актуально применение подобного документооборота при мероприятиях таможенного оформления, таким образом можно ускорить предоставление информации о товаре, его происхождении, качестве и количестве: предоставление на партию пакета документов сертификаты, лицензии, нотификации, инвойсы, счет фактуры. С возможностью загрузки дополнительной информации: местонахождение оригиналов и скан-копий нотариально заверенных переводов коммерческих, банковских и транспортных документов.

Возможности модернизации бизнес-процессов в таблице:

Контроль на всех этапах	Категория	Модернизируемый процесс
	Управление запасами и активами	Цифровизация состояния запасов, происхождения сырья с момента изготовления/добычи.
	Транспорт и логистика	Цифровизация состояния при сборе информации датчиков, сенсоров при транспорте; Оцифровка транспортных документов.
	Трейдинг и сбыт	Цифровизация и удостоверение прав собственности, торговое финансирование, бесклиринговая торговля, удостоверение и отслеживание происхождения партий товаров.
	Оптимизация закупок и сбыта	Идентификация поставщиков, подписание закупочных договоров, аудит и отслеживание транзакций.

Таблица 1 - Модернизируемые процессы.

Таким образом, возможно ускорение процессов таможенного оформления, уменьшение издержек по мобилизации оборотных средств, размещению товара на складе временного хранения, увеличения оборачиваемости оборотных средств, а также снижения непроизводительного времени сотрудников таможни.

Использованные источники:

1. Бауэрсокс, Д. Логистика. Интегрированная цепь поставок / Д. Бауэрсокс, Д. Клосс. - М.: Олимп-Бизнес, 2010. - 640 с.
2. Григорьев, М. Н. Коммерческая логистика: теория и практика : учебник для вузов / М. Н. Григорьев, В. В. Ткач, С. А. Уваров. – 3-е изд., испр. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2022.
3. Сергеев, В. И. Управление цепями поставок : учебник для вузов / В. И. Сергеев. – Москва : Издательство Юрайт, 2022.

*Воробьева А.В.
студент 2 курса магистратуры
факультет международных отношений
Воронежский государственный университет
Россия, г.Воронеж*

ПОВЫШЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ НАЦИОНАЛЬНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ

Аннотация: Данная статья посвящена анализу проблемы повышения конкурентоспособности организаций в условиях действующих санкций против Российской Федерации. Рассматриваются и выделяются основные направления работы организаций с целью оптимизации их расходов и поддержания конкурентоспособности предпринимательской деятельности в существующих реалиях.

Ключевые слова: санкции, конкурентоспособность, импортозамещение, государственная поддержка экономики.

*Vorobyova A.
2nd year student of the master's program at the
faculty of international relations
Voronezh State University
Voronezh, Russia*

INCREASING THE COMPETITIVENESS OF NATIONAL ENTERPRISES UNDER SANCTIONS

This article is devoted to the analysis of the problem of increasing the competitiveness of organizations in the context of sanctions against the Russian Federation. The main areas of work of organizations are considered and highlighted to optimize their costs and maintain the competitiveness of business activities in the living realities.

Keywords: sanctions, competitiveness, import substitution, government support for the economy.

Одним из самых обсуждаемых вопросов в современной экономической реальности являются объявленные Западом санкции против России. Спор об экономических санкциях по сути сводится к одному вопросу: что будет означать этот запрет для стран мира и для России? Мнения разделились. Некоторые считают, что это возможность для нашей страны, которую необходимо использовать, так как открываются большие возможности для расширения производства, ввода новых перерабатывающих мощностей и

поставки товаров для отечественных потребителей. Другие считают, что санкции приведут к упадку Российской экономики, снижению ВВП не менее чем на 10-15%, а также к гиперинфляции и росту уровня безработицы. Тем не менее, для отечественных предприятий уход конкурентов с рынка может рассматриваться, как шанс для роста.

Выживание и успех компаний в неопределенной среде, как и в этот период, пропорциональны их конкурентным стратегиям. Конкуренцию можно определить как борьбу за то, чтобы быть лучше среди тех, кто имеет ту же или подобную цель. Конкурентоспособность предприятия – это свойство, характеристика, которая дает компании некие преимущества перед конкурентами, действующими на том же рынке, что и компания [1, с. 24].

Введение санкций на импорт товара, а также уход крупных иностранных конкурентов с Российского рынка, дает российским компаниям возможность смещения вектора на эффективность управления – способность системы управления оказывать действие на объекты управления, приносить максимальные результаты в установленные сроки и с минимальными затратами в соответствии с установленными целями. При условии эффективности управления продуктовый портфель организации и ее менеджмент можно называть качественными. Качество обозначается критерием эффективности.

Соотношение различных условий функционирования социальной (социально-экономической) системы наглядно показывает прямую связь качества менеджмента и качества конечного продукта. То есть повышение качества менеджмента социальной системы в целом приводит к повышению качества результата функционирования системы (продукта, услуги). а повышение качества продукта не всегда приведет к повышению качества менеджмента системы.

Иными словами, основной целью управления конкурентоспособностью предприятия является создание конкурентоспособной продукции в динамике, которая бы была способна адаптироваться к конкретному рынку во времени по соотношению «востребованное качество – цена». Основными критериями, по которым можно идентифицировать предприятие-лидера, обладающее наивысшим по сравнению с другими предприятиями отрасли уровнем конкурентоспособности, можно считать следующие:

- полное соответствие потребительских свойств выпускаемой продукции потребностям потребителей;
- полное соответствие выпускаемой продукции сегменту рынка;
- полное соответствие возможностей предприятия фазе его жизненного цикла. [3]

По сравнению с тем же периодом 2021 года, спрос на все группы товаров в феврале-марте 2022 года вырос на 10-15 %. Если раньше малый и средний бизнес зачастую оказывался в проигрышном положении перед зарубежными конкурентами-гигантами рынка, то сейчас российским

компаниям выпал шанс получить крупную долю ниши. В новых экономических условиях стабильнее других ощущают себя компании, которые работают с российскими поставщиками, используют отечественные материалы и комплектующие. Импортозамещение сегодня выходит на первый план, и компании должны быть готовы к адаптации бизнеса к изменившимся запросам рынка. Правительство страны сегодня утверждает целый перечень финансовых, налоговых, регуляторных инструментов поддержки, регион дополняет этот список региональными мерами. Все это поможет бизнесу продолжать работать, сохранять рабочие места и в том числе осваивать рынки дружественных стран.

Санкции - вещь непредсказуемая. Для того, чтобы быть более независимыми от других, государство должно продолжить политику по развитию отечественного производства и сельскохозяйственной деятельности в ускоренном темпе.

Если государство окажет поддержку отечественным предприятиям, то возможность России обеспечить себя товарами всех групп, не прибегая к импорту – крайне велика.

Для повышения уровня и качества жизни россиян в условиях санкций, государству было бы необходимо принять следующие меры:

— привлечение и вложение внутренних частных государственных инвестиций в реальный сектор экономики;

— продолжение активного участия в процессах импортозамещения, путем поддержки производства сельского хозяйства и промышленности;

— стимулирование научной, инновационной деятельности, повышение качества образования, реализация успешных проектов в области российской фундаментальной науки;

— создание льготных условий для развития малого и среднего бизнеса, путем снижения налогообложения и банковской процентной ставки;

— стабилизация налогообложения развивающихся организаций. [4, с. 49]

Таким образом, в новых реалиях для повышения конкурентоспособности каждый владелец бизнеса должен быть готов к быстрой адаптации хозяйственной деятельности под новые, даже кризисные условия и требования рынка. Введенные санкции для России являются новыми реалиями современной экономики, которые делают актуальной проблему модернизации как экономических систем, так и структуры ведения бизнеса.

Использованные источники:

1. Горбашко, Е. Управление конкурентоспособностью: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / под редакцией Е. А. Горбашко, И. А. Максимцева. — Москва: Издательство Юрайт, 2018. — 447 с.

2. Игнатова Ю.В., Левина Н.В. Санкции в России: развитие экономики в сложных условиях / Проблемы и вопросы современной науки. – 2019. – С. 85-95
3. Калязина Е.Г. Актуальность конкурентоспособности организации в условиях современного рынка // Лидерство и менеджмент. – 2020. – Том 7. – № 1. – С. 21-32
4. Лапина Н.В., Давиденко Д.Ю. К вопросу о конкурентоспособности отечественных предприятий в условиях экономических санкций / Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета – 2016 – №4 (63).
5. Яшин Н.С., Сухорукова А.М. Стратегии импортозамещения: риски и возможности для экономики России / Наука И практика – 2014. – № 3 (15). – С. 41-52.

УДК [577.112+546.72]:618.3

*Гончарова Ю.А.
студент 2 курса
факультет «Лечебное дело»
Гомельский государственный медицинский университет
Республика Беларусь, г.Гомель*

*Гречко Т.А.
студент 2 курс
факультет «Лечебное дело»
Гомельский государственный медицинский университет
Республика Беларусь, г.Гомель*

*Научный руководитель: Мельник С.Н., кандидат биологических наук
доцент
заведующий кафедрой «Нормальная и патологическая физиология»*

ОСОБЕННОСТИ СОДЕРЖАНИЯ ЖЕЛЕЗА И ФЕРРИТИНА В КРОВИ У БЕРЕМЕННЫХ ЖЕНЩИН

Аннотация: Статья посвящена исследованию содержания железа и ферритина в крови беременных женщин. В данной работе выполнено проспективное когортное исследование биохимических показателей крови у беременных. В ходе которого было выявлено, что 53% обследованных женщин имели недостаточное содержание железа, а 59% – низкий уровень ферритина в крови.

Ключевые слова: железодефицитная анемия, железо, ферритин беременность, биохимический анализ крови, плод.

*Goncharova Y.A.
2nd year student
faculty of general medicine
Gomel State Medical University
Republic of Belarus, Gomel*

*Hrechko T.A.
2nd year student
faculty of general medicine
Gomel State Medical University
Republic of Belarus, Gomel*

*Scientific advisor: Melnik S.N., candidate of biological sciences,
associate professor
head of the department of normal and pathological physiology*

FEATURES OF IRON AND FERRITIN CONTENT IN THE BLOOD OF PREGNANT WOMEN

Annotation: The article is devoted to the study of content of iron and ferritin in the blood of pregnant women. In this paper, a prospective cohort study of biochemical blood parameters in pregnant women was performed. During which it was revealed that 53% of the examined women had insufficient iron content, and 59% had low ferritin levels in the blood.

Key words: iron deficiency anemia, iron, ferritin, pregnancy, biochemical blood test, fetus.

Введение. В современном мире с такой патологией как анемия, по данным ВОЗ, сталкивается около 2 млрд. человек. Среди всех видов анемий наиболее распространенным является железодефицитная анемия. Железодефицитная анемия беременных (далее ЖДА) – анемия, развивающаяся во время беременности (преимущественно начиная во II или III триместре) вследствие недостаточного удовлетворения повышенной потребности организма матери и плода в веществах, необходимых для кроветворения [1]. В данном случае основной причиной возникновения является возрастание объема крови будущей матери примерно на 50% и соответствующее повышение потребности в железе для образования гемоглобина в эритроцитах. Кроме того, многие женщины вступают в беременность с пограничным или дефицитным содержанием железа в крови, поэтому контролировать уровень железа в организме необходимо еще на этапе планирования пополнения семьи. Один из важных показателей, который свидетельствует о дефиците железа, — анализ на ферритин.

Железо напрямую влияет на здоровье будущего малыша. Внутритробно ребёнок накапливает железо, которое будет расходовать в первые месяцы жизни. Эта своеобразная «подушка безопасности», поскольку в грудном молоке малое количество железа. Но если у мамы анемия, то у ребенка нет источника для формирования запаса. После рождения малыш быстро потратит имеющееся железо, тогда и у ребенка начнется анемия. Без железа нервная система не сможет нормально развиваться, что приведет к задержкам в развитии. Для полноценного развития нервной системы и созревания нервных клеток, железо — важнейший элемент. Он содержится в белках, которые активируют гены, заставляющие нервные клетки делиться и создавать связи.

Цель работы — исследовать содержание железа и ферритина в крови у беременных женщин.

Материалы и методы. В исследовании приняло участие 60 беременных женщин в возрасте от 18 до 43 лет, которым был произведен биохимический анализ крови на базе УЗ «Минский клинический консультационно — диагностический центр». С помощью биохимического анализатора ARCHITECT c8000 – Abbott Diagnostics (производитель США) определяли количество ферритина и железа в сыворотке крови беременных женщин.

Норма железа в сыворотке крови для женщин [2]:

- Ниже 9 мкмоль/л — дефицит железа, анемия.
- От 9 — 15 мкмоль/л — латентный дефицит железа.
- От 9 — 30 мкмоль/л — нормальный уровень.
- Выше 30 мкмоль/л — высокий уровень.

Норма ферритина в сыворотке крови для женщин [2]:

- Ниже 30 мкг/л — дефицит железа, анемия.
- От 30 до 50 мкг/л — латентный дефицит железа.
- От 50 до 150 мкг/л — нормальный уровень.
- Выше 150 мкг/л — высокий уровень.

Статистическая обработка проведена в программе MS Excel. Для определения уровня различий применяли непараметрический критерий χ^2 Пирсона. Результаты анализа считались статистически значимыми при $p < 0,05$.

Результаты.

В результате проведенных исследований установлено, что 23% обследованных женщин имели низкий уровень сывороточного железа, у 30% беременных данный показатель колебался в пределах нижней нормы (латентный дефицит железа), у 40% — уровень железа был нормальным, а 7% женщин характеризовались высоким уровнем железа в крови (рис.1). Исходя из полученных данных видно, что 53% женщин имеют недостаточное содержание железа в крови. Повышение же количества железа у беременных являлось результатом приема железосодержащих препаратов в связи с ранее установленным дефицитом железа.

Определение содержания железа в сыворотке крови является недостаточным для окончательного диагноза. Еще одним важным диагностическим показателем, который указывает на дефицит железа в организме, является ферритин.

Анализируя количество ферритина в крови у беременных женщин выявлено, что 59 % обследуемых имели уровень ферритина ниже 30 мкг/л, что указывает на дефицит железа, 19 % — имели латентный дефицит железа, 19% — характеризовались нормальным содержанием ферритина в крови. Также у 3% обследуемых женщин был отмечен уровень ферритина выше нормы, что может быть связано с перегрузкой железом при лечении клинически установленного диагноза анемия (рис. 2).



Рисунок 1 — Содержание железа в крови у беременных женщин



Рисунок 2 — Содержание ферритина в крови беременных женщин.

Кроме того, выявлено, что при нормальном уровне железа в сыворотке крови отмечалось снижение показателей ферритина. Ферритин выполняет роль основного внутриклеточного депо железа в организме человека. При увеличении потребностей организма в железе в первую очередь оно используется из депо виде ферритина, т.к. содержание свободного железа должен находиться на относительно постоянном уровне. Так, например, у беременных потребности организма в железе возрастают с увеличением общего объема крови, а также с тем, что часть железа потребляется на развитие плода, а часть — на поддержание общего состояния женщины. Исходя из этого, уровень ферритина отражает реальную картину железодефицитной анемии, в то время как сывороточное железо — субъективный показатель.

Выводы. Таким образом, в результате исследования установлено, что большинство беременных сталкивается со снижением уровня железа и ферритина в крови, что свидетельствует о наличии такой патологии как железодефицитная анемия. В дальнейшем это может неблагоприятно отразиться на течении беременности, родов, послеродового периода,

состоянии плода и новорожденного, вплоть до таких осложнений как задержка внутриутробного развития, физиологическая потеря массы тела новорожденными (более 10%), преждевременные роды, аномалии плода и даже мертворождение [3].

Следовательно, необходимо своевременно выявлять железодефицитную анемию, путем мониторинга биохимических показателей крови, таких как железо, ферритин, трансферрин и определения в общем анализе крови гемоглобина и эритроцитов. Мониторинг необходимо осуществлять в течение всей беременности и после родов.

Использованные источники:

1. М.М Шехтман. Руководство по экстрагенитальной патологии у беременных. – М. «Триада», 2011.
2. Клинический протокол диагностики и лечения анемии беременных [Электронный ресурс]: утв. на Экспертной комиссии по вопросам развития здравоохранения Респ. Казахстан, 12 декабря 2013 г, №23.
3. Тихомиров А.Л., Сарсания С.И. Рациональная терапия и современные принципы диагностики железодефицитных состояний в акушерско — гинекологической практике. Фарматека. 2009; 1; 32 — 39.

*Жигулин Д.П.
аспирант*

*Балтийский федеральный университет им. Иммануила Канта
Российская Федерация, Калининград*

**ОСОБЕННОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ФУНКЦИОНАЛЬНО-
СЕМАНТИЧЕСКОЙ КАТЕГОРИИ АГОНАЛЬНОСТИ В ТЕКСТАХ
АМЕРИКАНСКОГО ПРЕДВЫБОРНОГО ДИСКУРСА (НА
МАТЕРИАЛЕ ТЕКСТОВ РЕЧЕЙ ДЖ. БАЙДЕНА И Д. ТРАМПА)**

В статье осуществляется сравнительно-сопоставительный анализ языковой специфики предвыборных речей Дж. Байдена и Д. Трампа за 2020 год. Особое внимание уделяется языковым средствам агональности, функционирующим в данных текстах. Под агональностью понимается вид коммуникации противоборствующих сторон, пытающихся добиться превосходства в политическом состязании.

В процессе исследования установлено, что средства агональности, используемые в предвыборных речах претендентов на президентский пост, способствуют понижению авторитета оппонента в результате применения речедейателями соответствующих стратегий и тактик, релевантных в семантическом пространстве политического дискурса.

Ключевые слова: агональность, политический дискурс, предвыборные речи, стратегия на понижение, речевые тактики.

*Zhigulin D.P.
postgraduate*

*Immanuel Kant Baltic Federal University
Russian Federation*

**PECULIARITIES OF THE USE OF THE FUNCTIONAL-SEMANTIC
CATEGORY OF AGONALITY IN THE TEXTS OF AMERICAN
ELECTORAL DISCOURSE (ON THE TEXTS OF SPEECHES OF J.
BIDEN AND D. TRUMP)**

The article provides a comparative and collation analysis of the linguistic specificity of election speeches of J. Biden and D. Trump in 2020. Particular attention is paid to the linguistic means of agonality functioning in the texts. This study views agonality as a type of communication of the opposing parties when trying to achieve superiority in a political contest.

The results of the study show that the means of agonality used in the election speeches of the presidential candidates contribute to the decrease of the opponent's

authority, as a result of the use of appropriate strategies and inherent tactics relevant within the political discourse semantics.

Keywords: agonality, political discourse, campaign speeches, increasing strategies, speech tactics.

Феномен агональности является актуальным объектом современных лингвистических исследований, хотя до сих пор не существует единой трактовки данного понятия. Большинство исследователей рассматривают его в узком смысле, т.е. только в контексте политического дискурса, в то время как другие ученые подразумевают под агональностью определенный способ коммуникации

в

целом.

Основоположник культурологической теории игр Й. Хейзинга трактовал понятие агональности в более широком смысле, рассматривая его как бытийное выражение игровой культуры, и доказывал, что антитетическое начало и есть субстанциональность самой игры: уже начиная с архаических ритуальных организаций культуры, в духовности человека обнаруживается перманентное стремление к борьбе [6, с. 80]. Отечественный лингвист В.И. Карасик противопоставляет агональный (состязательный) дискурс этикетному, так как коммуниканты намеренно обостряют обстановку, оскорбляя и высмеивая друг друга или присутствующих [3, с. 83]. В таком понимании агональный дискурс фактически приравнивается к конфликтному.

Мы полагаем, что достаточно убедительным в данном контексте может служить мнение Е.И. Шейгал, согласно которой агональность подразумевает модус общения противоборствующих сторон, которые при помощи определенных стратегий и тактик добиваются цели — победы на президентских выборах [8, с. 147].

Как показали исследования текстов предвыборных речей Д. Байдена и Д. Трампа, с которыми претенденты на пост американского президента выступили в 2020 г., наиболее показательной в этом плане служит стратегия на повышение, направленная на превознесение собственных заслуг кандидатом в президенты. Согласно О.Л. Михалёвой, для данной стратегии характерно использование тактик, имплицитно или эксплицитно выражающих положительную оценку собственных действий и создающих позитивную повестку для электората.

Реализация данных стратегий происходит, преимущественно, при помощи тактик обвинения и самопрезентации. Способность кандидатов сформировать позитивный имидж за счёт применения тактик во многом и определило победителя на выборах.

В качестве примера использования Д. Трампом стратегии на повышение посредством реализации тактики самопрезентации рассмотрим следующие отрывки:

«Over the last 2 years, **my Administration** has moved with urgency and **historic** speed to confront problems neglected by leaders of both parties over many decades»[6]

«**If I had not been elected** President of the United States, **we would right now be** in a major war with North Korea. Much work remains to be done, but **my relationship** with Kim Jong Un is a good one»[6].

«We have done **great**» [7].

«We were doing **the greatest**, we had **the greatest economy** we ever had, **the greatest job numbers** we ever had, **the greatest** of everything» [7].

«Under **my** leadership, **our** economy is now growing at the fastest rate ever recorded. 33.1% just announced last week. **We** created a record 11.4 million jobs in the last five months. It's a number that we never even thought possible, nobody did. **Nobody thought it was possible and we're going to now even do better than that.** It's going very rapidly»[8].

Траммп перечисляет свои достижения, сравнивает их с прошлым, тем самым подчеркивая свои успехи на посту президента. Это достигается путем использования лексем *historic, in many decades*. А также путем прямого сравнения «своей» администрации («*my administration*») с работой, как противников-демократов, так и коллег по партии — республиканцев. Это также доказывается частотным использованием личных и притяжательных местоимений первого лица. Также лексический повтор прилагательных в превосходной степени служит для того, чтобы подчеркнуть важность президентства Трампа для США.

Дж. Байден также применяет тактику самопрезентации, но опирается на другие языковые средства.

He (Trump) sees the world from Park Avenue. **I see** it from where I grew up **in a town like this** from Scranton, Pennsylvania. **Hard scrapple**, hard working town, **just like this** and so many more across Wisconsin [12].

В ходе своего выступления в Висконсине Байден критикует взгляд на мир своего оппонента. Он применяет тактику самопрезентации, показывая, что близко к простому народу через сравнение «*town like this*». Он также использует ценностные концепты «*Hard scrapple, hard working town*», подчеркивая свою причастность к жизни людей.

«That's the choice that's upon us now. We need to build on a coalition and a legacy of **the most successful president** in any of our lifetimes, Barack Obama» [13]

В данном отрывке Байден апеллирует к Бараку Обаме, самому успешному, по его мнению, президенту США. Поскольку сам Байден занимал должность вице-президента при администрации Обамы, он показывает, что был причастен к заслугам этого лидера.

«So I **promise** you as president of United States of America, I'm going to fund **HBCUs** by \$70 billion over the next 10 years. **Swear to God**». [13]

Байден завоевывает расположение электората посредством апеллирования к религиозной составляющей общества — к Богу. Он дает клятву увеличить финансирование учебных заведений для афро-американцев, и клянется, подтверждая тем самым свои слова. В данном случае он не только обращается к ценностным концептам общества, но и продвигает себя как человека, способного решить назревшие социальные проблемы.

Вполне очевидно, что феномен агональности и способы его языковой реализации нуждаются в более тщательном изучении, т.к. применяемые в агональном дискурсе стратегии и тактики имеют ярко выраженное персуазивное воздействие на слушателей. Анализ специфики коммуникативного процесса подобного рода может способствовать возможности прогнозирования реакции реципиентов на речевую деятельность отправителей информации, что имеет принципиально важное значение в условиях непрекращающейся политической борьбы.

Использованные источники:

1. Демьянков В.З. Политический дискурс как предмет политологической филологии / В.З. Демьянков // Политическая наука. Политический дискурс: История и современные исследования. 2002. № 3. С. 32–43.
2. Желтухина М.Р. Специфика масс-медиа дискурса // Язык и общество на пороге нового тысячелетия: итоги и перспективы: Тезисы докладов международной конференции. Москва. 23-25 окт. 2001 г. М.: Эдиториал УРСС. 2001. С. 156-159.
3. Карасик В.И. Дискурсивная персонология // Язык, коммуникация и социальная среда. Воронеж: ВГУ. 2007. №5. С. 78-86.
4. Конечная В.П. Социология коммуникации. М.: Междунар. ун-т бизнеса и управления. 1997.
5. Хейзинга Й. Homo Ludens. М.: Азбука-классика. 2007.
6. Чернявская В.Е. Методологические возможности дискурсивного анализа в корпусной лингвистике // Вестник Томского государственного университета. Филология. 2017. № 49. С. 135–148.
7. Шейгал Е. И., Дешевова В. В. Агональность в коммуникации: структура понятия / Е. И. Шейгал, В. В. Дешевова // Вестник Челябинского государственного университета. - 2009. - № 34. - С. 145–148.
8. Шейгал Е.И. Семиотика политического дискурса: диссертация ... докт. филол. наук: 10.02.01; 10.02.19 / Елена Иосифовна Шейгал. – Волгоград. 2000. – 440 с.
9. Donald Trump State of the Union Address. February 6, 2019. - URL: <https://globalnews.ca/news/4929512/trump-state-of-the-union-full-text/> (дата обращения: 10.05.2022).
10. Donald Trump Phoenix Arizona speech. June 23, 2020. - URL: <https://www.rev.com/blog/transcripts/donald-trump-phoenix-arizona-speech-transcript-turning-point-usa> (дата обращения: 15.5.2022).

11. Donald Trump Fayetteville, North Carolina Rally Speech Transcript November 2. - URL: <https://www.rev.com/blog/transcripts/donald-trump-rally-speech-transcript-fayetteville-nc-november-2> (дата обращения: 11.05.2021).
12. Donald Trump Macon, Georgia Rally Speech Transcript October 16. - URL: <https://www.rev.com/blog/transcripts/donald-trump-macon-georgia-rally-speech-transcript-october-16> (дата обращения: 20.05.2022).
13. Donald Trump Duluth Minnesota campaign rally speech, September 30, 2022. — URL: <https://www.rev.com/blog/transcripts/donald-trump-duluth-minnesota-campaign-rally-transcript-september-30-night-after-first-debate> (дата обращения: 15.05.2022).
14. Donald Trump and Joe Biden first presidential debate, September 29, 2020. — URL: <https://www.rev.com/blog/transcripts/donald-trump-joe-biden-1st-presidential-debate-transcript-2020>, свободный (дата обращения: 08.05.2021).
15. Joe Biden Campaign Speech Transcript Manitowoc, Wisconsin September 21. — URL: <https://www.rev.com/blog/transcripts/joe-biden-campaign-speech-transcript-manitowoc-wisconsin-september-21> (дата обращения: 10.05.2022).
16. Joe Biden Houston rally speech, March 2, 2020. — URL: <https://www.rev.com/blog/transcripts/joe-biden-houston-rally-speech-transcript-before-super-tuesday> (дата обращения: 20.05.2022).

*Йулдашев Г.Й., кандидат медицинских наук
Ташкентская медицинская академия
Ургенчский филиал
кафедра «Подготовка ВОП»
Узбекистан, г.Ургенч*

ВЫБОР МЕТОДА ХИРУРГИЧЕСКОГО ЛЕЧЕНИЯ ГИГАНТСКИХ ЭХИНОКОККОВЫХ КИСТ ПЕЧЕНИ

Аннотация: К сожалению, частота эхинококковой болезни человека в странах Центральной Азии пока ещё не имеет тенденции к снижению. К тому же длительное бессимптомное течение заболевания в совокупности с погрешностями в профилактической санитарно просветительной работе последних лет обусловили увеличение число гигантских форм эхинококкоза печени. В основе работы подвергнуты анализ опыта хирургического лечение 73 больных оперированных по поводу гигантского эхинококкоза 7-8 сегментов печени. На основании собственных наблюдений мы пришли к выводу что при выборе доступа эхинококкэктомии и объём оперативного вмешательство больных гигантским эхинококкоза 7-8 сегментов печени, необходимо учитывать такие факторы как выраженность гнойно- воспалительного процесса, наличие жёлчных свищей, общее состояние больного.

Ключевые слова: гигантский эхинококкоз печени, хирургическая тактика; эхинококкэктомия.

*Yuldashev G.J.
Uzbekistan, Urgench*

CHOICE OF THE METHOD FOR SURGICAL TREATMENT OF GIANT ECHINOCOCCA LIVER CYSTS

Abstract: Unfortunately, the incidence of human echinococcal disease in Central Asian countries has not yet shown a downward trend. Besides, long-term asymptomatic course of the disease combined with errors in preventive sanitary-educational work of the last years caused the increase in the number of giant forms of liver echinococcosis. Analysis of the experience in surgical treatment of 73 patients operated on for giant echinococcosis of 7-8 liver segments was the basis of this investigation. Basing on our own observation we came to the conclusion that while choosing the access for echinococcectomy and the volume of surgical intervention in patients with giant echinococcosis of 7-8 liver segments one should take into account such factors as pyoinflammatory process intensity, availability of biliary fistulas, general state of the patient.

Key words: Giant echinococcosis of the liver, surgical tactics; Echinococectomy.

Актуальность проблемы. Республика Узбекистан является эндемическим очагом эхинококкоза. В связи с увеличением количества больных с гигантскими эхинококковыми кистами печени возрастает частота гнойных осложнений, главной причиной которого является неадекватное дренирование после эхинококкэктомии печени, когда остается большая остаточная полость [1, 2, 4].

Необходимым условием успешного проведению операции по поводу эхинококкоза печени является выбор адекватного хирургического доступа и дренирование брюшной полости. Особенно важен правильный выбор при расположении эхинококковых кист в труднодоступных зонах печени, гигантских и осложненных кистах. На сегодняшний день существуют более 30 доступов к различным участкам печени. Это указывает на сложность изучаемого вопроса и необходимость дальнейшей разработки [2, 3, 6, 7].

Учитывая вышеизложенное, целью настоящего исследования явилось улучшение результатов хирургического лечения гигантских эхинококковых кист труднодоступной локализации (7-8 сегменты), путем усовершенствования технических моментов выполнения оперативных вмешательств.

Материал и методы исследований. Анализ подвергнуты результаты обследования и лечения 73 пациентов, оперированных по поводу гигантского эхинококкоза 7-8 сегментов печени за период с 2010 по 2021 годы в Хорезмском филиале РНЦЭМП. В зависимости от хирургической тактики все больные были распределены на две группы; контрольная (54 пациента, оперированные традиционным образом) и основная (19 больных, оперированных по усовершенствованной методике).

Возраст пациентов колебался от 22 до 53 лет, составляя в среднем $37,5 \pm 6,4$ лет, Мужчин было 48 (65,7%), женщин - 25 (34,3%),

Клиническая картина заболевания характеризовалась наличием чувства тяжести и тупыми болями в правом подреберье у всех больных, периодическими диспепсическими явлениями (31,5%), повышением температуры (19,1%). При ультразвуковом исследовании в паренхиме печени определялось гомогенное округлое или овальное образование с четкими контурами в диаметре от 150 до 240 мм.

В клинических анализах отмечалось повышение лейкоцитов крови до $10,9 \pm 1,1 \cdot 10^9$ /л, СОЭ - $11,3 \pm 2,3$ мм/час, умеренная билирубинемия - $26,8 \pm 5,7$ мкмоль/л, увеличение уровня трансаминаз - $1,0 \pm 0,2$ ммоль/л.

Длительность заболевания к моменту поступления у 11 (15,1%) пациентов составил до 12 месяцев, у 54 (73,9%) — от 12 до 18 месяцев, у 8 (11,0%) — более 18 месяцев. Необходимо отметить, что у 5 (6,8%) пациентов был рецидивный эхинококк, у 4 (5,4%) — резидуальный (этим больным

первичные оперативные вмешательства были выполнены через верхнесрединную лапаротомию).

Анализ клинической эффективности разработанных мероприятий осуществлен на основании анализа характера и частоты послеоперационных осложнений, длительности послеоперационного периода, лабораторных анализов.

Полученные, результаты и их обсуждение. В контрольной группе операция осуществлялась через торакофренолапаротомный — доступ. Интраоперационно было эвакуировано от 1,3 до 2,8 литров жидкости. В 23 (42,6%) наблюдениях выявлены желчные свищи различных размеров (от 1 до 5 мм) которые были ушиты узловыми швами. Поддиафрагмальное пространство дренировалась через переднюю брюшную стенку.

В послеоперационном периоде происходила медленная нормализация клинико-лабораторных показателей, которая была достигнута на 3-5-е сутки (таб. № 1).

В первые сутки по дренажу выделилось в среднем $77,2 \pm 13,7$ мл жидкости, на 2-е сутки - $53,2 \pm 4,9,2$ мл, на 3-е сутки - $19,5 \pm 6,4$ мл, на 4-е сутки - $8,7 \pm 2,4$ мл.

В раннем послеоперационном периоде в 2-х (3,7%) наблюдениях отмечено развитие застойной пневмонии, что заставило прибегнуть к дополнительной медикаментозной коррекции, У 2 (3,7%) пациентов отмечено развитие желчного свища: в первом случае из-за развития желчного перитонита выполнено релапаротомия с ушиванием желчного свища и дренированием холедоха, во втором наблюдении свищ был ограниченным и на фоне подключения дренажа к активной аспирации закрылся самостоятельно. У 1-го (1,8%) больного отмечено нарастание билирубинемии с развитием явлений механической желтухи, что потребовало наложения чрескожнойчреспеченочнойхолангиостомы. В 4 (7,4%) наблюдениях развился поддиафрагмальный абсцесс, в результате которого пациенты были вновь подвергнуты оперативному лечению. У 3-х (5,5%) больных отмечено нагноение остаточной полости, что заставило выполнить ее чрескожную пункцию и дренирование. В 5 (9,2%) случаях отмечено развитие послеоперационных раневых осложнений.

Продолжительность стационарного лечения колебалась от 10 до 24 суток, составляя в среднем $16,2 \pm 3,9$ суток.

Нами проанализированы причины неудовлетворительных результатов лечения в контрольной группе пациентов.

Во-первых, на наш взгляд, причиной несостоятельности ушитых желчных свищей были их большие размеры. Кроме того, при близком расположении желчных свищей к магистральным желчным протокам при их ушивании происходит деформация и сужение просвета, что способствует нарушению пассажа желчи и развитию механической желтухи.

Учитывая вышеизложенное, при наличии свищей больших размеров, близком их расположении к долевым протокам, стали применять новый способ его закрытия. После общепринятой эхинококкэктомии, выкраивали трапециевидной формы лоскут из удаленной фиброзной капсулы. На стенке свищевого отверстия, по его окружности, на расстоянии 2-3 мм друг от друга накладывали швы, к которым пришивали верхушку лоскута. При затягивании швов, свищевое отверстие закрывалось лоскутом в виде герметичной заплаты.

Во-вторых, причиной развития поддиафрагмального абсцесса и нагноения остаточной полости явилось неадекватное дренирование этой области через имеющиеся дренажи.

В клинической практике для вскрытия сформировавшихся поддиафрагмальных гнойников задней локализации — предложены оперативные доступы через ложе резецированных ребер. Отмечено, что такой путь дренирования обеспечивает хороший отток из задних отделов поддиафрагмального пространства. Используя эти предпосылки, в отделении осуществляли эксперименты на 10 трупах с разработкой способа дренирования правого поддиафрагмального пространства через ложе резецированного 12 ребра.

Резекция ребра осуществляется со стороны брюшной полости. После эхинококкэктомии печени открывается хороший доступ в правое поддиафрагмальное пространство. При этом нет необходимости вскрывать задний листок брюшины, так как он уже удален на широком пространстве при мобилизации и удалении фиброзной капсулы эхинококковой кисты. При этом открывается, свободный подход к 12 ребру со стороны брюшной полости. Средние характеристики этого доступа к 12 ребру составляют: 1) глубина раны - 100-120 мм; 2) угол операционного действия - 165°; 3) угол наклона основного операционного действия - 90°. Это позволяет свободно со стороны брюшной полости произвести поднадкостничную резекцию 12 ребра. После смещения правой почки вниз рассекаются диафрагмальная брюшина на протяжении 12 ребра справа. Переходная складка плевры при низком ее положении оттесняется вверх. Продольно, на протяжении ребра рассекаются внутренняя грудная фасция и задний листок надкостницы 12 ребра. Последний отслаивается распатором, Ребро резецируется на протяжении 5-6 см, после этого рассекается передний листок надкостницы, широчайшая мышца спины, поверхностная фасция и кожа. В остаточную полость после эхинококкэктомии подводится силиконовый двухпросветный дренаж диаметром не менее 1 см, дренаж выводится через ложе резецированного 12 ребра. Через переднюю брюшную стенку, в экспериментах на трупах, в поддиафрагмальное пространство подвели полихлорвиниловую трубку, по которой капельно со скоростью 300 мл/час вводили физиологический раствор в течение 3 часов. Жидкость, вытекающая по дренажу, собирали и измеряли объем. Отмечено, что пассивный поясничный дренаж эвакуирует до 80% введенной жидкости, тогда как пассивный дренаж поддиафрагмального

пространства, выведенный через переднюю брюшную стенку, эвакуирует лишь до 30% введенной жидкости. При подключении к дренажам вакуумного электроотсоса, создающего разрежение 100-120 см. вод. ст., эвакуация через поясничный дренаж составляет 95-97% вводимой жидкости.

В основной группе, во время операции было эвакуировано от 1,1 до 2,7 литров жидкости. В 9 (47,3%) наблюдениях были выявлены желчные свищи. В 4 наблюдениях свищи были маленьких размеров. Они были ушиты традиционным способом. В 5 случаях желчные свищи были ушиты предложенным нами методом. — Поддиафрагмальное — пространство дренировалась через ложе резецированного 12 ребра.

В послеоперационном периоде происходила нормализация клиниколабораторных показателей, однако в отличие от контрольной группы эти изменения происходили более быстрыми темпами (таб. № 1).

В первые сутки по дренажу выделилось в среднем $164,7 \pm 21,4$ мл жидкости, на 2-е сутки - $89,4 \pm 13,9$ мл, на 3-е сутки — $56,4 \pm 10,2$ мл, на 4-е сутки - $17,9 \pm 4,3$ мл, на 5-е сутки - $8,6 \pm 3,2$ мл.

Таблица № 1

Сравнительная оценка динамики изменения клинико-биохимических анализов в сравниваемых группах.

* - достоверное отличие от исходного уровня.

Дни (сутки)	Клиническая группа	Билирубин мкмоль/л	АЛТ, АСТ, ммоль/л	Лейкоциты крови, 10^9 /л	СОЭ мм/час
Исход	Контрольная	$26,7 \pm 3,8$	$1,0 \pm 0,2$	$10,8 \pm 1,1$	$11,4 \pm 2,3$
	Основная	$26,9 \pm 3,4$	$1,0 \pm 0,2$	$10,9 \pm 1,2$	$11,2 \pm 2,4$
1	Контрольная	$25,8 \pm 3,3$	$1,0 \pm 0,2$	$10,5 \pm 1,3$	$11,0 \pm 2,1$
	Основная	$20,8 \pm 2,7$	$0,9 \pm 0,3$	$9,7 \pm 1,0$	$10,5 \pm 1,9$
3	Контрольная	$20,1 \pm 2,5$	$0,9 \pm 0,2$	$9,8 \pm 1,0$	$10,1 \pm 1,8$
	Основная	$18,2 \pm 2,0^*$	$0,8 \pm 0,2$	$7,8 \pm 0,7^*$	$9,3 \pm 1,5$
5	Контрольная	$18,7 \pm 2,2$	$0,9 \pm 0,1$	$7,9 \pm 0,8^*$	$8,9 \pm 1,3$
	Основная	$16,9 \pm 1,8^*$	$0,8 \pm 0,1$	$7,2 \pm 0,5^*$	$8,6 \pm 1,1$
7	Контрольная	$18,0 \pm 1,9^*$	$0,8 \pm 0,1$	$7,1 \pm 0,6^*$	$8,2 \pm 1,0$
	Основная	$15,5 \pm 1,1^*$	$0,8 \pm 0,2$	$6,7 \pm 0,4^*$	$7,9 \pm 0,8$
8	Контрольная	$16,8 \pm 1,1^*$	$0,6 \pm 0,2$	$6,8 \pm 0,5^*$	$7,6 \pm 0,8$
	Основная	$15,4 \pm 0,8^*$	$0,6 \pm 0,2$	$6,8 \pm 0,3^*$	$7,3 \pm 0,6$

В раннем послеоперационном периоде в 1 (5,2%) наблюдении отмечено развитие застойной пневмонии. Случаев развития желчных свищей, поддиафрагмальных абсцессов не отмечено. В 1 (5,2%) случае отмечено ограниченное подкожное нагноение раны.

Продолжительность стационарного лечения колебалась от 8 до 14 суток, составляя в среднем $10,3 \pm 1,4$ суток.

Как показали проведенные нами исследования, традиционное дренирование брюшной полости после эхинококкэктомии по поводу гигантского эхинококка, не всегда эффективны. Анатомическое строение поддиафрагмальной области, ее структурные изменения после удаления кисты способствуют образованию свободной полости в зоне кисты, где происходит скапливание экссудата. Установленные дренажи не позволяют адекватному дренированию, а застой патологической жидкости, на фоне наличия микробного компонента, способствует развитию инфекционных осложнений.

Таким образом, предложенный нами способ — дренирования поддиафрагмальной области и активная аспирация предупреждает застой патологического отделяемого в брюшной полости, и тем самым улучшить результаты хирургического лечения пациентов с гигантским эхинококкозом печени.

Выводы

1. Причиной несостоятельности ушитых желчных свищей были их большие размеры. При близком расположении желчных свищей к магистральным желчным протокам при их ушивании происходит деформация и сужение просвета, что способствует нарушению пассажа желчи и развитию механической желтухи. В этих случаях необходимо выкраивать трапециевидной формы лоскут из удаленной фиброзной капсулы. На стенке свищевого отверстия, по его окружности, на расстоянии 2-3 мм друг от друга накладывают швы, к которым пришивать верхушку лоскута.

2. Причиной развития поддиафрагмального абсцесса и нагноения остаточной полости после эхинококкэктомии по поводу гигантских кист, является неадекватное дренирование этой области. В аналогичных ситуациях необходимо проводить дренирование поддиафрагмального пространства через ложе резецированного ребра через поясничную область, что позволяет адекватно санировать данную зону.

Использованные источники:

1. Азиззода З.А. Малоинвазивные оперативные вмешательства при эхинококкозе печени. Вестник Авиценны 2019. Т 21. №1. с 116-120.
2. Калыбеков Т.А. Оперативные методы лечения эхинококкоза печени. Вестник Кыргызско-Российского славянского университета. 2019. Т 19. №1. с 11-16.
3. Махмадов Ф.И., Муминов Б.Г., Холов К.Р, Хирургическое лечение больших эхинококковых кист печени // Анналы хирургической гепатологии, - 2007. - № 3, С. 14-17.
4. Назыров Ф.Г., Акилов Х.А. Асабаев А.Ш. Особенности хирургического лечения эхинококкоза печени поддиафрагмальной и внутриорганный локализации // Ж. Хирургия Узбекистана. — Ташкент, 2001. - №3.-С. 50-51.

5. Скипенко О.Г., Паршин В.Д., Шатверян Г.А. Эхинококкоз печени: современные тенденции в хирургической тактике // *Анналы хирургической гепатологии*. - 2011, - № 4. - С. 34-39.
6. Monteiro K.M., de Carvalho M.O., Zaha A. Proteomic analysis of the *Echinococcus granulosus* metacestode during infection of its intermediate host // *Proteomics*. – 2018. - № 10. – P. 1985-1999.
7. Pakala T, Molina M, Wu GY. Hepatic Echinococcal Cysts: A Review // *JClin Transl Hepatol*. – 2016. - № 4. – P. 39-46.

*Йулдашев Г.Й., кандидат медицинских наук
Ташкентская медицинская академия
Ургенчский филиал
кафедра «Подготовка ВОП»
Узбекистан, г.Ургенч*

СИМУЛЬТАННЫЕ ОПЕРАЦИИ В ХИРУРГИИ ЭХИНОКОККОЗА ПЕЧЕНИ

Аннотация: В статье представлены результаты одномоментных операций, выполненных 47 больным, оперированным по поводу эхинококкоза печени. Показаниями к симультанной операции являются хронический калькулезный холецистит (51,1% у 24 больных), грыжи живота (пупочная грыжа 8, белой линии живота 4, послеоперационные - 2, паховая грыжа - 2 больных, всего 16 больных - 34 %), кисты яичников (5,6 % у 5 больных), кисты поджелудочной железы (1 - 2,1 %), хронический аппендицит (2,1 % у 1 больной). Летальных исходов не было.

Ключевое слово: Симультантные операции при эхинококкозе печени с другими хирургическими патологиями.

*Yuldashev G.J.
Uzbekistan, Urgench*

SIMULTANEOUS OPERATIONS IN SURGERY OF LIVER ECHINOCOCCOSIS

Annotation: On experience of surgical treatment of 47 patients with echinococcosis results simultaneous operations are shown a h Indications to performance simultaneous operations were: chronic calculous a cholecystitis at 24 (51,1%) patients, a hernia of stomach - at 16 (34 %) (including umbilical hernias - at 8, a white line of a stomach - at 4, postoperative - at 2, unguinal - at 2), at 5 (10,6 %), cyst a pancreas in 1 (2,1 %) a case and chronic appendicitis at 1 patient ovary cysts Lethal outcomes was not.

Keyword: Simultaneous operations for liver echinococcosis with other surgical pathologies.

Актуальность проблемы. Бурное развитие современных медицинских технологий, создание новых высокоэффективных фармакологических препаратов, все возрастающие возможности анестезиологического пособия в совокупности с совершенствованием техники выполнения основных видов хирургических вмешательств не могли не отразиться на расширении показаний к выполнению симультанных операций [1, 2, 3]. Так, в последние

годы увеличилось количество публикаций, обобщающих опыт различных хирургических клиник по лечению сочетанных заболеваний, основным лейтмотивом которых является демонстрация преимуществ одномоментных вмешательств [3, 4].

Наряду с этим прогрессивное и повсеместное возрастание диагностических возможностей клиницистов все чаще и чаще ставит хирургов перед необходимостью выполнения симультанных вмешательств. По данным различных авторов, частота диагностики сочетанных заболеваний органов брюшной полости достигает 20-30% [2, 3, 5, 6]. В настоящее время хирурги единогласно признают целесообразность выполнения сочетанных операций и полностью осознают все преимущества симультанных операций. К таковым относится возможность одномоментного избавления от нескольких заболеваний и предотвращение в ближайшем будущем повторных оперативных вмешательств [3, 5, 6, 7].

В то же время, в среднем, только 3% пациентов с сочетанной абдоминальной патологией подвергаются одномоментным операциям. Подобное положение объясняется следующими факторами.

1. Не всегда осуществляется полноценная дооперационная диагностика и интраоперационная ревизия органов брюшной полости во время первичного вмешательства, а сочетанная патология выявляется после операции [1,9,10].

2. Неподготовленность хирургической бригады к планированию и выполнению расширенного вмешательства при сочетанном заболевании, обнаруженного до операции или во время его выполнения [5, 7].

3. Высокий риск развития интра- и послеоперационных осложнений у экстренных больных и у пациентов с отягощенным соматическим статусом когда приходится ограничиться устранением основной патологии, не расширяя объем вмешательства в связи с сопутствующей хирургической патологией, не представляющей угрозу жизни в ближайший период [3, 4,11].

Что же касается подходов к выполнению симультанных операций при эхинококкозе печени, то это факт наличия паразита в организме, нередкие очаги нагноения остаточной полости и образований желчных свищей являются сдерживающими моментами к расширению вмешательства по поводу сопутствующей патологии [6, 7].

На наш взгляд подход к данной проблеме должен быть дифференцированным в зависимости от состояния пациента и характера патологического процесса в брюшной полости. Учитывая вышесказанное, перед нами была поставлена цель - основать оптимальную лечебную тактику при сочетании эхинококкоза печени с другой хирургической патологией.

Материал и методы исследования. Анализу подвергнуты результаты обследования и лечения 47 пациентов в центральной городской больнице г. Ургенча и Хорезмского филиала РНЦЭМП за период с 2015 по 2021 год, у которых имелся эхинококкоз печени, сочетавшийся с другими хирургическими заболеваниями.

Возраст больных колебался от 14 до 69 лет, при чем 81,7% пациентов были трудоспособными (21-50 лет). Мужчин было 28 (59,6%), женщин - 19 (40,4%). Большинство пациентов (42 человек - 60%) составили жители сел и районных центров области.

Показания к операции ставили с учетом общего состояния больного и наличия сопутствующих заболеваний. У 27,6% больных выявлены сопутствующие общесоматические заболевания с преобладанием болезней сердечно-сосудистой системы (гипертоническая болезнь, ишемическая болезнь сердца) и органов дыхания, что требовало тщательной предоперационной коррекции.

Показаниями к выполнению симультанных операций были: хронический калькулезный холецистит у 24 (51,1%) больных, грыжи живота - (34%) (в т.ч. пупочные грыжи - у 8, белой линии живота - у 4, послеоперационные - у 2, паховые - у 2, кисты яичника - у 5 (10,6%), киста поджелудочной железы в 1 (2,1%) случае и хронический аппендицит у 1 пациента.

У 9 (19,1%) пациентов выявлено одновременное поражение эхинококкозом других органов, в т.ч. у 5 - легкого, у 2 - киста выявлена в селезенке, у 1 — в брюшной полости, у еще 1 больного - в толще мягких тканей передней брюшной стенки.

Результаты и их обсуждение. Наиболее частым сопутствующим заболеванием, требующим дополнительной хирургической коррекции, явился калькулезный холецистит. У 22 из 24 больных (91,7%) он был диагностирован до операции.

Так как все пациенты с эхинококкозом печени подвергаются УЗИ, то вероятность диагностической ошибки относительно желчнокаменной болезни достаточно низкая. Однако в 2 эпизодах, когда мы имели дело с нагноившимися кистами больших размеров и наличием эконегативных включений в их полости, не смогли до операции установить наличие камней в желчном пузыре. В обоих случаях хирургические вмешательства по поводу эхинококкоза выполнялись в срочном порядке, а сопутствующая патология установлена интраоперационно.

У 3 больных холецистэктомия выполнена ввиду прорастания фиброзной капсулы паразита в стенку желчного пузыря. Но основным показанием к симультанной холецистэктомии явилось наличие предшествующих приступов желчной колики в анамнезе у 19 пациентов. Только в 2 случаях мы воздержались от одномоментного удаления желчного пузыря у пожилых больных ввиду наличия аритмии у одного из них и последствий ОНМК - у другого.

Вторым по частоте сочетанным заболеванием была наружная грыжа живота, выявленная у 16 больных с эхинококкозом печени. Так как в большинстве случаев грыжевые ворота находились по средней линии живота, то при выборе хирургического доступа в подобных ситуациях предпочтение

отдаем верхне- и среднесрединной лапаротомии с захватом грыжевых ворот. Операцию завершали иссечением грыжевого мешка и ушиванием операционной раны по Сапежко. Только у 2 больных с пупочной грыжей малых размеров грыжевые ворота были ушиты со стороны брюшной полости, когда лапаротомный разрез находился вне пупочной области живота. У 2 пациентов с паховой грыжей грыжесечение выполнено в классическом исполнении после завершения этапа эхинококкэктомии.

У 5 больных имелось сочетание эхинококка печени с кистами яичника. Им выполнено симультанное видеоассистированное вылушивание капсулы кисты с использованием лапароскопической техники. Другой случай ретенционной кисты, локализованной в поджелудочной железе, завершен выполнением цистоэктомии.

В 1 наблюдении во время операции был обнаружен высоко расположенный, замурованный в спайки червеобразный отросток, который был удален. При гистологическом исследовании препарата выявлена картина хронического аппендицита.

В 5 наблюдениях имел место сочетанный эхинококкоз печени и правого легкого. Этим пациентам произведена одномоментная поэтапная эхинококкэктомия из легких и печени из торакофренолапаротомного (1) доступа и через торакофрентомию (4).

Что же касается выбора хирургического доступа при выполнении сочетанных операций в брюшной полости, то мы предпочитаем отдаем срединной лапаротомии. Она исключает перерезывание мышечных структур, минимально травмирует сосудисто-нервные волокна стенки живота, относительно быстро выполняется, обеспечивает достаточную доступность любых органов брюшной полости к визуальной и пальпаторной ревизии, а также манипуляциям, а при необходимости может быть продлена в нужном направлении. Кроме того, разрез прост в ушивании и реже приводит к образованию послеоперационных грыж.

Выполнение симультанных операций мы обычно начинаем с манипуляций на наименее инфицированном органе. Исключение из данного правила составили 2 случая с неотложным осложненным течением эхинококкоза печени (механическая желтуха, перфорация в брюшную полость), когда более «чистый» симультанный этап операции отодвигался на второй план. Считаем, что нарушение очередности допускается также, если ожидаются значительные технические трудности при выполнении основного, порой более инфицированного этапа операции. Неосложненные эхинококковые кисты относим к рангу «чистых» кист. Так как назначение альбендазола в настоящее время входит в протокол ведения пациентов после эхинококкэктомии, то практически полностью исключается рецидив заболевания в обеих зонах, подвергнутых симультанным вмешательствам.

Время, ушедшее на выполнение, состояние жизненно важных функций организма и гомеостаза после первого этапа операции определяют возможность продолжения хирургического вмешательства.

Увеличение объема оперативного вмешательства в ходе симультанных операций не оказывало существенного влияния на результаты лечения. Осложнения развились у 10 (21,3%) пациентов: у 4 было нагноение раны, у 2 - нагноение остаточной полости, у 1 - послеоперационная пневмония, у 1 - острый тромбофлебит подкожных вен правой нижней конечности. Все перечисленные осложнения были купированы консервативными мерами. Летальных исходов в исследуемой группе пациентов не было.

Таким образом, больные с эхинококкозом печени подлежат всестороннему обследованию с целью исключения сочетанных хирургических заболеваний. При их выявлении следует шире ставить показания к симультанным операциям. Они избавляют больного сразу от нескольких хирургических заболеваний, устраняют риск повторных оперативных вмешательств, предупреждают развитие осложнений, связанных с наличием «оставленной» при первой операции сопутствующей патологии и, естественно, сокращают сроки пребывания больных в стационаре. Симультанным операциям должна предшествовать тщательная предоперационная подготовка больных, а само вмешательство должно быть выполнено квалифицированным хирургом под квалифицированное анестезиологическое пособие.

Выполнение сочетанных операций необходимо начинать на наименее инфицированном органе. При выборе хирургического доступа предпочтение следует отдать срединной лапаротомии.

Использованные источники:

1. Агаев Р.М. Диагностика и хирургическое лечение эхинококкоза печени с поражением желчных путей // Хирургия, 2002; 9: 58-63.
2. Асланов А.Д., Хирургическое лечение множественного эхинококкоза органов брюшной полости, почек и легких / А.Д. Асланов // Хирургия. 2012. № 10 С. 56-58. 140.
3. Ахмедов Р.М., Шарипов У.Ш. Комплексная диагностика дооперационных осложнений эхинококкоза печени // Патология, 2002; 4: 55-58.
4. Ветшев П.С., Эхинококкоз: современное состояние проблемы / П.С. Ветшев, Г.Х.Мусаев., С.В.Бруслик // Украинский журнал хирургии. – 2013. -№3(22). –С. 196-201.
5. Горбунова М.Л., Клинический случай Эхинококкоза легких и печени / М.Л. Горбунова, С.Н. Волкова, Г.В. Шестакова, Е.Л.Спиридова // Казанский медицинский журнал. 2017. Т. 98. №2 С. 261-266
6. Каримов Ш.И. Проблема эхинококкоза в Узбекистане: достижения и перспективы // Материалы международной конференции Хирургия эхинококкоза». Хива, 1994: 1-5.

7. Каримов Ш.И., Проблемы и перспективы хирургического лечения больных эхинококкоза печени и легких / Ш.И. Каримов // *Анналы хирургической гепатологии*. 2008. Т.13, № 4. С. 6-8.
8. Мусаев Г.Х., Шкорб О.С., Ломов А И. и др. Современные подходы к диагностике и лечению гидативного эхинококкоза печени // *Хирургия*, 2003; 1: 72
9. Назиров Ф.Г., Акилов Х.А., Асабаев А.Ш. и др. Особенности хирургического лечения эхинококкоза печени поддиафрагмальной и внутриорганной локализации *Хирургия Узбекистана*, 2001; 3: 50.-51.
10. Gruttadauria S., Basile F., Marino G. et all. Development in diagnosis and treatment of hepatic echinococcosis in a surgical department // *Ann Ital Chir*, 2000; 1: 99-104.
11. Perdomo R., Alvares C., Monti J. et al. Principles of the surgical approach in human liver cystic echinococcosis *Acta Trop*, 1997; 1-2: 109 - 122.

*Кадесов Б.Е.
1 курс магистранты
Қазақ спорт және туризм академиясы
Алматы, Қазақстан
Балтина А.С.
аға оқытушы
Қазақ спорт және туризм академиясы
Алматы, Қазақстан*

СПОРТШЫЛАРДЫҢ ЖЫЛДАМДЫҚ – КҮШТІК ҚАБІЛЕТТЕРІН ДАМУ АӘДІСТЕМЕСІ

Аннотация. Жылдамдықты максималды танытуды талап ететін қарапайым ауырлық түсірмейтін қимылдар жалғыз соққының мысалында көрсетілуі мүмкін. Мұндай қозғалыстар аяқ пен кеуденің бұлшықеттер тобының белсенді қатысуы кезінде орындалады. Бұлшықеттер тобының жұмысын үйлестіру салыстырмалы алғанда қарапайым және негізгі қимылдың жылдамдығына айтарлықтай әсер етпейді.

Кілт сөздері. Күш қабілеті, спорт әдістемесі, күш-жылдамдық дайындығы.

*Kadesov B.E.
1st year undergraduate
Kazakh Academy of Sports and Tourism
Kazakhstan, Almaty
Baltina A.S.
senior teacher
Kazakh Academy of Sports and Tourism
Kazakhstan, Almaty*

METHODOLOGY OF DEVELOPMENT OF SPEED AND POWER ABILITY OF ATHLETES

Summary. Simple fixed movements that require maximum speed can be expressed by the example of a single impact. Such movements are performed with the active participation of the group of muscles of the legs and chest. Coordination of the muscle group is relatively simple and does not significantly affect the speed of the main movement.

Keywords. Strength abilities, sports technique, strength training.

Зерттеу өзектілігі. Жылдамдық қабілеттердің элементті және кешенді формалары тым ерекше және ереже бойынша, бір-біріне тәуелсіз. Бокстық жекпе-жағдайында жылдамдық қабілеттердің кешенді формалары байқалады. Жылдамдық қабілеттердің аталған формаларының арасында жаттыққандықты ауыстыру деген болмайды. Бір формадағы қимылдардың жылдамдық мүмкіндіктерін жетілдіруге бағытталған жаттығулар басқа формаларға қатысты қимылдарды орындау жылдамдығына әсері аз болады. Бұл жылдамдық қабілеттерді дамытудың дифференцияланған тәсілдерін, элементтік және кешенді формалардың таңдап жетілдіруге бағытталған құралдар мен әдістердің кең аясын қолдануды қажет етеді.

Зерттеу нәтижесі. Жылдамдықты максималды танытуды талап ететін қарапайым ауырлық түсірмейтін қимылдар жалғыз соққының мысалында көрсетілуі мүмкін. Мұндай қозғалымтар аяқ пен кеуденің бұлшықеттер тобының белсенді қатысуы кезінде орындалады. Бұлшықеттер тобының жұмысын үйлестіру салыстырмалы алғанда қарапайым және негізгі қимылдың жылдамдығына айтарлықтай әсер етпейді. Дененің күйін кеңістікте өзгертуге немесе онының орын алмастыру бағытын өзгертуге байланысты күрделі қозғалыс актілерінде бұлшықет белсенділігінің үйлесімдік құрылымы да қиындай түсетіні анық. Бұл айтылғанның көрнекті мысалы боксшылардың қимылын бағытын ауыстыруы, кенеттен қырына орын ауыстыру, кеудесімен әртүрлі бағытқа қимылдау қорғаныстан шабуылға көшу қимылдары бола алады. Күрделі қимылдық әрекеттерді жасау уақытын қысқарту жүйке процестерінің қозғалғыштығымен, қимылдық дағдының рационалды бұлшықетаралық үйлесімін жетілдірумен және жеңілдетумен байланысты [1].

Жылдамдық қабілеттердің даму деңгейіне бұлшықет ұлпаларының әртүрлі бұлшықет талшықтараның қатынасы, олардың эластикалы болуы, созылғыштығы, бұлшықет іші және бұлшықет аралық үйлесімнің деңгейі сияқты ерекшеліктері ықпал етеді [2].

Спортшылардың жылдамдық қабілеттерінің пайда болуы күштің дамуы мен спорттық техниканың жетілу деңгейімен, биохимиялық механизмдердің жылдам мобильденуге мүмкіндіктерімен, энергияны анаэробты жеткізушілердің реинтезімен, еріктік қасиеттердің даму деңгейімен тығыз байланысты.

Спорттық практикада айтарлықтай қарсылықты бағындырумен байланысты қимылдарда жылдамдық қабілеттерін таныту қажеттілігі жиі кездеседі. Максималды мүмкін болатын 15 % -дан аса бұлшықет күштерімен орындалатын мұндай қозғалыстарды жетілдіру мамандандырылған күштік дайындықпен байланысты.

Күш пен сыртқы кедергісі әртүрлі қимылдар жылдамдығының арасында белгілі-бір тәуелділік бар екендігі белгілі. Максималды қуат күш пен жылдамдықтың тиімді үйлесімінің нәтижесі болып табылады. Қуат көптеген спорттық жаттығулардағы соққының бастапқы және соңғы фазаларына,

көпсоққылық сериялардың «жарылысында», кенеттен орын ауыстыру кезінде байқалады. Спортшының жоғары қуаты қаншалықты дамыған болса, ол снарядқа немесе өз денесіне соншалықты көп жылдамдық бере алады, өйткені снарядтың соңғы жылдамдығы әсерлердің күшімен және жылдамдығымен анықталады. Қуат бұлшықеттерді қысқартудың күші немесе жылдамдығының есебінен немесе екі компонент арқылы да артуы мүмкін. Әдетте бұлшықет күшін арттыру арқылы қуатты аздап жоғарылатуға болады [2].

Бұлшықеттердің эластикалық қасиеті дайындық фазаларында серпінді энергия жинау мен оны жұмыс фазаларындағы қозғалыстық күштердің нәтижелігін арттыру үшін жүзеге асыру қабілеттерінен байқалады. Мысал ретінде секіре қимылдап артқа шегіну мен одан кейін соққымен шайқастың ара-қашықтығына қайта оралуды келтіруге болады, артқа қарай ауытқудың техникалық әрекеттерін орындаған гөрі бұл біршама тиімді. Спортшының ары-бері қозғалысының жылдамдығы артуымен метаболистік энергияның жалпы энергиялық механизмге қосар үлесі арта түседі. Қуатты жұмыс күштерінің ұлғаюымен қатар метаболистік энергияның шығанының үнемділігін арттырады.

Жылдамдық режимінде жұмыс жасау үшін психологиялық дайындық, қатаң жекпе-жек жағдайында психомоторлық саланы жұмысқа барынша қарқынды қосу қажет. Осылайша, жылдам жұмыс бүкіл ағзаның орталық-жүйке және функционалдық-физиологиялық деңгейлерде ғаламдық морфофункционалдық қайта құрылуын тудырады.

Ациклдық қимылдардың жылдамдығы негізінен, уақыт пен кеңістікте дұрыс ұйымдастырылған бұлшықет күштерінің шамасымен анықталады. Жалпы алғанда денеге түсетін қуу учаскесі мен күш қаншалықты көбірек болса, оның жылдамдығы да соншалықты жоғары. Жылдамдық оның әрекетінің күші мен уақытына тура пропорционалды және дене массасына кері пропорционалды.

Зерттеу нәтижесі. Тәжірибе көрсетіп отырғандай, максималды жылдамдықты айтарлықтай арттыру аса қиын, күш мүмкіндіктерін жоғарылату мүмкіндігін жоққа шығаруға болмайды. Денеге немесе снарядқа түсетін күшті арттыру үшін оқу-жаттығу процесінде спорттық шеберлікті жетілдіру керек. Бұған қол жеткізу үшін моторлы зонаның бұлшықет жүйесіне келетін эфференті импульстеу легін генерациялау қабілетін арттырып, дененің жұмыстық механизмдерінің функционалдық мүмкіндіктерін кеңейту керек және де олардың рационалды өзара әрекеттесуін ұйымдастырып, қимылды сәнегиямен қамтамасыз ететін механизмдердің қуатын арттыру болады, немесе спорттық әрекеттің мақсатты биодинамикалық құрылымын қалыптастыру керек.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Ақпаев А.Т. Спортшылар мен спарт командасының психологиялық дайындықтар негізі - Алматы, 2003.

2. Бокс. Учебник для ин-тов физ. культуры /Под общ. ред. И.И. Дегтярева. М.: ФиС, 1979. - 279 с.
3. Викторов И.Б., Никифоров Ю.Б., Черняк А.Б. Количественная оценка тренировочных нагрузок в боксе //Теория и практика физической культуры. 2006. - №11. - С. 20-21.

*Каппасов Е.А.
студент 3 курса
факультет «Информационные системы»
Костанайский региональный университет имени А.Байтурсынова
Казахстан, г.Костанай
Научный руководитель: Жамбаева А.К., м.е.н.
старший преподаватель
Костанайский региональный университет имени А.Байтурсынова
Казахстан, г.Костанай*

ОБЗОР ПРОГРАММНЫХ РЕШЕНИЙ ДЛЯ АВТОМАТИЗАЦИИ ПРОЦЕССОВ В ВЫБРАННОЙ ПРЕДМЕТНОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: в данной статье мы провели анализ различных систем автоматизации и управления предприятием. В результате были определены сильные и слабые стороны каждого продукта.

Ключевые слова: 1С: Предприятие, автоматизация учета операций, системы управления, складской учет.

*Kappasov E.A.
3rd year student
faculty of "Information Systems"
Kostanay Regional University named after A.Baitursynov
Kazakhstan, Kostanay
Scientific supervisor: Dambaeva A.K., M.E.
senior lecturer
Kostanay Regional University named after A.Baitursynov
Kazakhstan, Kostanay*

OVERVIEW OF SOFTWARE SOLUTIONS FOR PROCESS AUTOMATION IN THE SELECTED SUBJECT AREA

Annotation: in this article we have analyzed various automation and enterprise management systems. As a result, the strengths and weaknesses of each product were identified.

Keywords: 1С: Enterprise, automation of accounting operations, management systems, warehouse accounting.

На сегодняшний день мы имеем большое количество программных решений для автоматизации деятельности предприятий, одним из которых является «1С: Управление торговлей 8». Связь данного решения с

деятельностью предприятия и его основными отделами можно представить в виде схемы на рисунке 1.



Рисунок **Ошибка! Текст указанного стиля в документе отсутствует.** - Структура системы «1С: Управление торговлей 8»

Примерив данный программный продукт к требованиям решаемой задачи, был сделан вывод, что это решение обладает избыточным функционалом и весьма сложно в настройках из-за своей универсальности. То есть в базовом своем варианте программный продукт не пригоден для использования в реальной компании, он требует дополнительной настройки под особенности работы предприятия и спектра решаемых задач.

Второй программный продукт, который будет рассмотрен в рамках обзора – «КЛАД-Перл». Эта программа также предназначена для автоматизации работы торговых предприятий, но ее функционал больше подходит малому и среднему бизнесу.

Функционал программы «КЛАД-Перл» позволяет автоматизировать весь цикл товарооборота в компании, от поступления товара на склад предприятия до его отгрузки потребителю (или списанию). Программа поддерживает работу с несколькими складами, учет внутреннего перемещения товаров, разделение товаров по партиям, формирование всех выходных документов (товарная накладная, счет-фактура, акт приема-передачи).

Применительно к поставленной задаче программа «КЛАД-Перл» не подходит, несмотря на ее богатый и продуманный функционал. Главным фактором, который позволяет сделать такой вывод, является отсутствие возможности какого-либо изменения или доработки функционала. Система

поставляется с конфигурации по умолчанию и может быть доработана только самим разработчиком.

Поставленную задачу также можно решить с помощью программы "Торговля и склад" от облачного сервиса МойСклад. Благодаря мощным «складским» возможностям, встроенной аналитике и модулю работы с клиентами (CRM) программа идеально подходит для оптовой торговли. А простая интеграция с интернет-магазином и специальные возможности для розницы делают ее незаменимой для любой торговой организации.

Основные преимущества этой программы:

- мобильность — доступ из любого места, где есть интернет;
- работает в любой операционной системе;
- функция «Быстрый старт».

Таким образом, можно сделать вывод о том, что ни один из рассмотренных программных продуктов не может быть использован в готовом виде для решения поставленных задач. То есть необходимо разработать собственный программный продукт, который бы удовлетворял всем требованиям и содержал только необходимый функционал.

Однако, с экономической точки зрения разработка полностью нового программного продукта для предприятия часто нецелесообразно, и гораздо эффективней будет создание такого продукта с использованием готовых решений.

Поэтому для автоматизации складского учета было решено использовать систему «1С:Предприятие 8.3», данная система дает возможность создать собственную конфигурацию системы, под конкретные условия конкретного бизнеса, учесть все его особенности и реализовать весь необходимый функционал без избыточности.

Для того, чтобы снизить издержки дальнейшей поддержки работы системы и ее развития необходимо выбрать распространенные средства разработки. С другой стороны, среда разработки должна быть гибкой и позволять беспрепятственно дополнять и менять базовый функционал, расширять хранилище информации, создавать собственные справочники и правила работы с ними и т.п.

Этим требованиям соответствует система «1С: Предприятие 8.3», которая и была выбрана в качестве среды разработки АИС для автоматизации торгового и складского учета в компании ТОО «CSG SERVICE».

Использованные источники:

1. Информационные системы предприятия [Электронный ресурс]: Учебное пособие / А.О. Варфоломеева, А.В. Коряковский.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. Режим доступа: <http://znanium.com/catalog/product/536732>
2. Хрусталева Е.Ю. Расширения конфигураций. Разработка в «1С: Предприятие 8.3»/ Е. Ю. Хрусталева: 1С-Пабблишинг, 2018. - 287 с.

3. Информационные системы предприятия [Электронный ресурс]: Учебное пособие / А.О. Варфоломеева, А.В. Коряковский, В.П. Романов. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. - 283 с— ЭБС Znanium.com Режим доступа: <http://znanium.com/catalog/product/536732>

*Киндеев В.В.
студент магистратуры
департамент магистратуры (бизнес-программ)
Тольяттинский государственный университет
Россия, г.Тольятти*

К ВОПРОСУ ОБ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СУЩНОСТИ БАНКОВСКИХ РИСКОВ

Аннотация: В настоящей статье проанализированы существующие подходы к понятию банковских рисков. Предложено авторское определение, систематизирующее рассмотренные точки зрения.

Ключевые слова: Оценка банковских рисков, экономическая сущность рисков, банковский сектор, риски коммерческого банка.

*Kindeev V.V.
master's student
department of master's (business programs)
Togliatti State University
Russia, Togliatti*

ON THE QUESTION OF THE ECONOMIC ESSENCE OF BANKING RISKS

Annotation. This article analyzes the existing approaches to the concept of banking risks. The author's definition systematizing the considered points of view is proposed.

Keywords. Assessment of banking risks, economic essence of risks, banking sector, risks of a commercial bank.

Деятельность экономических субъектов на всех этапах своего существования сопряжена с различными рисками, так как непрерывно изменяющаяся ситуация на рынке заставляет оперативно принимать решения, результаты которых не всегда являются наиболее эффективными.

Коммерческие банки имеют определенную специфику деятельности относительно иных коммерческих предприятий, подразумевающую большую подверженность воздействию рисков – как общеэкономических рисков внешней среды, так и специфических, сложность управления которыми заключается в том, что на один вид риска влияют несколько иных.

Предпосылками возникновения многоуровневой и вложенной структуры банковских рисков является широкий набор банковских операций, наличие широкого круга клиентов, высокая конкуренция в банковском

секторе, а также жесткими требованиями со стороны надзорного органа – Банка России.

Прежде чем сформулировать определение понятия банковских рисков, необходимо отметить, что большая часть взглядов различных авторов, изучающих данный вопрос, основана на сопоставлении понятий риска и неопределенности в разном контексте: как тождественные понятия, как отличные и как вытекающие одно из другого.

Из данного подхода к толкованию понятия банковского риска исходят иные суждения, о том, что риск связан с определенными ожиданиями относительно исхода какой-либо ситуации и чаще всего это негативные последствия, «что отражается в употреблении терминов «опасность», «угроза» возникновения неблагоприятного результата (потерь) в будущем» [4].

Так, Е.В. Иода формулирует банковский риск как «вероятность того, что произойдет событие, которое неблагоприятно скажется на прибыли или капитале банка» [3].

В.Д. Фетисов определяет банковский риск как «вероятность, а точнее угроза потери банком части своих ресурсов, возникновения убытков, недополучения доходов или совершения дополнительных расходов в результате осуществления финансовых операций по сравнению с планируемым вариантом» [8].

Е.А. Буглак полагает, что «банковский риск - это ситуативная характеристика деятельности банка, отображающая неопределенность ее исхода и характеризующая вероятность негативного отклонения действительности от ожидаемого» [1].

Д.Р. Пескова предлагает следующее определение, что «банковский риск - это опасность потерь, вытекающих из специфики банковских операций, осуществляемых кредитными учреждениями в условиях капитализма» [7].

В.А. Галанов полагает, что «банковский риск - это возможность потери ликвидности, а также финансовых потерь (убытка), связанных с неопределенностью прогноза внутренних и внешних факторов, негативно влияющих на деятельность банка» [2].

С точки зрения С.П. Марамыгина, «банковские риски – это риски, возникающие у кредитной организации, финансовых потерь (убытков) в результате невыполнения заемщиками и контрагентами (юридическими и физическими лицами) обязательств перед кредитной организацией» [6].

Э.Дж.Долан, К.Кэмпбелл, Р.Кэмпбелл отмечают, что «банковский риск - специфическая черта процесса реализации банковского товара - передача на время, на срок права владения и использования части ссудного фонда и инфраструктурных услуг, необходимых для эффективного использования этой части» [5].

Таким образом, учитывая многообразие различных подходов к толкованию понятия банковского риска, возникает необходимость

формулирования наиболее полного и объективного определения, учитывающего разнообразие рассмотренных точек зрения. Предлагается под банковским риском будем понимать неотъемлемую характеристику банковской деятельности, подверженную влиянию внешних и внутренних факторов, представляющую собой неопределенность в отношении будущих денежных потоков, характеризующая вероятность получения в будущем результата какой-либо банковской операции, негативно отличающегося от ожидаемого, выраженного в потере своих ресурсов, недополучении доходов или понесении непредвиденных расходов, представляющая собой последовательность, состоящую из причины, наступления события, следствия и возникновения ущерба, выраженного в стоимостном выражении.

Использованные источники:

1. Буглак Е.А. Современные подходы к регулированию банковских рисков // Молодой ученый. 2017. №6. Т.1. С. 147-151.
2. Галанов В.А. Финансы, денежное обращение и кредит: Учебник. 2-е изд. М.: Форум, 2019. 414 с.
3. Иода Е.В., Унанян И.Р. Основы организации деятельности коммерческого банка. Учебное пособие. Тамбов: Изд-во ТГТУ, 2017. 96 с.
4. Козлова И.К., Купрюшина Т.А., Богданкевич О.А., Немаева Т.В. Анализ деятельности банков: Учебное пособие. Минск.: Высшая школа, 2017. 240 с.
5. Кутафьева Л.В. Классификация банковских рисков // Молодой ученый. 2019. № 10 (57). С. 324-326.
6. Марамыгин М.С. Риск и его место в банковской деятельности // Известия уральского государственного экономического университета. 2020. № 4 (30). С. 34–39.
7. Пескова Д.Р. Новая парадигма экономического развития: концепция системных инноваций // Экономика и управление: научно-практический журнал. 2018. №6. С. 82–86.
8. Фетисов В.Д., Фетисова Т.В. Финансы и кредит: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальностям экономики и управления. 3-е изд., перераб. и доп. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. 455 с.

*Костоглот И.А.
студент
факультет международных отношений
Воронежский государственный университет
Россия, г.Воронеж*

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ОЭЗ В РФ КАК ИННОВАЦИОННЫХ ТОЧЕК ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА

Аннотация: внедрение особых экономических зон (ОЭЗ) остается перспективным направлением в развитии экономики государства. ОЭЗ служат инструментом привлечения инвестиций, необходимых для развития регионов. Цель создания таких экономических зон заключается в решении стратегических задач государства и его регионов. В России основной целью внедрения ОЭЗ является привлечение инвестиций в приоритетные отрасли экономики.

Ключевые слова: особые экономические зоны, инновационная экономика, развитие региона, инвестиции, импортозамещение

*Kostoglot I.A.
student
faculty of international relations
Voronezh State University
Russia, Voronezh*

PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF SEZS IN THE RUSSIAN FEDERATION AS INNOVATIVE POINTS OF ECONOMIC GROWTH

*Annotation: the introduction of special economic zones (SEZ) remains a promising direction in the development of the state economy. SEZs serve as a tool for attracting investments necessary for the development of regions. The purpose of creating such economic zones is to solve the strategic tasks of the state and its regions. In Russia, the main purpose of introducing SEZs is to attract investment in priority sectors of the economy.
Keywords: special economic zones, innovative economy, regional development, investments, import substitution.*

В России ОЭЗ находятся на начальном этапе своего развития. Результаты эффективности функционирования, которые уже существуют на сегодняшний день, являются подтверждением успеха внедрения экономических зон.

На территории Российской Федерации функционируют 43 ОЭЗ (24 промышленно-производственных, 7 технико-внедренческих, 10 туристско-рекреационных и 2 портовые). За 16 лет работы в ОЭЗ зарегистрировано 967 резидентов, из которых более 140 компаний с участием иностранного капитала из 42 стран. За эти годы общий объем заявленных инвестиций составил более 1,43 трлн рублей, вложенных инвестиций – более 632,3 млрд рублей, было создано более 48 тысяч рабочих мест, уплачено порядка 229,7 млрд рублей налоговых платежей, таможенных отчислений и страховых взносов.

Госдума приняла сразу во втором и в третьем чтении закон, расширяющий перечень видов деятельности, разрешенных на территории Особой экономической зоны (ОЭЗ), а также о финансовой помощи предприятиям в условиях санкций. Документ был инициирован правительствам РФ.

Закон вносит поправки в закон «Об особых экономических зонах», позволяющий производить на территории ОЭЗ этан, сжиженный углеводородный газ (СУГ) и жидкую сталь.

С 1 января 2022 года эти товары были отнесены к подакцизной продукции, производство и обработка которых запрещены на территории ОЭЗ. Для установления возможности дальнейшей реализации инвестпроектов, а также привлечения новых производств на территорию ОЭЗ исключается из запрещенных видов деятельности на территории ОЭЗ производство и переработка этана, СУГ и жидкой стали.

Во втором чтении был принят ряд поправок, направленных на облегчение ситуации в условиях санкций для промышленных предприятий. Поправки правительства связаны с формированием разумного адаптационного периода для тех заемщиков, которые используют механизм плавающей ставки, и на три месяца переходного периода фиксируются ставки в размере 12,5, 13,5 и 16,5%. Дальше ставки устанавливаются по системе плавающих ставок, это позволит предприятиям, которые обратятся за использованием такого режима, соответственно, оптимизировать свои финансовые расходы, определиться с точки зрения адаптации к тем логистическим изменениям, которые сейчас происходят, то есть это дополнительная мера поддержки, которая позволит предприятиям очень серьезно переформатировать свою деятельность и, что называется, не заплатить лишних средств за обслуживание кредитов. Это очень важная финансовая поддержка. Предприятия смогут обратиться в финансовые организации до 1 июня 2022 года.

Для эффективной работы в условиях санкций регионам придется выработать новый подход к привлечению инвестиций, поскольку рассчитывать на приход западных компаний или частных финансов уже не приходится. Предстоит кардинальная перестройка экономики страны и регионов, и перед властями стоит задача не только сохранить рабочие места,

но и существенно увеличить их количество. Ведь какие бы внешнеполитические обстоятельства ни возникали, губернаторы по-прежнему ответственны за развитие своих регионов. Когда внимание федерального центра сосредоточено на внешнеполитической повестке, местным властям предстоит еще глубже сосредоточиться на хозяйственных вопросах. Предстоит неординарная работа, к которой никто не был готов. Особая миссия выпадает на приграничные западные регионы, т.к. экономику украинских территорий ждет восстановление, и приграничные субъекты РФ должны быть первыми, кто придет им на помощь.

Местным властям предстоит по-новому взглянуть на развитие индустриальных парков и ОЭЗ, так как именно они могут дать возможность возрождения промышленности высоких переделов на тех площадках, которые остались с советского времени. Это очень важно, потому что уже сейчас выпадают целые звенья технологических цепочек, связанные с импортом.

Однако, это хорошая возможность взять курс на импортозамещение, занять ниши, которые освободились на рынке РФ после ухода иностранных компаний. Объем замещающей импорт продукции в России в 2021 году составил около 600 млрд руб. В стране уже функционируют более 1 000 импортозамещающих проектов, из которых более 500 вышли на серийное производство. Курс на импортозамещение был взят в 2014 году, когда на Россию посыпались первые санкции. В условиях постоянного нарастания ограничений и ухода с российского рынка нескольких сотен зарубежных брендов всего за два месяца 2022 года вопрос об отечественных аналогах становится еще острее и актуальнее.

Проблемой может стать отсутствие финансирования, так как сегодня компаниям стало сложнее привлекать средства.

Постоянные изменения курса и вынужденное переориентирование логистических цепочек для доставки импортного товара создают немало проблем бизнесу. Многие из них признаются, что пока даже не понимают, какой будет конечная цена товара из-за роста транспортных расходов.

У резидентов ОЭЗ сейчас хорошая возможность выявить свои уязвимые места, устранить их и идти к поставленным целям, наращивая эффективность функционирования.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 22.07.2005 № 116-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «Об особых экономических зонах в Российской Федерации»;
2. Сайт Минэкономразвития <http://economy.gov.ru/mines/main>;
3. Сайт Правительства Российской Федерации <http://government.ru/docs/43146/>
4. Счетная палата Российской Федерации <https://ach.gov.ru>

*Лапицкий К.А.
студент
Сибирский федеральный университет
Россия, г.Красноярск
Попов Д.С.
студент
Сибирский федеральный университет
Россия, г.Красноярск
Ломаев А.Д.
студент
Сибирский федеральный университет
Россия, г.Красноярск
Никулин А.А.
студент
Сибирский федеральный университет
Россия, г.Красноярск*

ОБЕСПЕЧЕНИЯ НАДЕЖНОСТИ ЦЕПОЧЕК ПОСТАВОК С ПОМОЩЬЮ МЕЖДУНАРОДНОГО ФАКТОРИНГА

Авторы проанализировали перспективы снижения рисков контрагентов и повышения надежности цепочек поставок импортной продукции в Россию в условиях новых экономических ограничений с помощью применения международного факторинга.

Ключевые слова: международный факторинг, внешнеэкономическая деятельность, санкции.

*Lapitsky K.A.
student
Siberian Federal University
Russia, Krasnoyarsk
Popov D.S.
student
Siberian Federal University
Russia, Krasnoyarsk
Lomaev A.D.
student
Siberian Federal University
Russia, Krasnoyarsk
Nikulin A.A.
student
Siberian Federal University*

ENSURING SUPPLY CHAIN RELIABILITY WITH INTERNATIONAL FACTORING

Abstract. The authors analyzed the prospects for reducing counterparty risks and improving the reliability of supply chains for imported products to Russia in the face of new economic restrictions through the use of international factoring.

Keywords: international factoring, foreign economic activity, sanctions.

Настоящее время характеризуется нестабильной экономической ситуацией вследствие введения санкций в отношении значимых российских банков, ограниченного списка предприятий, осуществляющих важные задачи развития Российской Федерации, также под угрозой вторичных санкций предприятия и торгово-экономические партнеры, которые вынуждены прекратить свою деятельность с РФ и покинуть российский рынок.

Анализ внешнеэкономической деятельности иллюстрирует следующее: с одной стороны, инфраструктура экспорта энергоресурсов, а также его значительный объем обуславливает значительную надежность положения сырьевых российских экспортеров, поэтому стабильность доходов, налоговых поступлений на данный момент обеспечена. С другой стороны, внутреннему российскому рынку необходимо сохранять возможности приобретения сложной технологической продукции для поддержания и развития экономической деятельности.

В условиях ограничений российские импортеры технологической продукции вынуждены искать возможности продолжения деятельности. Для обхода или снижения негативных последствий ограничений приходится значительно изменять, перестраивать бизнес-процессы, дополняя новыми посредниками, торговыми партнерами.

Большинство импортеров, кто продолжает поставки продукции в Россию через дружественные государства, например, такие как Республика Сербия, Турция и другие. Вследствие этого происходит усложнение цепочек поставок, логистических схем, возрастают издержки. Это снижает экономическую надежность, повышает риски подобных поставок.

С целью быстрого развития новых цепочек поставок, интенсификации развития контрагентов целесообразно применение внешнего финансирования из сторонних источников, например, российских предприятий, коммерческих банков, целесообразно применять финансовые инструменты международного факторинга.

Инструменты факторинга реализуются при помощи участия третьей стороны, которая оплачивает возникающие долговые обязательства одной стороны по отношению к другой досрочно. Такой вид финансирования

основан на уступке прав требования и законодательно урегулирован в Российской Федерации, в отличие от форфейтинга, сходного инструмента, который несмотря на применение в международной торговле, и основанного на уступке долговых обязательств, не регулируется в России.

Благодаря гибкости и универсальности факторинга, в зависимости от типа сделки и вариантов оплаты может быть подобрана необходимая схема поддержки поставщиков, которые имеют намерения содействовать импорту в Россию. При этом в факторинговых сделках имеется так называемый «регресс» - риски невозврата финансирования сделки могут распределяться и на поставщика, и на заказчика.

Таким образом, применение факторинга решает задачи финансирования оборотных средств, а также значительного снижения валютных, кредитных рисков для поставщиков. Также снижаются риски ликвидности, кассовых разрывов. Это позволит продолжать и развивать деятельность обеспечения поставок в Россию импортной продукции в текущих экономических условиях, развивать как внутренний рынок, так и экспортную деятельность, которая крайне важна для глобальной стабильности.

Использованные источники:

1. Robert C. Feenstra & Alan M. Taylor, International Trade, Worth Publishers, Second Edition, 2010 - ISBN 978-1429241045.
2. Бабичев С. Н., Лабзенко А. А., Подлеснова А. Ю. Факторинг. Учебное пособие. М.: МФПА, 2010 - ISBN 978-59441-6063-8.
3. Солдатова А.О. Факторинг и секьюритизация финансовых активов, Издательский Дом ВШЭ, 2013 - ISBN 978-5-7598-0874-9

Лёвина И.А.
учитель иностранных языков
МБОУ СОШ №1 р.п. Екатериновка Екатериновского района
Саратовской области

ФУНКЦИОНАЛЬНАЯ ГРАМОТНОСТЬ НА УРОКАХ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА

Аннотация: В статье рассматривается актуализация формирования функциональной грамотности для обучающихся общеобразовательных учреждений. В частности, приводятся возможности учебного предмета «английский язык» для формирования необходимых компетенций в рамках функциональной грамотности.

Ключевые слова: функциональная грамотность, английский язык, общеобразовательное учреждение.

Lyovina I.A.
foreign language teacher
Municipal budgetary educational institution Secondary school No. 1
Yekaterinovka, Saratov region

FUNCTIONAL LITERACY IN ENGLISH LESSONS

Annotation: The article discusses the actualization of the formation of functional literacy for students of educational institutions. In particular, the possibilities of the subject "English" for the formation of the necessary competencies in the framework of functional literacy are given.

Keywords: functional literacy, English language, educational institution.

Современный мир стремительно развивается, динамика меняющихся условий и процессов ставит перед человеком ежедневно всё новые вызовы, преодолеть которые возможно только постоянно развивая умения и навыки, и приобретая актуальные знания. Для того чтобы делать это наиболее эффективно, нужно обладать, так называемой, функциональной грамотностью.

Функциональную грамотность характеризует, прежде всего, умелое применение знаний, умений и навыков для решения любых задач в разных сферах и разных ситуациях, практически реализовывать метапредметные знания. Сюда также относится умение работать с окружающей информацией, и ее источниками: СМИ, интернет-ресурсами, учебной и иной литературой, и т.д.

Задача современного школьного образования заключается, в том числе, в подготовке обучающегося широко использовать набор компетенций, которые включает в себя функциональная грамотность.

Уроки английского языка располагают наибольшим потенциалом для приобретения ребенком навыков функциональной грамотности.

Во-первых, стоит отметить, что именно английский язык является не просто сверхпопулярным и распространенным в мире, но и необходимым в конкурентной среде специалистов высокооплачиваемых профессий, например, таких как IT. Знание английского языка не просто облегчает коммуникацию, но и дает возможность получать больше важной и нужной информации, обеспечивая непрерывный профессиональный и личностный рост.

Во-вторых, на уроках английского языка всегда широко используются знания, полученные при изучении других предметов: истории, литературы, географии, музыки и др., закрепляя, таким образом, метапредметные результаты.

В-третьих, уроки английского языка позволяют приобрести, усвоить и проверить навыки в таких индикаторах функциональной грамотности, как:

- коммуникативная грамотность, которая помогает выстроить правильное общение устно и письменно, независимо от обстоятельств;
- информационная грамотность, заключающаяся в работе с информацией: поиском, анализом и синтезом;
- общая и бытовая грамотность, предполагающие применение общих знаний и навыков на практике (помимо чтения и письма).

Главная цель в фокусе приобретения функциональной грамотности на уроках английского языка – это свободное использование обучающимися английского языка для решения коммуникативных задач. Это подразумевает развитие всех видов речевой деятельности (грамотная устная и письменная речь), умение самостоятельно в определенной жизненной ситуации выстраивать диалог для решения сформулированной проблемы.

Для достижения этой цели применяются различные методы, которые можно разделить на несколько групп.

1. Интерактивные (игры, проекты, дискуссии, мозговой штурм), где можно использовать как работу в малых группах, так и взаимодействие в режиме диалога, тренинга, обсуждения.

Чтобы упражнения наиболее эффективно отвечали поставленным задачам, можно «подстраивать» их под актуальные жизненные ситуации. Например:

- составление резюме, заполнение анкет и опросов;
- изучение буклетов с информацией о местах отдыха;
- работа с формами для покупки и брони билетов в путешествие;
- выбор товаров в интернете;
- работа с информационными и новостными сайтами;

- просмотр и обсуждение фильмов.

Приведем пример задания данного типа по материалам из учебника «Английский в фокусе (Spotlight)» для 5 класса.

A Discover the Himalayas!
Are you planning an adventure holiday?
The Himalayas is the place to go.
• rock climbing • mountaineering • trekking
• mountain biking • white water rafting
Small Group Adventures
0870 888 0243

B SPAIN There's everything for everyone on Dona Lola
with Lazydays Travel
• three pools
• apartments by the sea
• beautiful gardens
• tennis court
• indoor leisure centre
Sun, Sea and Sand from only £225 per person!
www.lazydays.com

C See Egypt and the River Nile
with "The Queen of the Nile"
• visit historic sites like the Valley of the Kings
• see ancient monuments (the Luxor Temples)
7 nights from £429
FULL BOARD DURING YOUR CRUISE
CALL: 020-8876364

Speaking

- 4 You are a travel agent. Your partner (client) wants to spend his/her holidays abroad. Use the information in the adverts to advise him/her. Record yourselves.

Реклама различных мест отдыха. Задание 4. Ты турагент. Твой клиент хочет провести отпуск за границей. Используя информацию в рекламе, посоветуй одно из этих мест.

2. Работа с текстом.

Важно, чтобы обучающиеся могли производить разнообразные операции в работе с текстом, учитывая его стилистические и жанровые особенности.

Выделяют несколько этапов работы с текстовой информацией:

- предтекстовый (создание мотивации, заинтересованности и активация необходимых фоновых знаний);
- текстовый (направленный, в первую очередь, на понимание текста и умение разобраться с прочитанным материалом);
- послетекстовый (контроль умений смыслового чтения и использование полученной информации для других задач).

THE MERCHANT OF VENICE

PORTIA (dressed like a lawyer)
A pound of the merchant's flesh is yours.
The court awards it and the law **authorises** it.

SHYLOCK
What a **righteous** judge!

PORTIA
And you must cut this flesh from his chest.
The law allows it, and the court awards it.

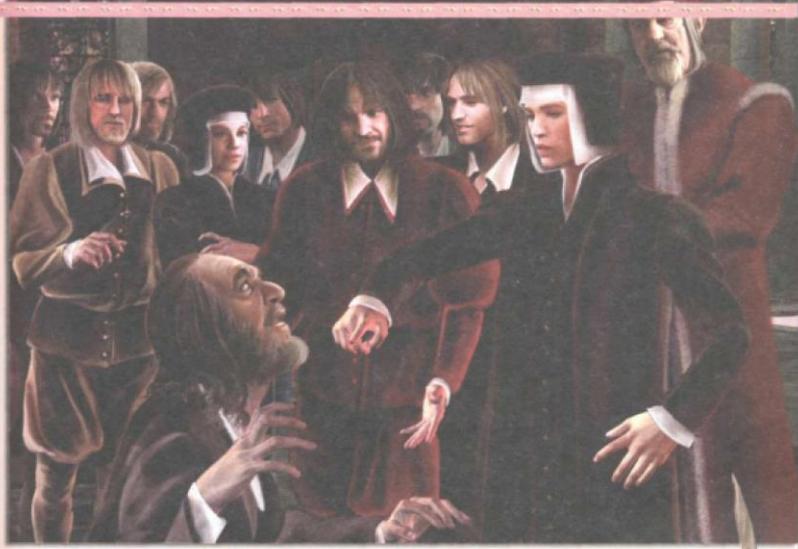
SHYLOCK
What a wise judge! A **sentence!** Get ready!

PORTIA
Wait a moment, there is something else.
This contract does not give you any blood.
The exact words are 'a pound of flesh'.
So take your price of a pound of flesh.
But while you are cutting it, if you spill
One drop of blood, you will die and everything you own
According to the laws of Venice will be **confiscated**
By the state of Venice.

BASSANIO
What an upright judge! Pay attention! What a wise
judge.

SHYLOCK
Is that the law?

PORTIA
You shall see for yourself.
For as you asked for justice, **rest assured**,
You shall have more justice than you want.



BASSANIO
What a wise judge! Pay attention to a wise judge!

SHYLOCK
I'll take their offer of two times the loan, then.
And let the merchant go.

BASSANIO
Here is the money.

PORTIA
Wait!
The man shall have justice. Wait! Don't rush!
He shall have nothing except the penalty.

BASSANIO
O! An upright judge, a wise judge!

PORTIA
So, get ready to cut off the flesh.
Don't spill any blood or cut any more or less
Than a pound of flesh. If you cut any more
Or less than exactly a pound, even as much
To make the weight lighter or heavier
By a fraction of a twentieth
of an ounce, no, even if the scale turns
By as much as a hair,
You will die and all your possessions will be confiscated.

*Пример упражнения для работы с художественным текстом.
У.Шекспир «Венецианский купец». Материалы из учебника «Английский в
фокусе (Spotlight)» для 9 класса.*

3. Формирование критического мышления.

Способность делать собственные выводы, интерпретации и оценки полученной информации, а также правильно применять их к поставленным проблемам и ситуациям – необходимый компонент в формировании функциональной грамотности. Распространенными приёмами в рамках данного метода являются: синквейн, фишбоун, инсерт, кластер и др.

Также в качестве примера задания, направленного на формирование критического мышления, приведем материалы из учебника «Английский в фокусе (Spotlight)» для 11 класса.

Multicultural Britain

CULTURE CORNER

Britain's Ethnic Population

Ethnic Group	Percentage
Black e.g. Caribbean, African	25%
Other	5%
Chinese	5%
Mixed race	15%
Asian e.g. Indian, Pakistani, Bangladeshi	50%

Britain's Population

Category	Percentage
ethnic minorities	8%
British	92%

Text 1 (Rupa, 16): "My grandparents first came to Britain from India in 1962 to work in a factory, so I'm third generation British-Indian. I speak Gujarati with my family and enjoy going to huge Indian weddings at the community centre or taking part in Hindu festival celebrations such as Diwali, but I have a lot of friends and interests outside the **community**, too. I've heard recently that more than a third of people living in my city, Leicester, today are migrants¹ or second or third **generation** migrants. So, it's set to be the first city in the UK where ethnic minority groups will **make up the majority**!"

Text 2 (Jerome, 18): "My parents are from Jamaica, but they have been living in England since they were young. I was born and **brought up** in Birmingham, England. When the first Caribbeans were invited to come to Britain for work in the late 1940s, there was quite a lot of racism², and it was hard for Caribbeans to find well-paid work. Nowadays, the Caribbean community is one of the most **integrated** in Britain. Racism isn't **unheard of**, of course, but you only have to see how many **mixed-race marriages** there are now and how many second and third generation Caribbeans are **household names** on TV to understand how much things have changed."

Footnote 1: people moving from place to place to find work

Footnote 2: belief that people of some races are inferior to others

- 1 Look at the pie chart. What information does it give us about the ethnic population in Britain?
- 2 **RINE** Read the text. Who (Rupa, Jerome or Li):
 - 1 says their community experiences less racism now?
 - 2 has experienced racism?
 - 3 doesn't speak English at home?
 - 4 says their community has fit in well in Britain?
 - 5 likes to join in with community events?
- 3 Explain the words in bold. Make sentences using them.
- 4 Listen and read the text again. Work in groups of four. You are an interviewer, the others are the teens in the text (Jerome, Li and Rupa). Write questions and interview them.
- 5 **Portfolio:** Work in groups. Find information and statistics about different ethnic groups in your country. Who are they? When did they come to your country? Why? Write a short article for an international school magazine.

Задание 1. Посмотри на диаграмму. Какую информацию она дает об этническом населении Великобритании?

Задание 5. Собери информацию и статистику об этнических группах твоей страны.<...> Напиши короткую статью для международного журнала для школьников.

На уроках английского языка учитель располагает широким кругом возможностей для формирования необходимой базы функциональной грамотности, которая столь необходима для успешной самореализации в условиях современного, стремительно меняющегося и развивающегося мира.

Использованные источники:

Spotlight 5. Student's book / Английский в фокусе 5 класс. Учебник для общеобразовательных учреждений. Ваулина Ю.Е., Дули Дж., Подоляко О.Е., Эванс В. (2010)

Spotlight 9. Student's book / Английский в фокусе 9 класс. Учебник для общеобразовательных учреждений. Ваулина Ю.Е., Дули Дж., Подоляко О.Е., Эванс В. (2010)

Spotlight 11. Student's book / Английский в фокусе 11 класс. Учебник для общеобразовательных учреждений. Афанасьева О.В., Дули Дж., Михеева И.В., Оби Б., Эванс В. (2010)

Говорухина К.К. «Формирование функциональной грамотности на уроках английского языка» URL: <https://multiurok.ru/files/formirovanie-funktsionalnoi-gramotnosti-na-urok-34.html> (дата обращения 25.04.2022)

Государственное автономное образовательное учреждение дополнительного профессионального образования города Москвы «Московский центр качества образования» «Что такое функциональная грамотность?» URL: https://mcko.ru/pages/basic_information (дата обращения 19.04.2022)

Пастернак З.В. «Формирование функциональной грамотности на уроках английского языка» URL: <https://ramsch19.edumsko.ru/collective/method/post/1398204> (дата обращения 26.05.2022)

Практика формирования функциональной грамотности на уроках английского языка URL: https://kopilkaurokov.ru/angliiskiyYazik/prochee/praktika_formirovaniia_funktsionalnoi_gramotnosti_na_urokakh_angliiskogo_iazyka (дата обращения 10.05.2022)

*Максутбекова Г.С.
студент 4 курса
специальность «Информационные системы»
КРУ имени А. Байтурсынова
Казахстан, г.Костанай
Научный руководитель: Бегалиин А.Ш.
старший преподаватель
кафедра информационных систем
КРУ имени А. Байтурсынова
Казахстан, г.Костанай*

ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИН МЕБЕЛЬНОЙ ФУРНИТУРЫ

Аннотация: В статье описана разработка интернет-магазина мебельной фурнитуры. Сайт реализован с помощью MODX с использованием языка PHP и базы данных MySQL. Реализованный сайт имеет простой и удобный интерфейс пользователя.

Ключевые слова: сайт, интернет-магазин, мебельная фурнитура.

*Maksutbekova G.S.
4rd year student
specialties of Information Systems
KRU named A. Baitursynov
Kazakhstan, Kostanay
Scientific supervisor: Begalin A.Sh.
senior lecturer
department of information systems
KRU named A. Baitursynov
Kazakhstan, Kostanay*

ONLINE FURNITURE ACCESSORIES STORE

Abstract: The article describes the development of an online furniture accessories store. The site is implemented using MODX using PHP language and MySQL database. The implemented website has a simple and user-friendly user interface.

Keywords: website, online store, furniture accessories.

Интернет-магазины – это онлайн-платформы по продаже товаров или услуг через Интернет. Сейчас в эпоху пандемии, которая длится уже два года как никогда актуальна разработка интернет-магазинов. Сейчас уже многие фирмы помимо непосредственной продажи продукции, реализуют товар

посредством Интернет –магазина. И в нашем городе Костанай также уже множество фирм предлагают только интернет-торговлю. В Костане немного фирм реализуют мебельную фурнитуру, но есть много производителей мебели и многие делают их на заказ. И тут им нужно где-то приобретать мебельную фурнитуру, а если есть Интернет-магазин с богатым выбором и наглядным изображением такой продукции, то это очень удобно: не нужно посещать магазин, стоять в очереди – вот в этом заключается актуальность тематики.

Структура сайта

Структура сайта имеет вид, как показано на схеме 1.

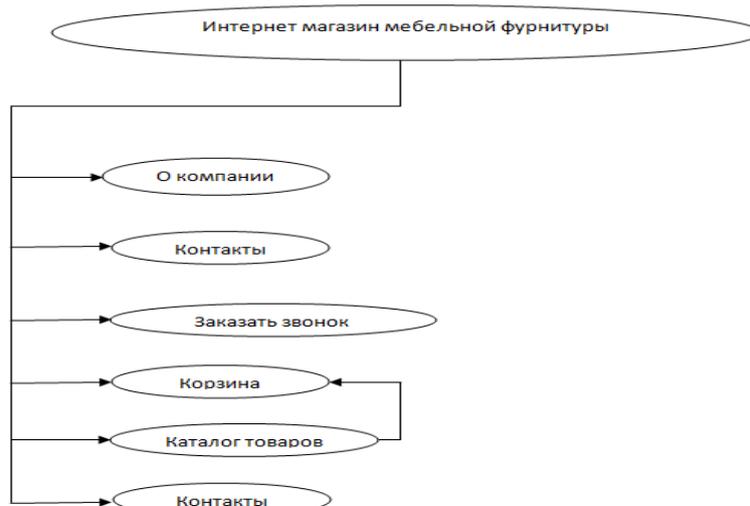


Схема 1 – Структура сайта

Руководство пользователя

Реализованный сайт имеет простой и удобный интерфейс пользователя. На данный момент он уже размещен в сети Интернет и может полноценно использоваться. Сайт выполняет функцию интернет-магазина и позволяет реализовать продукцию мебельной фурнитуры.

При загрузке интернет-магазина мебельной фурнитуры открывается главная страница с такими пунктами как: Каталог товаров, О компании, Контакты. В каталог товаров входят: Кухонные панели, дверная фурнитура, кухонная мебель, упаковка товара. Внизу страницы находятся такие пункты как: Оплата картами и наличными, Быстрая отгрузка и доставка, Доставка по всей области и РК, Бесплатная онлайн консультация.

На реализованном сайте одной из главных функций является поиск необходимого товара, как показано на рисунке 1.

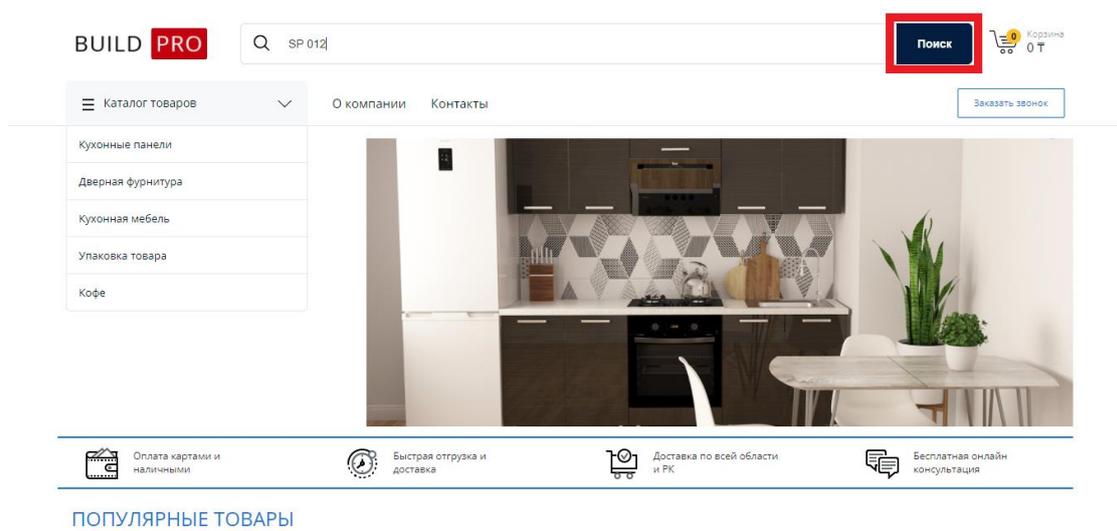


Рисунок 1 – Главная страница интернет-магазина

После нажатия кнопки поиска, будет показан результат поиска. После чего можно сразу добавить найденный товар в корзину, нажав на кнопку «В корзину». На сайте имеется функция для заказа обратного звонка.

После выбора подкатегории и выбираем необходимый товар. Далее переходим к покупке товара, для этого нажимаем на иконку «Корзина» в верхнем правом углу страницы. После заполнения данных получателя товара, выбираем способ оплаты за товар. После выбора формы оплаты нажимаем «Оформить заказ».

Инструкция по администрированию сайта

После открытия доступа к админ панели откроется окно ввода логина и пароля. Для добавления или удаления информации о компании или баннера заходим в пункт «Главная».

Для добавления товара и категории в админ панели нажимаем на пункт «Каталог», затем выбираем категорию и нажимаем «Добавить товар».

Данный сайт интернет-магазина позволит расширить возможности обычного магазина по реализации мебельной фурнитуры, а значит и от него будет во многом зависеть успешность и развитие компании. Также использование интернет-магазина позволяет снизить расходы на содержание магазинов непосредственно в данном регионе или городе. Использование компанией Интернет-магазина положительно скажется на росте и развитии компании, также позволит расширить производство.

Использованные источники:

1. Реальный e-commerce. Практические аспекты запуска и эксплуатации интернет-магазинов, 2022. - режим доступа: <https://www.shopolog.ru/metodichka/development/real-nyy-e-commerce-prakticheskie-aspekty-zapuska-i-ekspluatacii-internet-magazinov/>.
2. Эффективное наполнение интернет-магазина контентом, 2018. - режим доступа: <https://www.insales.com/ua/blogs/blog/napolnenie-internet-magazina-kontentom>.

3. Гривз, Розы. Лучшие бесплатные конструкторы сайтов электронной коммерции на 2022 год. - режим доступа: <https://ecommerce->

*Момынғали Б.Т.
Ақпараттық жүйелер мамандығының студенті
Байтурсынов атындағы Қостанай өңірлік университеті
Қазақстан, Қостанай
Бегалин А.Ш., ғылыми кеңесші
ақпараттық жүйелер кафедрасының аға оқытушы
А. Байтурсынов атындағы Қостанай өңірлік университеті
Қазақстан, Қостанай*

«ЭЛЕКТРОНДЫҚ ХАБАРЛАНДЫРУ ТАҚТА» САЙТТЫ ҚҰРАСТЫРУ

Бұл мақалада хабарландыру тақтасының интернет-сайтының дамуы сипатталған. Сайт кез-келген пайдаланушының жарнамаларын орналастыруға мүмкіндік береді. қолданыстағы ақылы сервистерге балама ретінде әзірленген.

Кілт сөздер: сайт, интернет, жарнама, жарнама, мазмұн.

*Momyngali B.T.
student
specialty information systems
Kostanay Regional University named after A. Baitursynov
Kazakhstan, Kostanay
Scientific consultant: Begalin A. Sh.
senior lecturer
department of information systems
Kostanay Regional University named after A. Baitursynov
Kazakhstan, Kostanay*

DEVELOPMENT OF THE WEBSITE "ELECTRONIC BULLETIN BOARD"

This article describes the development of an online bulletin board website. The site allows you to place ads by any user. developed as an alternative to existing paid services.

Keywords: website, Internet, advertising, ad, content.

Жарнамалық сайтта әртүрлі жарнамалардың жеткілікті көлемі болуы мүмкін, олардың арасында деректерді іздеу және іріктеу қажет, содан кейін ол құрылымдалған дерекқор түрінде ұсынылады. Мұндай сайттар табуға мүмкіндік береді қажетті тауарды немесе қызметті сатып алмай, арнайы

газеттер мен уақыт жоғалтпай Интернетте іздеу-бұл тақырыптың өзектілігі [1].

Электрондық коммерция веб-сайттарының мақсаты-пайдаланушыларға тауарларды сату. Ең сәтті веб-сайттар сатып алудың жоғары пайызына қол жеткізу үшін мұқият оңтайландырылған. Табысқа жету үшін электрондық коммерция веб-сайттары барлық қол жетімді онлайн-жабу және алдын-ала сату әдістерін біріктіруі керек, бұл келушінің сатып алу мүмкіндігін арттырады [2].

Бағдарламалық өнім PHP-нің жалпы мақсаттағы сценарийлі бағдарламалау тілін, JavaScript-тің көп парадигмалық бағдарламалау тілін, HTML гипермәтіндік белгілеу тілін және CSS құжатының пайда болуын сипаттайтын ресми тілді қолдана отырып жүзеге асырылады. Жергілікті Open Server веб-сервері де қолданылады [3].

Сайттың логикалық құрылымы 1 - схемада көрсетілгендей бес компоненттен тұрады.

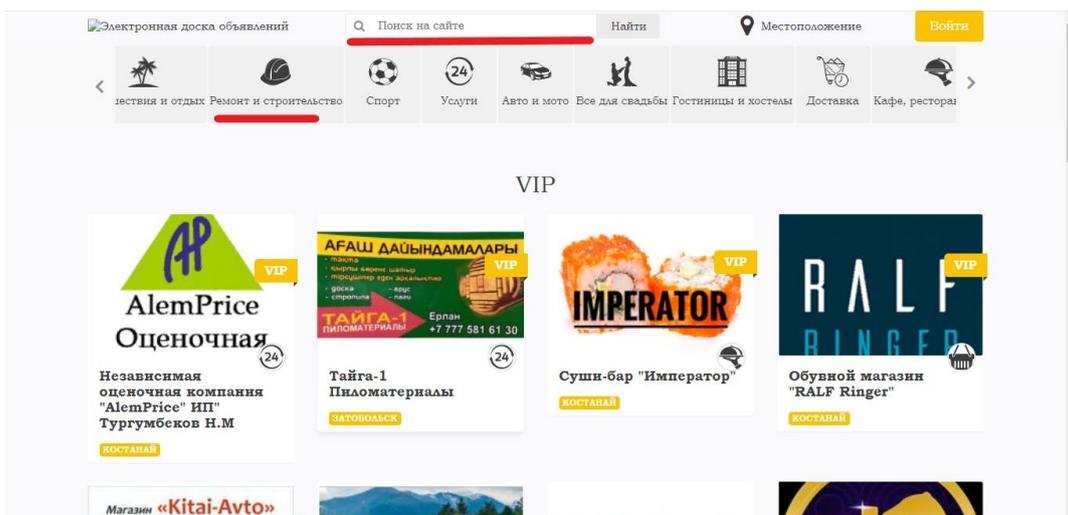


1 схема – Сайттың логикалық құрылымы

Пайдаланушы нұсқаулығы

Іске асырылған сайт Хабарландыру тақтасы қарапайым және қолдануға ыңғайлы. Сайтты басқару үшін ыңғайлы басқару тақтасы бар. Сайт қарапайым пайдаланушыларға өз тауарларын, қызметтерін және өнімдерін сатуға пайда әкелуге арналған.т.б. яғни, бұл заманауи жарнама сайттарына балама ретінде қарапайым пайдаланушыларға бағытталған жарнамаларды орналастыруға арналған алаң.

Сайтты ашу үшін мекен-жай жолына сілтеме теру қажет: <https://www.ads.mrsgold.ru/>. осыдан кейін хабарландыру тақтасының сайтына өтіңіз. Сайттың басты бетінде суреттер түріндегі қойындылар, іздеу, орналасқан жері, 1 суретке сәйкес "кіру" батырмасы орналасқан.

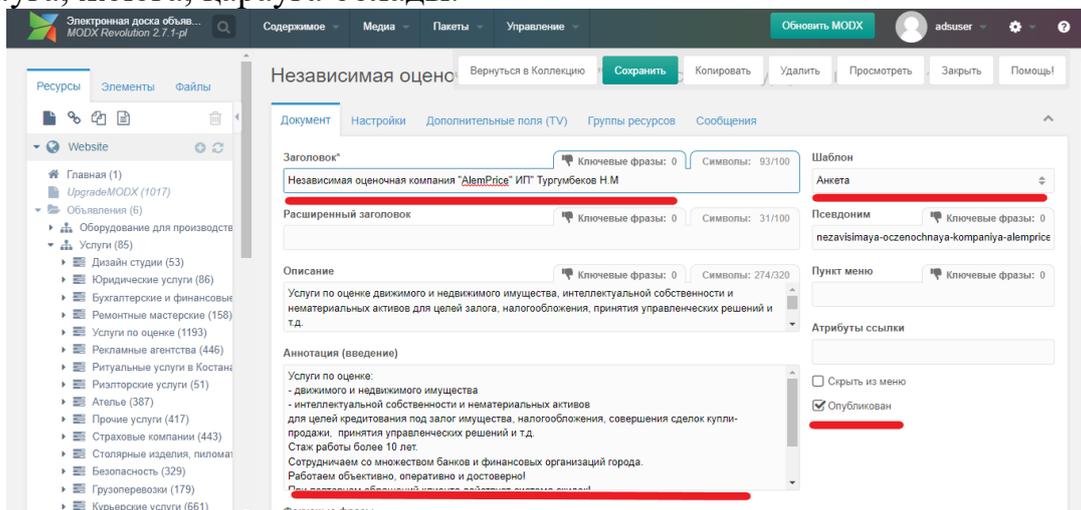


1 сурет - Сайттың басты беті

Осы сайтта жылдам іздеу үшін "сайтта іздеу" түймесін басып, іздеу өрісіне қажетті мәнді енгізу керек.

Сайтты басқару жөніндегі нұсқасы

Басқару тақтасының негізгі бетінде сол жақта "ресурстар", "Элементтер", "файлдар", оң жақта: "санаттар тізімі", сипаттама, аннотация, фокустық фразалар, мәзір элементі, негізгі фразалар, сілтеме атрибуттары бар. Сол жақта біз "хабарландырулар" тармағын табамыз, оны ашып, категориялардың ашылмалы тізімінен қажетті санатты таңдаймыз. Содан кейін біз оны ашып, бізге сәйкес келетін ішкі санатты таңдаймыз. Мұнда біз 2 суретке сәйкес редакциялауға, ашуға, көшіруге, жарияланымнан алып тастауға, жоюға, қарауға болады.



2 сурет - Жаңа жарнама қосу

Әзірленген сайт сұраныс бойынша қажетті деректерді, өнімді, затты немесе қызметті іздеуге мүмкіндік береді. Яғни сайттың көмегімен сатып алушы сатушымен немесе қызмет көрсетушімен тікелей байланысады. Бұл да өз уақытын орынды пайдалануға және қаржыны үнемдеуге мүмкіндік береді.

Сайт сатушыларға және қызмет көрсетушілерге үлкен көмек көрсетеді, бұл оларға тез сатуға немесе тұтынушыны табуға мүмкіндік береді, бұл бизнестің дамуына жағымды әсер етеді.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Продажа товаров на веб-сайте: полезное руководство. 05. 01.2022. ресурсқа кіру режимі: <https://cc.bingj.com/cache.aspx?q&d=4601392058274727&mkt=en-US&setlang=en-US&w=nUdaevu323gseP-1QeuESLgz46p3WCpM>.
2. Назначение и применение веб-сайтов. Статьи о разработке и продвижению веб-сайтов. - ресурсқа кіру режимі: <https://ylianova.ru/sajt-2/naznachenie-sajta.html>.
3. HTML & CSS 4.07.2020. - ресурсқа кіру режимі: <https://webinmind.ru/html>.

*Нурсахедов С.О.
студент 2 курса магистратуры
факультет зоотехнологий и агробизнеса
ФГБОУ ВО МГАВМиБ – МВА имени К.И. Скрябина
Россия, г.Москва*

*Научный руководитель: Фейзуллаев Ф.Р., доктор с.-х. наук доцент
заведующий кафедрой генетики и разведения животных имени В.Ф.
Красоты
ФГБОУ ВО МГАВМиБ – МВА имени К.И. Скрябина,
Россия, г.Москва*

ЭКСТЕРЬЕРНЫЕ ОСОБЕННОСТИ БАРАНЧИКОВ ВОЛГОГРАДСКОЙ МЯСО-ШЕРСТНОЙ ПОРОДЫ ОВЕЦ

Аннотация. В статье показан линейный рост и телосложение баранчиков волгоградской мясо-шерстной породы овец. На основании исследований можно сделать вывод, что формирование экстерьера и телосложения у животных в постэмбриональный период подчиняется общепринятым закономерностям, не смотря на большое влияние фактора кормления и содержание животных.

Ключевые слова: экстерьер, линейный рост, телосложение, баранчики, волгоградская мясо-шерстная порода овец.

*Nursakhedov S.O.
2nd year master student
faculty of animal technologies and agribusiness
Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education
MGAVMiB – MBA named after K.I. Scriabin
Russia, Moscow
Scientific supervisor: Feyzullaev F.R., doctor of agricultural sciences
associate professor
head of the department of genetics and animal breeding named after V.F.
Krasota
Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education
MGAVMiB – MBA named after K.I. Scriabin
Russia, Moscow*

EXTERIOR FEATURES OF THE VOLGOGRAD SHEEP MEAT AND WOOL BREED SHEEP

Summary. The article shows the linear growth and physique of sheep of the Volgograd meat-wool breed of sheep. Based on the research, it can be concluded

that the formation of the exterior and physique of animals in the postembryonic period is subject to generally accepted patterns, despite the great influence of the feeding factor and the maintenance of animals.

Key words: exterior, linear growth, physique, sheep, Volgograd meat and wool breed of sheep.

В зоотехнической практике при оценке развития и продуктивности сельскохозяйственных животных большое значение придаётся внешним формам тела животного, его экстерьеру.

Экстерьер является одним из главных показателей направленности селекции, отражает характер продуктивности животного и крепость конституции.

Выдающиеся ученые-зоотехники Е.А.Богданов, П.Н.Кулешов, Е.Ф.Лискун, И.М.Придорогин и др. по экстерьеру судили о конституциональной крепости, здоровье и приспособленности животного к тем условиям, в которых они существуют и формируются, воспроизводят полноценное потомство, а также о породной принадлежности в связи с основной продуктивностью, ради которой их разводят.

Известно, что новорожденные ягнята по экстерьеру отличаются от телосложения взрослых овец: они более высоконоги, с узкой и неглубокой грудью, с относительно укороченным туловищем, которое в период послепупального развития удлиняется и увеличивается в обхвате.

Такая закономерность роста сельскохозяйственных животных вообще известна в зоотехнической науке, как закон Чирвинского-Молигонова, который выражается в том, что в эмбриональный период интенсивно растут стати периферического скелета, а в постэмбриональный – осевого. Однако у разных пород, типов и линий растущего молодняка овец имеются свои особенности.

Для изучения линейного роста и экстерьерных особенностей у подопытных баранчиков брали следующие промеры: высота в холке и крестце, косая длина туловища, глубина, ширина и обхват груди, ширина в маклоках и обхват пясти в возрасте 2,5; 4; 5 и 8 месяцев. На основе линейных промеров вычислены индексы телосложения.

После молочного периода снижается скорость роста по-видимому это связано с перестройкой организма животного вследствие перехода его на другой вид питания и с ухудшением кормовых факторов в осенний и зимний периоды.

В дальнейшем от года до полутора лет, с перемещением подопытных животных на летние пастбища отмечается более интенсивный прирост косой длины туловища и промеров основных статей осевого скелета. Как видно, фактор кормления оказывает большое влияние на линейный рост и формирование экстерьера. Тем не менее, общие закономерности формирования экстерьерных особенностей с возрастом сохраняются.

Промеры высоты в холке и крестце в течение всего послеутробного периода растут медленнее, чем промеры косой длины туловища и осевого скелета, за исключением обхвата груди. Промеры осевого скелета баранчиков после отъема от матки растут интенсивнее по сравнению с молочным периодом.

На основании экспериментальных данных по линейному росту подопытного молодняка овец волгоградской породы можно сделать заключение, что формирование телосложения (экстерьера) у животных в постэмбриональный период подчиняется общепринятым закономерностям, не смотря на большое влияние фактора кормления. Однако более глубокий анализ экспериментальных данных по сравнительному изучению роста подопытного молодняка разных групп показал, что между ними имеются существенные различия. Более отчетливо эти различия видны на рисунке 1, на которых показаны величины экстерьерных промеров баранчиков от 1 до 4 месяцев и от 4 до 6 месячного возраста.

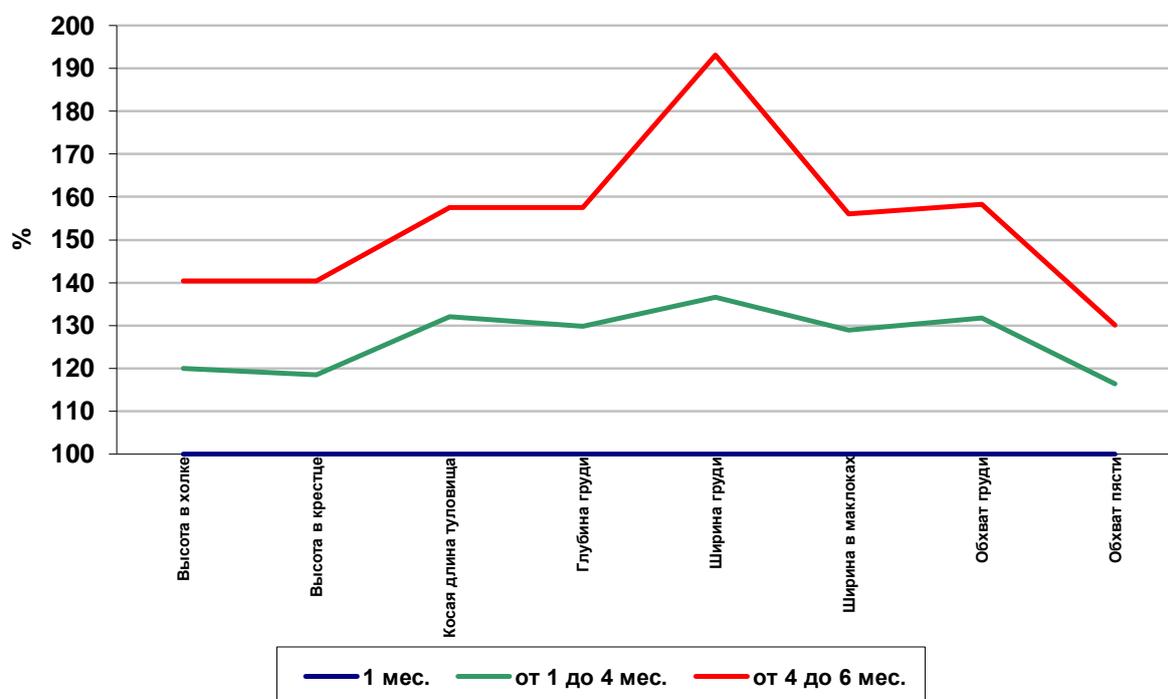


Рисунок 1 - Экстерьерные промеры баранчиков

На рисунке четко просматривается, что в первый (молочный) период постэмбрионального развития более интенсивно растут промеры периферического скелета и с меньшей интенсивностью - промеры осевого скелета. И только более позднем возрасте прирост экстерьерных промеров периферического и осевого скелета выравнивается.

Различная интенсивность роста отдельных статей осевого и периферического скелета в постэмбриональный период, бесспорно,

сказывается на изменении пропорций телосложения растущего молодняка. Но сравнение развития абсолютных показателей промеров той или другой стати подопытных животных не даёт полного представления о телосложении и пропорциональности в развитии, а также конституциональных особенностях животных.

Таблица 2 - Экстерьерные промеры баранчиков

Возраст	Группа	Высота		Косая длина туловища	Глубина груди	Ширина		Обхват	
		В холке	В крестце			груди	В маклоках	Груди	пяти
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
2 мес.	1	52,7	55,7	54,1	21,8	15,3	13,1	67,2	8,1
	±	0,43	0,71	0,61	0,34	0,19	0,34	0,59	0,07
	2	51,2	54,6	51,3	19,8	14,4	11,9	63,8	7,7
	±	0,49	0,56	0,76	0,44	0,23	0,41	0,60	0,06
	3	52,4	55,3	53,6	21,3	14,9	12,8	66,7	8,0
	±	0,57	0,67	0,83	0,58	0,36	0,39	0,71	0,10
4 мес.	1	59,4	60,9	60,1	25,4	20,1	14,5	83,9	8,7
	±	0,72	0,67	0,59	0,44	0,37	0,45	0,69	0,11
	2	57,1	57,5	59,4	21,9	16,4	13,2	74,9	8,6
	±	0,67	0,59	0,78	0,52	0,25	0,29	0,72	0,09
	3	58,1	58,6	59,6	23,2	17,4	13,8	76,5	8,6
	±	0,69	0,59	0,69	0,47	0,41	0,24	0,58	0,10
6 мес.	1	59,9	61,3	61,5	25,9	22,3	14,6	87,2	9,0
	±	0,78	0,87	0,59	0,43	0,32	0,19	0,65	0,11
	2	57,7	59,1	60,2	23,6	17,1	13,8	79,1	8,7
	±	0,68	0,73	0,63	0,39	0,41	0,28	0,83	0,09
	3	58,8	60,6	61,1	24,8	19,4	14,2	84,8	8,9
	±	0,65	0,83	0,58	0,28	0,36	0,31	0,81	0,08

Поэтому для более полной и наглядной характеристики экстерьера растущих ягнят нами были вычислены основные индексы телосложения (таблица 2).

Таблица 2 - Индексы телосложения у баранчиков

Возраст	Группа	Индексы						
		Высо-коно-гости	Растя-нутос-ти	Груд-ной	Пере-росло-сти	Сбито-сти	Кости-стости	Тазо-грудной
2 мес	1	58,6	102,6	70,1	105,6	124,2	15,3	116,7
	±	0,75	0,39	0,44	0,37	0,89	0,09	1,46
	2	61,3	100,1	72,7	106,6	124,3	15,0	121,0
	±	0,68	0,47	0,46	0,53	0,84	0,21	1,52
	3	59,3	102,2	69,9	105,5	124,4	15,2	116,4
	±	0,54	0,57	0,39	0,40	0,79	0,14	1,23
4 мес	1	57,2	101,1	79,1	102,5	139,6	14,6	141,5
	±	0,58	0,45	0,37	0,43	1,07	0,16	1,39

	2	60,9	105,8	70,3	102,4	126,0	15,3	116,6	
	±	0,63	0,53	0,48	0,33	1,11	0,09	1,25	
	3	60,0	102,5	75,0	100,8	128,3	14,8	126,0	
	±	0,61	0,42	0,63	0,29	0,99	0,11	1,22	
	6 мес	1	56,7	102,6	86,1	102,3	141,7	15,0	154,8
		±	0,57	0,56	0,50	0,47	1,12	0,15	1,35
2		59,0	104,3	72,4	102,4	131,3	15,0	123,9	
±		0,68	0,47	0,48	0,39	1,08	0,12	1,18	
3		57,8	103,9	81,8	103,0	138,7	15,1	136,6	
±		0,56	0,59	0,61	0,41	1,06	0,14	1,51	

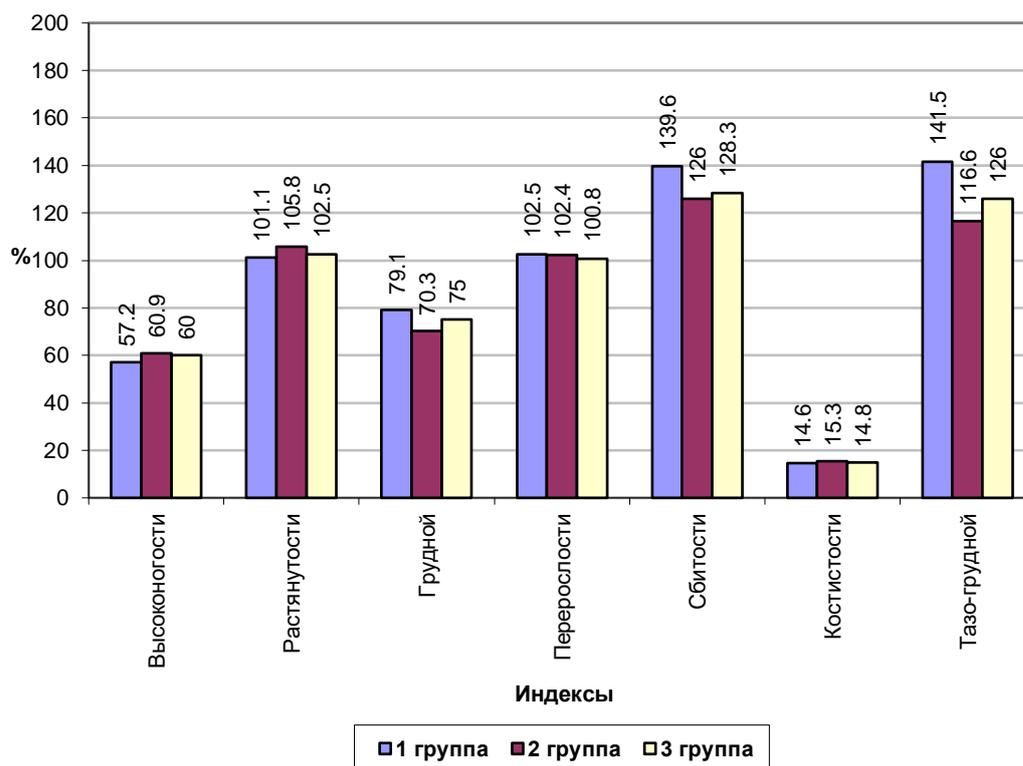


Рисунок 2 - Экстерьерный профиль индексов телосложения баранчиков 4 мес.

Индекс грудной и особенно тазогрудной увеличивается, что характерно для растущего молодняка мясошерстного типа. Анализ экспериментального материала таблицы, а также рисунка 2 показывает, что с возрастом изменяется телосложение растущего молодняка, индекс растянутости увеличивается, а высоконогости уменьшается. Животные становятся с растянутым туловищем на коротких ногах.

Использованные источники:

1. Касенов, Т.К. Новое селекционное достижение / Т.К.Касенов, С.Р. Оспанов //Стратегия инновационного развития овцеводства и козоводства Российской Федерации: Материалы научно-практической юбилейной конференции, посвященной 80-летию со дня основания ВНИИОК.-Ставрополь, 2012.- С.45-48.

2. Комлацкий, В.И. Мясо-молочное овцеводство: перспективы Юга России / В.И. Комлацкий // Животноводство Юга России. - 2016. - № 2 (12). - С. 2.
3. Мутулов М.Н. Возрастные изменения экстерьера тонкорунных баранчиков разного происхождения / М.Н. Мутулов, М.Б. Павлов, Л.Н. Григорян // В сборнике: Повышение конкурентоспособности племенного животноводства и кормопроизводства в современной России. Сборник материалов VIII международной научно-практической конференции. - 2017. - С. 47-50.
4. Овчинникова, Е.Г. Возрастные изменения живого веса и экстерьера овец ставропольской породы / Е.Г. Овчинникова // Сборник научных трудов Ставропольского научно-исследовательского института животноводства и кормопроизводства. - 2012. - Т. 1. - № 5. - С. 138-141.

*Осминкина О. Е.
студент 1 курса
металлургический институт
Липецкий государственный технический университет
Россия, г.Липецк
Научный руководитель:
Мелихова Е.В., кандидат химических наук
доцент
кафедра химии
Липецкий государственный технический университет
Россия, г.Липецк*

ЭКСТРАКЦИОННО-СПЕКТРОФОТОМЕТРИЧЕСКОЕ ОПРЕДЕЛЕНИЕ α - НАФТОЛА

Аннотация: В работе предложена методика спектрофотометрического определения α -нафтола в водных средах с предварительной экстракционной пробоподготовкой бутиловым эфиром уксусной кислоты. В условиях однократной экстракции равным объемом экстрагента удалось достичь 90 % степени извлечения аналита, при коэффициенте распределения 9,1. Градуировочный график линеен ($R^2=0,97$) в диапазоне $10^{-3} - 0,1$ моль/л, при этом предел обнаружения составил $4,9 \cdot 10^{-4}$ М. Методика апробирована при анализе образца краски для волос («Palette», Германия), содержание α -нафтола соответствует заявленному.

Ключевые слова: экстракция, спектрофотометрия, α - нафтол.

*Osminkina O. E.
1st year student
Metallurgical Institute
Lipetsk State Technical University
Russia, Lipetsk
Supervisor: Melikhova E.V., candidate of chemical sciences
assistant professor of chemistry
Lipetsk State Technical University
Russia, Lipetsk*

EXTRACTION-SPECTROPHOTOMETRIC DETERMINATION OF α -NAPHTHOL

Abstract: The procedure for spectrophotometric determination of α -naphthol in aqueous media with preliminary extraction sample preparation with acetic acid butyl ester is proposed. Under single extraction conditions, 90% of the recovery of

the analyte was achieved with an equal volume of extractant, with a distribution coefficient of 9.1. The standard plot of lineene ($R^2 = 0.97$) in the range of 10^{-3} - 0.1 mol/L, with a detection limit of $4,9 \cdot 10^{-4}$ M. The method was tested with an analysis of a hair dye sample (Palette, Germany), the content of α -naftol corresponds to the declared one.

Keywords: extraction, spectrophotometry, α - naphthol.

Содержание фенола, как токсичного вещества, контролируется в объектах окружающей среды, а также регулярно нормируется в промышленных товарах [1]. Как правило, для этих целей применяют спектрофотометрические и хроматографические методы анализа [2], выбор которых, в первую очередь, объясняется их низкой стоимостью. Повышения метрологических характеристик удается достичь за счет сочетания классических методов анализа с различными способами разделения и концентрирования [3]. В работе изучена возможность снижения предела обнаружения α -нафтола путем жидкостно-жидкостной экстракционной пробоподготовки на основе бутилацетата с последующим фотометрированием его азопроизводного.

Спектрофотометрическое определение α -нафтола проводили на фотоколориметре КФК-3 (Россия) относительно раствора сравнения, содержащего все компоненты пробы, кроме аналита, толщина кюветы 0,5 см. Для фотометрирования предварительно проводили реакцию диазотирования сульфаниловой кислотой [1] и экспериментально по максимуму светопоглощения определяли рабочую длину волны (рис. 1). Градуировочный график в координатах оптическая плотность – концентрация α -нафтола получали при 360 нм по стандартным растворам с концентрациями 10^{-4} , 10^{-3} , 10^{-2} , $5 \cdot 10^{-2}$; $7,5 \cdot 10^{-2}$; 0,1 М (рис. 2). Метрологические характеристики рассчитаны и приведены в таблице 1.

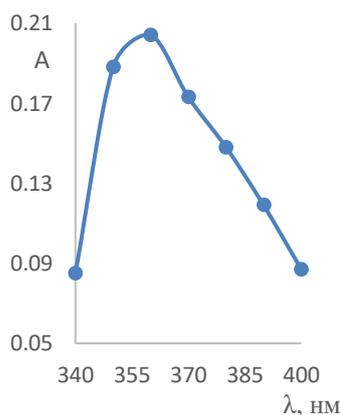


Рис. 1 – Выбор рабочей длины волны при фотометрировании стандартного раствора α -нафтола с концентрацией $5 \cdot 10^{-2}$ М

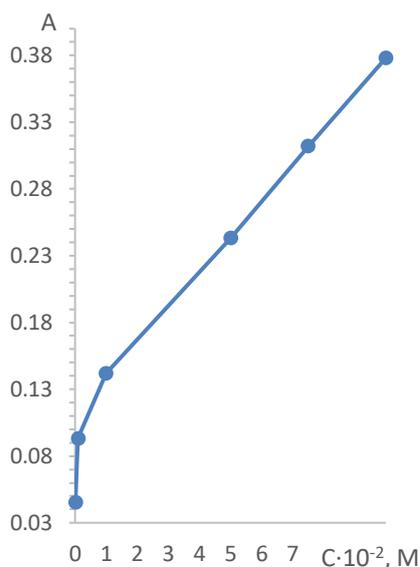


Рис. 2 – График зависимости оптической плотности от концентрации стандартных растворов

Проверку правильности методики осуществляли на стандартных растворах резорцина методом введено-найдено, результаты показали отсутствие систематической погрешности.

Для определения экстракционных характеристик α -нафтол извлекали равным объемом бутилацетата при pH = 2 – 3, степень извлечения при этом составила 90 %, коэффициент распределения – 9,1.

Таблица 1.

Метрологические характеристики спектрофотометрического определения α -нафтола

Уравнение градуировочной функции	Линейный диапазон, М	R ²	C _{min} , М	Sr
$y = 0,0304x + 0,0827$	0,001– 0,100	0,97	$4,9 \cdot 10^{-4}$	0,1

В качестве реального объекта выбрана краска для волос («Palette», Германия), в которой, в соответствии с техническим регламентом № ТР ТС 009/2011, α -нафтол и его соли разрешены к использованию с ограничениями в максимальной концентрации 2,0%; в комбинации с перекисью водорода – 1,0%. Анализ проводили методом добавок. Содержание α -нафтола в образце рассчитывали с учетом добавки и степени извлечения и оно составило $0,53 \pm 0,05$ %. Оценка результатов по критерию Стьюдента ($t_{расчит} < t_{крит}$) позволяет говорить об отсутствии случайных ошибок.

Использованные источники:

1. Харлапович Г.Д., Чуркин Ю.В. Фенолы: - Москва: «Химия», 1974. – 376 с.
2. Комарова Л.Ф., Кормина Л.А. Инженерные методы защиты окружающей среды: учеб. пособие. – Барнаул: «Алтай», 2000. – 365 с.
3. Коренман Я. И., Экстракция фенолов / М-во сельск. хоз-ва СССР. Горьк. с.-х. ин-т. - Горький: Волго-Вят. кн. изд-во, 1973. - 216 с.

*Пестерева А.А.
студент 2 курса
направление подготовки «Сервис»
Тамбовский государственный университет имени Г.Р. Державина
Россия, г. Тамбов
Научный руководитель: Мачалкин С.Е., к.э.н.
доцент
кафедра индустрии сервиса и туризма
Тамбовский государственный университет имени Г.Р. Державина
Россия, г. Тамбов*

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЗАРУБЕЖНОГО ОПЫТА В ПРЕОДОЛЕНИИ ПРОБЛЕМ РАЗВИТИЯ ЖКХ РОССИИ

Аннотация: в статье рассматриваются аспекты зарубежного опыта управления жилищно-коммунальным хозяйством и возможности использования Россией этого опыта для преодоления собственных проблем ЖКХ.

Ключевые слова: жилищно-коммунальное хозяйство, проблемы ЖКХ, система управления, зарубежный опыт.

*Pestereva A.A.
2nd year student
direction of study "Service"
Tambov State University named after G.R. Derzhavin
Russia, Tambov
Scientific supervisor: Machalkin S. E.
Tambov State University named after G.R. Derzhavin, candidate of economic
sciences
associate professor
department of service and tourism industry*

USING FOREIGN EXPERIENCE IN OVERCOMING THE PROBLEMS OF HOUSING AND COMMUNAL SERVICES DEVELOPMENT IN RUSSIA

Abstract: the article discusses aspects of foreign experience in housing and communal services management and the possibility of Russia using this experience to overcome its own housing and communal services problems.

Keywords: housing and communal services, housing and communal services problems, management system, foreign experience.

Жилищно-коммунальный комплекс является структурно сложной иерархической системой и состоит из жилищного хозяйства, а также коммунального хозяйства. Нормальное функционирование сферы жилищно-коммунального хозяйства достигается за счёт правильного функционирования каждой отрасли, входящей в его состав. В связи со сложившейся в стране ситуацией, связанной с множеством политических, социальных, эпидемиологических и др. событий, повышение эффективности жилищно-коммунального хозяйства крайне актуально.

Однако, к сожалению, в настоящее время состояние жилищно-коммунального хозяйства (далее – ЖКХ) России можно охарактеризовать как кризисное.

Выделим основной список проблем ЖКХ России:

- неэффективная система управления;
- комплекс регулирующих сферу ЖКХ нормативно-правовых актов, которые не способствуют формированию последовательной системы управления ЖКХ, отвечающей потребностям отрасли;
- острый недостаток инвестиций, как со стороны государства, так и со стороны частных инвесторов;
- рост задолженностей жилищно-коммунального хозяйства;
- износ подавляющей доли основных фондов, в том числе жилищного фонда, инженерно-технического оборудования, сетей ресурсоснабжения;
- неэффективная тарифная политика, приводящая к болезненному росту тарифов, не соответствующему доходам населения;
- монополизация отдельных отраслей ЖКХ;
- плохое качество предоставляемых жилищно-коммунальных услуг;
- отсутствие внедрения инновационных технологий;
- непоследовательная государственная политика в отрасли и др.

В развитых странах Европы, Азии и США многие проблемы, которые испытывает жилищно-коммунальное хозяйство России, уже решены. Именно по этой причине зарубежный опыт развития ЖКХ заслуживает внимания.

Несомненно, отличия в культуре, системе общественных отношений и общественном сознании не позволят населению России полностью скопировать и внедрить схемы, используемые зарубежными странами для обеспечения работы ЖКХ. Эти механизмы просто не будут работать.

Основной принцип, исходя из которого, страны зарубежья обеспечивают эффективное управление комплексом ЖКХ, – инициатива и искренний интерес к процессу управления самих собственников жилых

помещений. Для того, чтобы обеспечить качественное получение коммунальных и жилищных услуг, собственники объединяются в некоммерческие организации, которые контролируют принадлежащие им объекты недвижимого имущества, обеспечивают надлежащую их эксплуатацию, заключают договора с ресурсоснабжающими организациями и сервисными работниками, занимающимися уборкой, бытовым ремонтом и др. [2].

Объединение собственников жилья (ОСЖ) – обобщающее понятие для всего многообразия юридических форм некоммерческих объединений собственников жилых помещений в разных странах. Например:

1. Территориальные сообщества жителей (Planning Unit Developments – PUD), кондоминиумы (Condominium Association), жилищные кооперативы (Housing Cooperatives) – США и Канада.

2. Синдикаты – Франция.

3. Объединения собственников жилья – Германия.

4. Товарищества собственников жилья (ТСЖ) и жилищно-строительные кооперативы (ЖСК) – Россия, соответственно.

Понятие кондоминиума близко по смыслу к понятию товарищества собственников жилья: в кондоминиуме также избирается управляющий (обычно на один год), также собирается общее собрание собственников, на котором обсуждаются дальнейшие направления работы объединения, выбирается или корректируется перечень предоставляемых жилищно-коммунальных услуг. Однако в кондоминиуме управляющим может стать не только человек из числа собственников жилья, как в России, но и сторонний человек, обладающий достаточными знаниями в сфере ЖКХ и являющийся квалифицированным специалистом. В обязанности управляющего входит проведение общего собрания собственников, контроль, за эксплуатацией принадлежащего кондоминиуму имущества и многое другое.

На данный момент кондоминиумы популярной формой управления общим имуществом в США, странах Западной Европы и ряде других государств. Законодательство о кондоминиумах в США можно оценивать как весьма прогрессивное.

Рынок жилищно-коммунальных услуг в США наполнен частными организациями, и это стимулирует здоровую конкуренцию между производителями коммунальных и исполнителями жилищных услуг. Именно поэтому качество оказываемых услуг и их стоимость держатся на приемлемом уровне – рыночные механизмы просто не позволяют недобросовестным организациям, оказывающим некачественные услуги ЖКХ, занимать нишу на рынке. США является ярким примером того, как переход на рыночную систему функционирования ЖКХ и вовлечение собственников в процесс управления влияют на качество оказываемых услуг.

Проанализируем систему управления ЖКХ во Франции. Нормативно-правовую базу в отношении общей собственности во Франции определяет

Закон «О статусе общей собственности в многоквартирных зданиях», который декларирует, что ЖКХ в основном находится в ведении коммуны – административно-территориальных единиц. В обязанности коммуны входит решение главных проблем жизнеобеспечения граждан. Коммуны управляются Муниципальным советом, который избирается на шесть лет всеобщим голосованием, и мэром, которого избирает сам Муниципальный совет. Мэр, в свою очередь, является государственным представителем и выполняет определенный перечень функций от лица государства [1]. После завершения строительства все инфраструктуры жилищно-коммунального хозяйства передаются в ведение коммуны. Коммуна же несет перед гражданами политическую ответственность за выполнение работ на этой инфраструктуре.

Объединения собственников жилья (ОСЖ), которые во Франции называются синдикатами, тоже играют значительную роль в управлении жилищно-коммунальным хозяйством. Основная цель синдиката – сохранение и обеспечение надлежащей эксплуатации принадлежащих ему жилых помещений.

Для французского законодательства характерна подробнейшая регламентация вопросов владения, пользования и распоряжения недвижимостью, находящейся в общей собственности [3].

Нормативно-правовую базу жилищно-коммунального хозяйства в Германии и его управления составляет ряд законов: Закон «О праве собственности на жилье» от 15.03.1951 и Декларация о разделе общей собственности в доме. Немецким законодательством установлено, что членство в объединении собственников жилья (ОСЖ) наступает автоматически вместе с покупкой жилого помещения в многоквартирном доме. Собственник не имеет права отказаться от вступления в объединение собственников жилья и становится автоматически совладельцем как личной, так и совместной собственности [5]. Это повышает градус ответственности каждого отдельного собственника за состояние МКД.

Ряд реформ жилищно-коммунального хозяйства в Германии, начавшихся в 1990-х годах, позволил обеспечить прозрачную схему деятельности всех предприятий отрасли. Законодательно было закреплена конкурсная система выбора поставщиков коммунальных ресурсов, и это стало условием для улучшения качества услуг ЖКХ в целом, данная система до сих пор продолжает работать и стимулировать предприятия отрасли к качественному исполнению своих обязанностей [4].

Анализ зарубежного опыта управления жилищно-коммунальным хозяйством позволяет понять, что в странах, где ЖКХ управляется наиболее эффективно, государство определило для себя следующую цель: создать такие условия функционирования и такую нормативно-правовую базу, чтобы предоставить частным компаниям возможность свободно развиваться и конкурировать на рынке услуг жилищно-коммунального хозяйства.

Объединения собственников жилья сами решают, как им эксплуатировать принадлежащее им имущество, каких работников нанимать и с какими ресурсоснабжающими организациями заключать договора. Всё это повышает степень ответственности и участия собственников жилых помещений в управлении общим имуществом, ведет к более полному удовлетворению потребностей населения за счет непосредственного распоряжения ими своими возможностями, правами и ресурсами. Для организаций, предоставляющих ЖКУ и желающих занять на рынке определенную нишу, возможность для потребителя свободно выбирать и главное – перевыбирать организацию, предоставляющую им услуги, означает существование условий здоровой конкуренции. Этот механизм функционирования рынка услуг жилищно-коммунальных услуг идет на пользу всем его участникам: именно такой вывод можно сделать, проанализировав опыт организации и регулирования ЖКХ в США, Франции, Германии.

Зарубежный опыт развития и организации системы управления ЖКХ также позволяет выделить такие положительные перспективы для развития системы управления ЖКХ в России, как:

- привлечение субъектов бизнеса к управлению объектами жилищно-коммунального хозяйства муниципальных образований через систему государственно-частного партнёрства;
- вовлечение собственников в процесс управления жилыми помещениями;
- стимулирование проявления искреннего интереса собственников к управлению МКД;
- создание новой нормативно-правовой базы для жилищно-коммунального хозяйства, которая отвечала бы потребностям отрасли;
- постепенный переход системы жилищно-коммунального на самофинансирование и самоокупаемость с помощью повышения инвестиционной привлекательности ЖКХ и др.

Таким образом, основная задача, стоящая перед жилищно-коммунальным хозяйством России в данный момент, – это необходимость в изучении опыта других стран и грамотной адаптации её под реалии страны, её культуру и ресурсы. Разработка и реализация последовательной и продуманной государственной политики, сформированной с учётом опыта зарубежных стран, уже построивших успешную рыночную систему управления услугами жилищно-коммунального хозяйства, а также внедрение современных технологий в процесс оказания услуг позволит жилищно-коммунальному хозяйству провести собственную технологичную, правовую и экономическую модернизацию, повысить эффективность функционирования отрасли и преодолеть существующие проблемы.

Использованные источники:

1. Бобровская Н.И., Кузина С.И. Стратегии государственной политики в сфере жилищно-коммунального хозяйства // Вопросы управления. 2014. №3 (9). С. 31-37. [Электронный ресурс]. – URL: <https://cyberleninka.ru> (дата обращения 12.04.2022).
2. Морева С.Н. Основные аспекты качества обслуживания населения // Сб. материалов Всероссийской (национальной) научно-практической конф. «Саяпинские чтения»; М-во науки и высшего обр., ФГБОУ ВО «Тамб. гос. ун-т Г.Р. Державина»; [отв. Ред. Я.Ю. Радюкова]. – Тамбов: Издательский дом ТГУ им. Г.Р. Державина, 2020. С. 86-93.
3. Николаева С. В. Управление жилищным фондом: объединение собственников жилья. Зарубежный опыт // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. – 2014. – №5-2. – С. 78-85. – [Электронный ресурс]. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/upravlenie-zhilischnym-fondom-obedinenie-sobstvennikov-zhilya-zarubezhnyy-opyt> (дата обращения: 02.04.2022).
4. Седаков Д. А. Развитие жилищно-коммунального хозяйства: зарубежный опыт / Д. А. Седаков // Вестник УГНТУ. Наука, образование, экономика. Серия: Экономика. – 2015. – №1 (11). – [Электронный ресурс]. – URL: <https://cyberleninka.ru> (дата обращения: 06.04.2022).
5. Шреккенбах Л. Система управления жилой недвижимостью в Германии – [Электронный ресурс]. – URL: <http://portal-energo.ru/articles/details/id/758> (дата обращения: 02.04.2022).

УДК 615,15

*Романенко А.А.
студент 2 курса магистратуры
специальность: «Организация и управление наукоемкими
производствами»
Институт технологий управления
кафедра управления инновациями
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования «МИРЭА - Российский технологический
университет»
Россия, г.Москва*

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация. Целью статьи является определение современных проблем и перспектив развития фармакологической промышленности Российской Федерации в новой реальности. Прослеживается динамика развития рынка фармакологической продукции, сравнивается наполнение рынка и позиционирование отечественных и зарубежных препаратов, выделяются лидеры по производству ЛС на мировом рынке, акцентируются проблемы 2009 и 2022 гг., обозначаются перспективы импортозамещения в фармсфере и направления развития фармакологической отрасли.

Ключевые слова: фармация, фармакологическая отрасль, санкции, проблемы, наукоемкость, импортозамещение, рынок, инвестиции, контракты.

*Romanenko A.A.
2nd year master's student
specialty: "Organization and management of science-intensive industries"
Institute of Management Technologies
department of innovation management
Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education "MIREA
- Russian Technological University"
Russia, Moscow*

MODERN PROBLEMS AND PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF THE PHARMACEUTICAL INDUSTRY IN THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation. The purpose of the article is to determine the current problems and prospects for the development of the pharmaceutical industry of the Russian

Federation in the new reality. The dynamics of the development of the market of pharmacological products is traced, the filling of the market and the positioning of domestic and foreign drugs are compared, the leaders in the production of drugs on the world market are highlighted, the problems of 2009 and 2022 are emphasized, the prospects for import substitution in the pharmaceutical sphere and the directions of development of the pharmacological industry are outlined.

Keywords: pharmacy, pharmaceutical industry, sanctions, problems, knowledge intensity, import substitution, market, investments, contracts.

Новая международная геополитическая и социально-экономическая реальность, острое противостояние государств, гибридные войны, перманентная угроза пандемии, санкционное давление в отношении России ставят задачи сохранения суверенитета, самостоятельности, активизации развития экономики и импортозамещения в условиях экстремального ландшафта среды. Особое место в системе экономических связей и рыночных отношений принадлежит фармацевтической промышленности, связанной с исследованием, разработкой, массовым производством, новыми технологиями, маркетинговым изучением динамичного рынка и дистрибьюцией лекарственных, профилактических средств, облегчающих течение и лечение болезней [2]. Острота проблем развития фармации в новой реальности связана с высокой зависимостью от импортных поставок, отсутствием технологий, с ограниченностью производственных мощностей, сроками использования патентов, трансформацией законов об интеллектуальной собственности.

В связи чем целью статьи является определение современных проблем и перспектив развития фармакологической промышленности Российской Федерации в новой реальности.

Для мирового фармакологического рынка, емкость которого по продажам оценивается в 900 млрд долларов, характерно наращивание темпов по 3 % в 2018 году к 2017 году и 14% в 2020 году по отношению к 2018 году. Российский рынок также отличается динамичным ростом, что не исключает, а подчеркивает проблемы и нерешенные вопросы [7]. В 2021 году фармакологический рынок вырос на 10% и составил 2,04 трлн руб. Стоимость лекарств в 2022 года может вырасти и превысит инфляцию, которая прогнозируется на уровне 22-24 %. Повышение стоимости лекарственных средств связано с внешнеэкономической конъюнктурой, волатильностью курса валют, законодательными инициативами в отношении импортных препаратов. Фармакологическая сфера весьма зависима от совокупности факторов и чувствительна к изменению ценовых балансов по различным областям: от стоимости энергоносителей и сырья до цен на труд, рабочую силу и аренду помещений.

Об уровне наукоемкости фармакологической отрасли свидетельствуют исследования, проведенные еще в 2014 году профессором

Лин А.А. вместе с коллегами, которые определили наукоемкость мирового сектора «фармацевтика и биотехнология» на уровне 14,2% наравне с отраслями «Программного обеспечения и компьютерных услуг — 10,4%, «Технологий и оборудование — 7,9% [2]. Исследователи подчеркивали большой потенциал наукоемкости и технологичности в фармакологическом секторе. Темпы роста основных показателей социально-экономического развития РФ и фармацевтической отрасли представлены в таблице 1. Отметим снижение темпов ВВП с 4,5% до 1,5%, а на уровне фармакологического рынка темпы сократились с 16 до 7,8%.

Таблица 1- Темпы роста основных показателей социально-экономического развития РФ и фармацевтической отрасли, 2010—2017 гг., % к предыдущему году

Показатели	Год							
	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
ВВП	104,5	104,3	103,5	101,3	100,7	97,2	99,8	101,5
Промышленное производство	107,3	106	103,4	100,4	101,7	96,6	101,1	101,2
Фармацевтическая промышленность	134,1	117,4	118,2	107,8	106	125,4	118,9	108
Фармацевтический рынок	116	112	112	114	110,1	110,5	106,7	107,8

Источник: разработки Лин А.А., Соколова С.В., Шестаков В.Н. [2]

Повышение уровня капиталоемкости, ресурсоемкости и активизацию научных разработок вызвала пандемия коронавируса-2019. На защиту населения и лечение от COVID-19 в 2020 году из федерального бюджета было израсходовано более 705 млрд рублей, в том числе 516 млрд. руб. составили прямые выплаты гражданам и предприятиям, 189 млрд руб. — на организацию и оказание медицинской помощи заболевшим коронавирусом [6].

Фармацевтические компании РФ в 2021 году увеличили инвестиции в собственные разработки. Например, «Петровакс» в 2020-2021 годах увеличила общий объем инвестиций в R&D в 10 раз по сравнению с периодом до пандемии. За 2020-2021 гг. компания вложила более 1 млрд руб. в исследования собственных оригинальных продуктов для борьбы с COVID-19. Объем собственных инвестиций «Биокад» на НИОКР в 2022 году составил более 6,5 млрд руб., что в 2 раза больше, чем в 2020 г. Компания «Промомед» в 2021 году в 2,5 раза увеличила объем инвестиций. Компания «Нанолек» направила на исследования в 2021 году более 220 млн руб., что на 35% больше, чем в 2020 году [6].

В общемировом объеме готовых лекарственных средств (ГЛС) российский рынок занимает седьмую позицию, уступая по темпам прироста только Бразилии и Китаю. Однако доля российских лекарственных средств на рынке составляет всего 30 %, медицинских изделий – всего 20 %. Российские производители уступают зарубежным производителям лекарств большую

часть собственного рынка, при этом практически не экспортируя свою продукцию. По показателю экспорта фармпродукции РФ в 2020 году находилась на 41 место и продавала продукции на 475,9 млн долл. [3].

Мировыми лидерам по экспорту фармакологической продукции являются Германия (54,2 млрд долл.), Швейцария (41,3 млрд долл.), Бельгия (27 млрд долл.), Франция (24,9 млрд долл.), США (21,6 млрд долл.) [].

В России еще в 2009 году была принята стратегия по развитию фармацевтической промышленности до 2020 года, «Фарма-2020» и государственная программа РФ «Развитие фармацевтической и медицинской промышленности на 2013-2020 годы» с объемом финансирования 68 млрд. руб. [2]. В программах были выделены проблемы, сохранившиеся до 2022 года (таблица 2). Отметим, что в 2022 году проблем стало больше и решаются они труднее. По плану мероприятий по импортозамещению в отрасли фармацевтической промышленности Российской Федерации до 2024 года, утвержденному приказом Минпромторга России от 20 июля 2021 г. № 2681, должны быть замещены 39 лекарственных средств на сумму 3155 млн руб. [5]

Таблица 2 - Проблемы и перспективы развития фармакологической отрасли РФ

Проблемы 2009 г.	Проблемы 2022 г.
1. Дисбаланс и несоответствие требований к российским и зарубежным предприятиям-производителям лекарственных препаратов;	1. Высокая степень фальсификации лекарственных средств на отечественном фармацевтическом рынке (10-20 %);
2. Отсутствие или слабость экономических стимулов и мотиваторов для отечественных производителей;	2. Продвижение биологически активных добавок (БАД) под видом лекарственных препаратов недобросовестными участниками фармацевтического рынка при слабой правовом регулировании оборота БАД;
3. Отсутствие компетентных, высококвалифицированных кадров в фармацевтической отрасли;	3. Высокая степень зависимости российской фармацевтической промышленности от импортных субстанций;
4. Размытость законодательства в отношении производства и контроля качества лекарственных средств, идентичных правилам GMP.	4. Ограниченность инвестиционной активности отечественных компаний;
	5. Разрозненность научной и производственной деятельности, отсутствие взаимодействия и кооперации государства и частного бизнеса через механизм государственно-частного партнерства (ГЧП);
	6. Правовая ограниченность и отсутствие прозрачного и стабильного регулирования в сфере защиты интеллектуальной собственности;
	7. Низкий уровень конкурентоспособности отечественных фармацевтических компаний,

Проблемы 2009 г.	Проблемы 2022 г.
	<p>слабое соответствие рынку и неспособность удовлетворить потребности в ФС и ЛС;</p> <p>8. Отсутствие гарантированной правовой базы для продажи ЛС через интернет.</p>

Источник: Насколько Россия зависима от импортных лекарств [5]

К факторам и направлениям эффективного развития фармацевтической промышленности относятся увеличение инвестиционной активности предприятий на основе активного внедрения специальных инвестиционных контрактов (СПИК — соглашение между инвестором и Российской Федерацией, в котором инвестор обязуется наладить производство, а государство предоставить меры поддержки), привлечения инвестиций через механизм государственно-частного партнерства. Для отрасли необходимы кооперация и интеграция национальных отраслевых структур между собой и государством для усиления комплексного подхода развития отрасли. Государственная программа развития фармакологической отрасли должна быть увязана с маркетинговыми программами бизнеса по продвижению ЛС в розничных сетях. Весьма актуальной является законодательная база, нормативные акты по продаже ЛС через интернет и ужесточение законодательной базы в сфере реализации БАД. Правовые условия требуются и для защиты прав на интеллектуальную собственность, выявления источников и наказания за продажу фальсифицированных лекарств. Эксперты и практики считают, что необходима существенная государственная политика и поддержка развития фармацевтической и медицинской промышленности,

В отношении поддержки импортозамещения в фармацевтической отрасли власти Москвы, где работают 84 предприятия и заняты 11 тыс. человек, направлены инвестиции в сумме 14,4 млрд руб., что в 4 раза больше, чем до 2020 года [4]. По итогам 2021 года производство лекарственных средств в Москве выросло на 67,7%, при этом объем отгруженной продукции составил 345 млрд руб., увеличившись на 75,4% [4]. Об уровне затрат на инвестирование фармацевтической отрасли свидетельствует тот факт, что только на производство и закупку препаратов по борьбе с онкологией и сердечными заболеваниями ежегодно требуется около 130 млрд. руб. Стоимость ожидавшегося импорта в Россию в 2024 году была оценена в сумме 3,86 млн долл. Для наполнения рынка, который прогнозируется в 2025 году на уровне 2921 млрд. рублей, потребуются фармакологической продукции в объеме 2055 млрд руб. [3].

Таким образом, фармацевтическая отрасль РФ является важным объектом для инвестирования, НИОКР, для внедрения научных разработок. Импортозамещение связано с заполнением 70 % фармрынка. По плану должно быть замещено ежегодно продукции на сумму 3155 млн руб. Основные проблемы связаны с инвестициями, законодательной защитой

разработок и регулированием поставок лекарств, высокой долей фальсификата, отсутствием кооперации государства и частного бизнеса, неразработанностью механизма государственно-частного партнерства. К перспективам развития фармации и фармакологической отрасли относятся инновационные методы лечения, новые технологии на основе РНК, биотехнологий, диверсификация патентов, инвестиционных портфелей, выстраивание партнерства государства и бизнеса.

Использованные источники:

- 1 Григорьева К.Д. Лекарственное импортозамещение — перспективное направление развития российской экономики // Управленческое консультирование. 2018. №5 (113). С.
- 2 Лин А.А., Соколова С.В., Шестаков В.Н. Фармацевтический рынок: сектор научных исследований и разработок // ПСЭ. 2015. №3 (55). С. 327-332.
- 3 Нежникова Е.В., Максимчук М.В. Фармацевтическая отрасль в РФ: проблемы и перспективы развития // Вестник РУДН. Серия: Экономика. 2019. №1. С. 102-112.
- 4 Лекарственное импортозамещение: как Москва поддержит фармотрасль. URL:<https://www.rbc.ru/society/23/03/2022/623a02c99a7947f58e80a69f>
- 5 Насколько Россия зависима от импортных лекарств. Инфографика: <https://www.rbc.ru/business/16/03/2022/62307a2a9a7947e4d9ee0895>
- 6 Вирусные траты: Роспотребнадзор оценил ущерб экономике России от пандемии в 2020 году. URL: <https://russian.rt.com/business/article/881975-ekonomika-rossiya-pandemiya-uscherb>
- 7 На разработку первой вакцины от коронавируса российский бюджет выделил 1,8 млрд рублей. URL: <https://vesma.today/news/post/18418-na-razrabotku-pervoy-vaktsiny>

*Рыскелды Б.Б.
1 курс магистранты
Қазақ спорт және туризм академиясы
Қазақстан, Алматы
Балтина А.С.
аға оқытушы
Қазақ спорт және туризм академиясы
Қазақстан, Алматы*

БАЛУАНДАРДЫҢ АРНАЙЫ ДЕНЕ ДАЙЫНДЫҒЫН ДАЯРЛАУ МАЗМҰНЫ

Аннотация. Қазіргі уақытта көптеген маман мен жаттықтырушы балуандардың техникалық - тактикалық даярлығының мазмұнын анықтау кезінде жарыс әрекеттері есебінің қажеттілігін, яғни, техникалық-тактикалық әрекеттердің қолданылуын және тиімділігін атап көрсетеді. Бұл ереже алғашқы жарыс және қайталап жаттығу қағидасына негізделеді. Жарыс спорттың шарықтау шегі бола отырып, критерий негізінде спортшының жеке ерекшеліктерінің сипаттамасын іріктеп қана қоймай, сонымен бірге жаттығуда қолданылатын жаттығулардың мақсаттылығын да дифференциялау критерийі болып табылады. Сондай-ақ мамандар даярлық әдістемесінің заңдылығы жарыс әрекеттері талаптарынан шығуы тиіс екенін атап көрсетеді.

Кілт сөздері. Дене дайындығы, спорттық күрес, техника-тактикалық дайындық.

*Ryskeldy B.B.
1st year undergraduate
Kazakh Academy of Sports and Tourism
Kazakhstan, Almaty
Baltina A.S.
senior teacher
Kazakh Academy of Sports and Tourism
Kazakhstan, Almaty*

CONTENTS SPECIAL PHYSICAL PREPARATION OF FIGHTERS

Summary. Currently, many coaches and experts say the need for the calculation of competitive action in determining the content of technical and tactical training of wrestlers, ie the use and effectiveness of technical-tactical actions. This rule is based on the principle of the first race and re-training. The competition,

being the culmination of sport, based on the criterion are criteria for not only selection of the characteristics of the individual characteristics of the athlete, but also the differentiation of the appropriateness of the exercises used in the exercise. Also, experts note that the regularity of the training methodology should come from the requirements of competitive actions.

Keywords. Physical training, wrestling, technical and tactical training.

Зерттеудің өзектілігі. Отандық және жапондық мамандар ғылыми-әдістемелік әдебиеттердегі негізгі талаптардың бірі ретінде жарыстарда мақұлданған және табысты қолданылған техникалық-тактикалық әрекеттерді талдау және сипаттау қажеттілігін бөліп көрсетеді. Сонымен бірге авторлардың бірқатар бөлігі бастапқы техникалық – тактикалық даярлық мазмұны жарыстарда қолданылатын әдістердің ғана емес, сондай-ақ дидактикалық талаптардан, сол сияқты қозғалыс дағдысын оң ауыстыру тиімділігін ескере отырып та анықталуы тиіс.

Сөйтіп, жоғарыда аталған негізінде техникалық-тактикалық әрекеттерге үйретудің және жетілдірудің негізгі проблемасы зерттелетін әрекеттердің күрделі үйлестіру құрылымы мен олардың вариативтілігі болып табылады.

Зерттеу нәтижесі. «Жеткілікті техника көлемі көлемі спортшыға жекпе-жек барысында туындайтын барлық тактикалық міндеттерді шешуін қамтамасыз ететін техникалық әрекеттердің төменгі жиынтығын көрсетеді» [1]. Жеткілікті техника көлемі спортшы техникасын әлеуметті қарсыластар техникасымен салыстыру арқылы анықталады, ал жеткіліксіз техникалық әрекеттер әртүрлі жіктеу топтарынан іріктеледі. Егер жеткілікті техника көлемі балуан даярлығының әрбір белгілі деңгейін сипаттаса, онда қажетті техника көлемі спортшы техникалық – тактикалық даярлық барысында меңгеруі мүмкін барынша болатын көлемді көрсетеді [2].

Бүгінгі таңда спорттық күрес теориясы мен практикасында спортшылардың техникалық-тактикалық даярлығы мазмұнын анықтау тәсілдеріндегі кейбір ерекшеліктерге қарамастан мыналар ұсынылады: 1) бірінші сабақтан бастап жарыс жекпе-жектерінде қолданылуына байланысты техникалық-тактикалық әрекеттерді үйретуге және жетілдіруге бөлінетін, яғни, сирек қолданылатын немесе нәтижелілігі аз болып табылатын әдістерге қарағанда нәтижелі және жиі қолданылатын әдістерді зерттеу үшін уақытша пропорцияларды сақтау. 2) спортшының жеке арсеналы аса тиімді әдістерден қалыптасуы керек. 3) сондай-ақ балуан арсеналына техникалық – тактикалық шеберліктер қалыптасуы үшін қажетті жарыстарда сирек кездесетін әдістер (мысалы, тепе-теңдіктен шығару, жамбасқа салу) кіруі тиіс.

Жоғарыда аталғандардан жарыстар кезінде балуанның техникалық – тактикалық даярлығының барлық оң және теріс жақтары анық көрінетінін білуге болады. Осының негізінде спорттық жетістіктер деңгейін арттырудың негізгі құралының бірі жетекші балуандар практикасы мен тәжірибесінде тексерілген техниканың үздік үлгілері жасөспірімдер жасындағы жастарға

берілуі болып табылады [3]. Техника жеке спортшыда да, тұтастай спортта да аса тиімді бола отырып, өзгеріп, жетілдіріліп және жаңаланып тұратындықтан оның тиімділігі әрбір сәтке қатысты.

Өткен тарауда біз техникалық-тактикалық әдістерге үйрету құралдары мен әдістерін қарап, әрекеттерді үйретудің негізгі әдістері мыналар болып табылатынын атап көрсеттік: 1) егер әрекет қарапайым болса, техникалық – тактикалық әрекетті тұтастай үйрету; 2) егер әрекет күрделі болса бөлшектеп үйрету. Техникалық – тактикалық даярлық мазмұны туралы айта отырып, спорттық күрес арсеналын құрайтын әдістер күрделі үйлестірілген құрылымнан тұратынын және белгілі бір тактикалық мақсаттармен және мәндеттермен байланыстылығын атап көрсетпеуге болмайды. Сондықтан да жаттықтырушылар өздерінің проактикалық жұмыстарында мынадай тәсілді пайдаланады. Басында балуандар бастапқы әрекетті (фазаны, кезенді), сонан соң ақырғы және ақырында бастапқы жағдайдан ақырғы және әрекет аяқталғанға дейінгі жағдайға ауысуын меңгереді. Әрекеттің жекелеген бөліктерін зерттеуге күш салуда әрекетті тұтастай меңгеру сапасының нашарлау қауіптілігі туындайды [4]. Жекелеген құраушылардың техникалық-тактикалық әрекетінің өзара байланысатын түсіндіру және меңгеру үшін спортшының қозғалысты талдай білуі қажет. Сөз соңында іс жүзінде спортшының техникалық-тактикалық арсеналы көбіне стихиялы түрде қалыптасады. Сонымен бір уақытта олар спортшылар жақсы үйрене алатын және аса маңызды, нәтижелі әрі тиімді деп есептейтін әдістерге көп көңіл аударады. Әдетте, жаттықтырушылар өз тәжірибелеріне сүйене отырып, интуициялы түрде өз оқушыларының жеке ерекшеліктерін пайдалануға тырысады. Бұл «әрбір жаттықтырушы техникалық-тактикалық әрекеттерді өзіндік үйрету әдістері және олардың жек арсеналы болатынымен» байланысты.

Балуандар өзара даулы әрекетті жасаудан бұрын оларға күрес тәсілдерін меңгеру қажет. Сондықтан үйренуді анықтайтын өзара әрекеттің бірінші типі шабуылды қабылдау болып табылады. Өзара әрекеттің аса қарапайым түрін күрделендіру қарсыластың дайындық әрекеттерін пайдалану және шабуылға дайындыққа қарсы қарсыластың қорғаныс әрекеттерін пайдалану болып табылады. Балуандар шабуыл әрекеттерін жеткілікті меңгергеннен кейін қорғанысты үйренуге көшуге болады, дегенмен мұнда бір балуан қорғанысты зерттейді, ал екіншісі оларды басында бір тәсілмен, сонан соң басқа тәсілмен жеңетін өзара даулы әрекетті толық шамада үйренеді. Балуандар шабуылдау және қорғаныс әрекеттерін және қорғанысты жеңуді зерттегеннен кейін қарсылас қорғанысын пайдалануға мақсатты түрде көшеді, бұл қарсыластың ойын алдын-ала дәл білуін талап ететіндіктен күрделену болып табылады. Қажетті қорғаныс әрекеттерін жасау және оларды қарсыластан бұрын пайдалану қаупі және жалған шабуылы бар комбинацияларды жүргізе отырып, жалған әрекеттермен екінші қорғанысты жасау жеңіл. Балуандар шабуыл әрекетін де, қорғаныс әрекетін де меңгергеннен кейін қарсы шабуыл

әрекеттерін зерттеуге мақсатты түрде көшеді, егер бұны оңайлатып қарасак, бұл қорғаныстан шабуылға көшу.

Зерттеу қорытындысы. Техникалық-тактикалық дайындық жүйесін анықтай отырып, жұмыста ұсынылған дайындық сатысы негізгі болып табылатынын атап көрсетуге болады, алға жылжытылған сатыны балуан бір өзара әрекет типін анықтайтын бірнеше ТТҚ-ны, әрі қарай ТТҚ-ны өзара әрекетінің өзге типінде және қозғала отырып зерттейтін өзара әрекет типінің ұдайы алысуы кезінде ұйымдастырған жақсы. Жетілдіру сатысын жарыстарға және нақты қарсыласқа байланысты жеке жүргізген дұрыс.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Қойшыбек К. Бірегей ұқсас спорттық жарыстарға қатысушы балуанның көп жылдық дайындығы / Оқу құралы -Алматы; Қазақтың спорт және туризм академиясы, 2005, -56 с.
2. М.В.Габов, Ю.Г.Мартемьянов, Д.А. Зиниявич. – «Влияние сбивающих факторов на соревновательную деятельность квалифицированных борцов» // Теория и практика физической культуры. 10-2007. 15-16 с.
3. А.Н.Совчук. Повышение двигательной активности квалифицированных борцов средствами тактико-технических установок. // Теория и практика физической культуры. 7-2007. 40-41 с.
4. Ю.М.Сналяхо. Унификация атакующих технико-тактических действий в дзюдо. // Тактика и подготовка физической культуры. 8-2007. 45-48 с.

*Таценко М.Е.
студент магистратуры
Новосибирский государственный технический университет
Россия, г.Новосибирск*

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ТЕПЛОВЫХ НАСОСОВ РАЗЛИЧНОЙ МОЩНОСТИ НА ДИОКСИДЕ УГЛЕРОДА

Аннотация: Проведен сравнительный анализ эффективности высокотемпературных тепло-насосных установок (ТНУ) различной мощности, использующих в качестве рабочего тела R744 (CO₂). Сделаны выводы о возможном применении ТНУ в различных сферах промышленности.

Ключевые слова: тепловой насос, диоксид углерода.

*Tatsenko M.E.
master's degree student
Novosibirsk State Technical University
Russia, Novosibirsk*

COMPARATIVE ANALYSIS OF HEAT PUMPS OF VARIOUS CAPACITIES ON CARBON DIOXIDE

Abstract: A comparative analysis of the efficiency of high-temperature heat pump units (HPU) of various capacities, using R744 (CO₂) as a working fluid, has been carried out. Conclusions have been drawn about the possible use of HPU in various industries.

Keywords: heat pump, carbon dioxide.

В настоящее время в мире актуализируются исследования, направленные на создание высокотемпературных тепловых насосов, использующих в качестве рабочих тел природные вещества [1]. Тем самым происходит отказ от хладагентов, таких как фреоны, которые способствуют глобальному потеплению. Особое внимание отводится углекислому газу, отвечающему большинству требований глобальной климатической повестки. CO₂ - это природный газ, который содержится в атмосфере, он не имеет озоноразрушающей способности и имеет потенциал глобального потепления, равный единице. Он считается безопасным газом, поскольку он негорючий и нетоксичный (см. табл. 1).

(углекислый газ давно используется в холодильной промышленности – «сухой лед»)

Таблица 1

Сравнение основных параметров и характеристик R744 (CO₂) с другими рабочими телами

Параметр	Рабочее вещество		
	R744	R717	R600a
Химическая формула	CO ₂	NH ₃	C ₄ H ₁₀
Потенциал разрушения озонового слоя ODP	0,0	0,0	0,0
Потенциал глобального потепления GWP	1,0	0,0	3,0
Молекулярная масса μ , кг/кмоль	44,1	17	58,1
Критическое давление $p_{кр}$, МПа	7,38	11,3	3,6
Критическая температура $t_{кр}$, °C	31,1	132,4	135
Нормальная температура кипения t_s , °C	-78,4(сублимация)	-33,3	-11,7
Горючесть	-	+	+
Токсичность	-	+	-

Необходимо отметить особенности диоксида углерода, как рабочего вещества тепловых насосов, считая их преимуществами:

- малое отношение давлений в цикле создает эффективные условия для работы компрессора;
- малый удельный объем v'' и высокая удельная объемная производительность q_v обуславливают небольшие размеры компрессора;
- высокие массовые скорости потока R744 в теплообменных аппаратах позволяют достичь высоких коэффициентов теплоотдачи и сократить массу и габариты теплообменников;
- высокая доля работы расширения в работе цикла создает условия для использования детандера с целью повышения коэффициента преобразования теплового насоса [2].

Эти свойства R744 позволяют создать ТНУ большой тепловой мощности, более термодинамически эффективные, чем работающие на фреонах. Если для парокомпрессионных ТНУ на фреонах в настоящее время предельная тепловая мощность составляет примерно 20 МВт, то для ТНУ на R744 она может быть 50 МВт и более в одном агрегате.

Рассмотрим высокотемпературные ТНУ на диоксиде углерода малых, средних и больших мощностей:

- ТНУ до 100 кВт:

ТНСO₂-20

ТНСO₂-20 предназначен для отопления и горячего водоснабжения жилого дома площадью до 350 квадратных метров. Тепловой насос работает на экологически безопасном дешевом природном рабочем веществе – диоксиде углерода (CO₂, R744) вместе с компрессором итальянской фирмы «Dorin» на R744 с давлениями нагнетания до 40 МПа. ТНСO₂-20 обеспечивает отопление дома на двух температурных уровнях:

- Высокотемпературном (традиционное отопление), температура сетевой воды до 85°C;
- Низкотемпературном (напольное отопление), температура сетевой воды 45°C;

В качестве источника низкопотенциального тепла (ИНТ) используется грунтовая вода с температурой 8°C.

Выработка тепла на двух температурных уровнях обеспечивает высокий коэффициент преобразования теплового насоса при высоких температурах сетевой воды (85°C), воды ГВС (60°C) и теплоснабжение без использования дополнительных генераторов тепла[3].

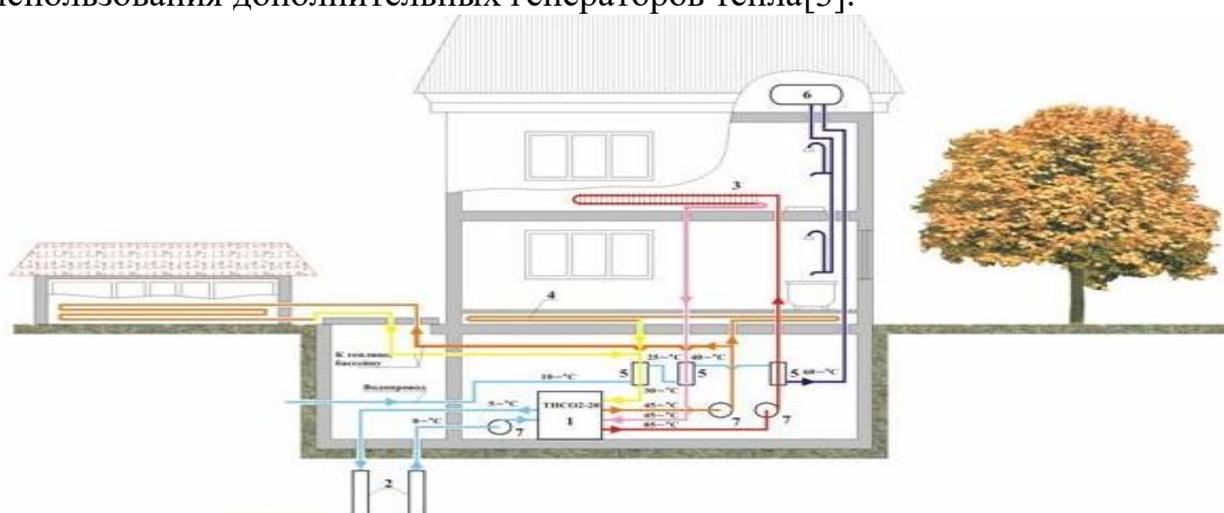


Рис. 1. Схема подключения ТНСO₂ для отопления и ГВС жилого дома.

1-тепловой насос ТНСO₂-20; 2-скважина; 3-теплообменник воздушного отопления; 4-теплообменник напольного отопления; 5-разборные теплообменники «вода-вода»; 6- бак-накопитель воды ГВС; 7- циркуляционные насосы.



Рис. 2. THCO₂-20 кВт

Таблица 2

Параметры и характеристики THCO₂-20

Теплотехнические параметры THCO ₂ -20:	
- Общая тепловая мощность, кВт	20
Сетевая вода высокотемпературного контура:	
- Расход, кг/с	0,051
- Температура прямого потока, °С	85
- Температура обратного потока, °С	45
Сетевая вода низкотемпературного контура:	
- Расход, кг/с	0,154
- Температура прямого потока, °С	45
- Температура обратного потока, °С	30
Вода ГВС:	
- Расход, кг/с	0,015
- Температура на входе, °С	10
- Температура на выходе, °С	60
Вода ИНТ:	
- Расход, кг/с	0,912
- Температура на входе, °С	8
- Температура на выходе, °С	4
- Потребляемая компрессором электрическая мощность, кВт	5,9
- Коэффициент преобразования теплового насоса, μ	3,39

ТСАН200НН

Высокотемпературный воздушный тепловой насос на CO₂ изготовлен по технической лицензии компании Mitsuhashi Japan, имеет полностью японскую конструкцию и предназначен для отопления и горячего водоснабжения продовольственных магазинов, предприятий пищевой промышленности (в том числе мясокомбинатов) и общественного питания, заводов и фабрик.

В основу работы теплового насоса (воздух-вода) положен транскритический цикл. При атмосферном давлении CO_2 существует только в газообразном или твердом («сухой лед») агрегатном состоянии. При давлении в 5,2 бар и температуре $-56,6\text{ }^\circ\text{C}$ углекислый газ достигает тройной точки и его плотность во всех трех фазах становится одинаковой, а при давлении 73,6 бар и температуре $+31,1\text{ }^\circ\text{C}$ (критическая точка) выравнивается плотность в жидкостной и паровой фазах. При температуре выше $+31,1\text{ }^\circ\text{C}$ диоксид углерода не конденсируется. Следовательно, его можно применять в качестве хладагента в диапазоне температур и давлений между тройной и критической точками.

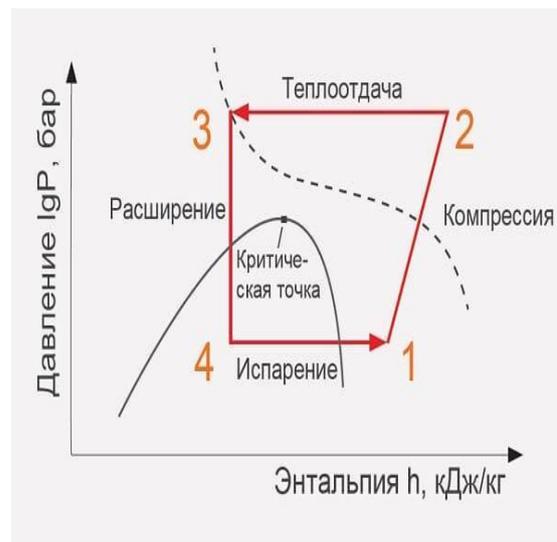


Рис. 3. TCSAN200NH Рис. 4. Транскритический цикл CO_2

Рабочая жидкость может поступать в тепловой насос непосредственно из водопровода либо из теплоизолированного резервуара. Если температура водопроводной или рециркулирующей воды на входе устройства превышает $30\text{ }^\circ\text{C}$, в целях защиты оно автоматически переводится в режим ее нагрева до $90\text{ }^\circ\text{C}$. Для размещения теплового насоса TICA, характеризующегося довольно компактными размерами (длина — 1,9 м, ширина — 1,25 м, высота — 2,08 м). Высокотемпературный воздушный тепловой насос на CO_2 имеет модульную конструкцию и при необходимости может подключаться к аналогичным устройствам, работающим параллельно. Благодаря этому производительность системы центрального отопления на базе таких агрегатов можно довести до 360—480 кВт и более[4].

Параметры и характеристики ТСАН200НН

Источник питания		380 В 50 Гц
Температура воды на выходе устройства — 65 °С	производительность в режиме нагрева	80 кВт
	потребляемая мощность	15,96 кВт
	расход воды	1,38 куб. м/ч
Температура воды на выходе устройства — 90 °С	производительность в режиме нагрева	79 кВт
	потребляемая мощность	17,35 кВт
	расход воды	0,92 куб. м/ч
Максимальный ток		65 А
Максимальный уровень шума		62 дБ(А) в теплое время года
		66 дБ(А) в холодное время года
Хладагент	тип	R744 (CO ₂)
	объем загрузки	20 кг
Расчетное давление хладагента	сторона высокого давления	15 МПа
	сторона низкого давления	6,4 МПа
Компрессор	мощность двигателя	25 кВт, 4 полюса
	режим пуска	Частотно-регулируемый пуск

- ТНУ от 100 кВт до 1 МВт

ТНУ «воздух-вода» с мощностью 300 кВт на диоксиде углерода.

Схема работы теплового насоса и водяного контура приведена на рисунке 5. Во время работы хладагент покидает ресивер низкого давления (6) в состоянии насыщенного пара и поступает на сторону низкого давления внутреннего теплообменника (3). Сжатие хладагента до сверхкритического состояния достигается за счет параллельной работы двух полугерметичных компрессоров. Компрессор (1а) управляется инвертором, в то время как компрессор (1b) работает с фиксированной скоростью. После сжатия хладагент в сверхкритическом состоянии поступает в однопроходный паяный пластинчатый газоохладитель (2), где отводит тепло в воду перед поступлением на сторону высокого давления внутреннего теплообменника, где он дополнительно охлаждается. Затем хладагент расширяется до давления

испарения с помощью клапана обратного давления (4), поперечное сечение которого регулируется PI-контроллером для поддержания расчетного значения высокого давления и заданного значения.

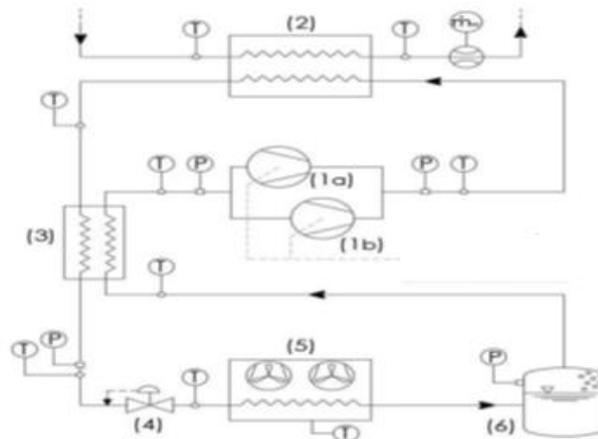


Рис. 5. ТНУ мощностью 300 кВт
 Рис. 6. Схема работы ТНУ
 1-компрессор; 2-газоохладитель; 3-внутренний теплообменник; 4-расширительный клапан; 5-испаритель; 6-ресивер низкого давления

После расширения двухфазная смесь испаряется до состояния насыщенного пара в испарителе с оребренным змеевиком (5), который оснащен 4 осевыми вентиляторами ЕС, прежде чем поступать обратно в ресивер низкого давления. В водяном контуре массовый расход воды, протекающей в паяном пластинчатом газовом охладителе, регулируется насосом с переменной скоростью для поддержания заданной температуры на выходе. С другой стороны, воздух, поступающий в испаритель, забирается из окружающей среды, где расположен оребренный змеевик. Для сбора экспериментальных данных использовались 8 термопар Т-образного типа (точность $\pm 0,2$ К), 4 датчика давления (точность $\pm 0,24$ бар) и электромагнитный расходомер (точность 1% от считываемого значения со скоростью от 0,4 до 10 мс⁻¹), установленные на экспериментальном устройстве в соответствии с рисунком 5. В частности, значение температуры на входе в испаритель (и, следовательно, давления) измеряется перед распределителем ребристого змеевика, так что падение давления в испарителе охватывает локальные потери в распределителе[5].

- ТНУ от 1 МВт до 100 МВт

ТНСО₂-23000

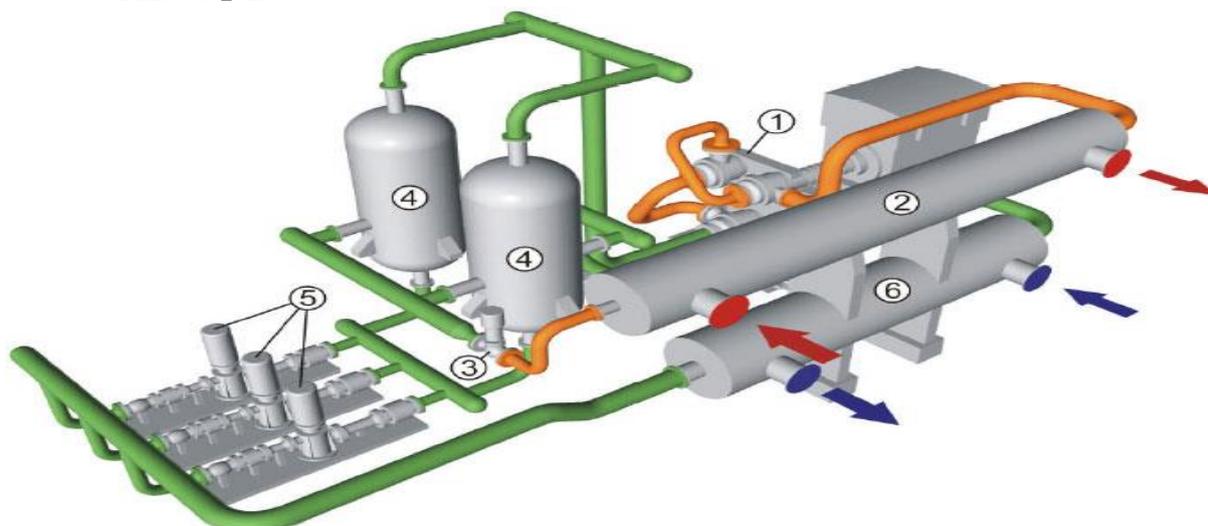


Рис. 7. Компонировка ТНСО₂-23000

1-турбокомпрессор, 2-водонагреватель, 3-регулирующий клапан, 4-отделитель жидкости, 5-насос для циркуляции СО₂, 6-водоохладитель

Оранжевым цветом показаны трубопроводы высокого давления (9,0...13,0 МПа), красным - трубопроводы низкого давления (4,0...6,0МПа). Красными стрелками показана нагреваемая сетевая вода (5...90 °С), синими – источник бросовой теплоты (15...40 °С).

Параметры и характеристики ТНСО₂-23000

Таблица 4

Тепловая мощность, кВт	23000
Входная температура сетевой воды, °С	15
Выходная температура сетевой воды, °С	80
Входная температура ИНТ, °С	28
Выходная температура ИНТ, °С	20
Коэффициент преобразования, COP	не менее 5,0

ТНСО₂-23000 спроектирован в блочном исполнении. В состав теплонасосной установки может быть включено необходимое количество ТНСО₂-23000 для достижения требуемой теплопроизводительности и обеспечения резерва.

Область применения: для теплоснабжения крупных объектов промышленности и жилищно-коммунального хозяйства с использованием бросовой теплоты объектов промышленной энергетики (градирни ТЭЦ и АЭС, пруды-охладители АЭС и т.п.).

Металлоемкость и габариты данных машин существенно ниже аналогов, использующих другие рабочие вещества. Данная машина в качестве привода может использовать электрический или газотурбинный двигатель. Использование газотурбинного привода позволяет повысить эффективность ТНСО₂-23000 примерно на 30% [3].

ТНУ-100 МВт

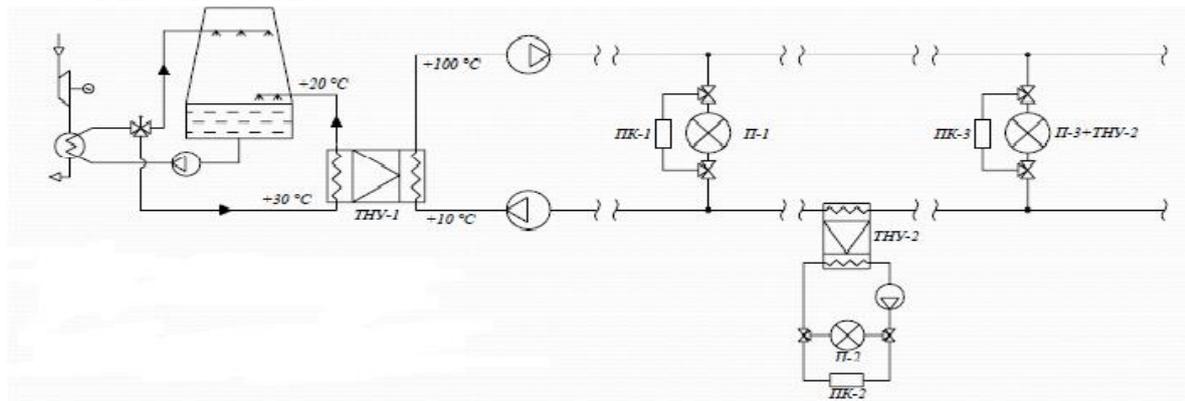


Рис. 8. Схема подключения ТНУ-100 к АЭС

ТНУ-1- тепловой насос 1-го уровня (на площадке теплоисточника)

ТНУ-2-тепловой насос 2-го уровня (на площадке потребителя)

Все элементы мощных ТН на CO₂ для системы АЭС-ТНС могут быть изготовлены на предприятиях России. Их создание возможно только с использованием диоксида углерода в качестве рабочего тела[3].

Область применения: ТЭЦ, АЭС.

Таблица 5

Параметры и характеристики ТНУ-100

Теплопроизводительность, МВт	100
Потребляемая мощность, МВт	25
Температуры нагреваемого теплоносителя, °С	10/100
Температуры охлаждаемого теплоносителя, °С	26/16
Габариты, ШxВxГ, м	200x11x12
Масса, т	260
Удельная стоимость, \$/кВт	250



Рис. 9. ТНУ-100 МВт

Выводы и будущая работа

Таким образом, можно сделать вывод о том, что теплогенерирующие системы на базе тепловых насосов, использующих CO₂, являются реальной альтернативой традиционным, использующим искусственно созданные хладагенты HFC и HCFC. Теплонасосные установки на CO₂ - это экологически чистые энергоэффективные системы нагрева воды в быту и промышленности. Использование в качестве рабочего тела для ТНУ диоксида углерода позволяет обеспечить высокую, до 100 МВт, теплопроизводительность в одной машине, что важно для их применения на ТЭЦ и АЭС.

В России уже имеется опыт разработки высокотемпературных тепловых насосов на углекислом газе. Задача на ближайшие годы - создание пилотных образцов теплонасосной техники и источников тепла различной мощности.

Использованные источники:

1. Елистратов С.Л. Высокотемпературные тепловые насосы / Второй доклад «10 прорывных идей в энергетике на следующие десять лет» Ассоциации по развитию международных исследований и проектов в области энергетики «Глобальная энергия». – 2021 – Вып.2 - С. 87-101.
2. Бирюков А.Б, Карнаух В.В, Шмелева В.В. Теоретические исследования применения природных холодильных агентов на примере диоксида углерода в высокотемпературных насосах. – 2017 – С. 39-46.
3. История развития ТНУ на CO₂ [Электронный ресурс] URL: <https://docplayer.com/44176544-Istoriya-razvitiya-tnu-na-so2.html>
4. Высокотемпературный тепловой насос на CO₂ (воздух-вода) TCAH200NH [Электронный ресурс] URL: <https://tica.pro/catalog/co2-heat-pump/>.
5. Giacomo Tosato, Paolo Artuso, Silvia Minetto, Antonio Rossetti, Yosr Allouche, Krzysztof Banasiak Experimental and numerical investigation of a transcritical CO₂ air/water reversible heat pump: analysis of domestic hot water production. – 2020– С.1-6.

Toirov R.D.
студент
Сибирский федеральный университет
Россия, г.Красноярск
Тихонов Г.А.
студент
Сибирский федеральный университет
Россия, г.Красноярск
Долгозвягов Д.Д.
студент
Сибирский федеральный университет
Россия, г.Красноярск
Кузнецов Н.М.
студент
Сибирский федеральный университет
Россия, г.Красноярск
Косовская К.К.
студент
Сибирский федеральный университет
Россия, г.Красноярск

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ТОЛЛИНГА В ПЕРЕРАБОТКЕ МАЗУТА

Описаны решения по снижению рисков потери экспорта битумных нефтепродуктов. Рассматривается возможность переработки нефтепродуктов в продукт с большей ликвидностью и спросом на внутреннем рынке: использование производственных возможностей дружественных стран международным толлингом.

Ключевые слова: нефтепродукты, мазут, экспорт, толлинг.

Toirov R.D.
student
Siberian Federal University
Russia, Krasnoyarsk
Tikhonov G.A.
student
Siberian Federal University
Russia, Krasnoyarsk
Dolgozvyagov D.D.
student
Siberian Federal University
Russia, Krasnoyarsk

Kuznetsov N.M.
student
Siberian Federal University
Russia, Krasnoyarsk
Kosovska K.K.
student
Siberian Federal University
Russia, Krasnoyarsk

USING TOLLING IN FUEL REFINING

Abstract. Solutions to reduce the risks of loss of export of bituminous oil products are described. The possibility of processing oil products into a product with greater liquidity and demand in the domestic market is being considered: the use of the production capabilities of friendly countries by international tolling.

Keywords: petroleum products, fuel oil, export, tolling.

В современных условиях российской экономики нефтяная промышленность является одной из основных, которые смогут обеспечить развитие в условиях санкций. Важной составляющей нефтяной сферы является нефтепереработка. В России расположено 38 нефтеперерабатывающих заводов производительностью 1 млн тонн. и выше.

Анализ сбыта нефтеперерабатывающей продукции показывает, что большая часть производства вакуумного газойля, мазута экспортируется.

Вакуумный газойль, как топливо, имеет низкие эксплуатационные качества, его нецелесообразно применять непосредственно в качестве горючего высокооборотистых двигателей, так как снижает их крутящий момент и повышает расход. В силу вышеуказанных недостатков его использование возможно как топливо в судовых двигателях, характеризующихся низкими оборотами. Низкое содержание серы в вакуумном газойле позволяет использовать в качестве составляющей бункеровочного топлива.

Около 5 млн.тонн из произведенных примерно 45 млн.тонн мазута потребляется на внутреннем рынке предприятиями промышленности, энергетики, а также на бункеровку, в качестве судового топлива.

В этой связи с учетом санкционного давления и тенденций изменения рынка мировых энергоресурсов, отказа от российских энергоресурсов, ситуация с экспортом мазута имеет высокие риски.

В текущей ситуации ресурсов глубокой переработки российских нефтеперерабатывающих заводов недостаточно для переработки такого значительного объема вышеуказанных нефтепродуктов. Целесообразно трансформировать бизнес-процессы, логистику для своевременного снижения рисков. Одним из вариантов снижения рисков отказа от российских

мазута, вакуумного газойля может стать преобразование экспорта в толлинг, когда в дружественные страны с имеющимися возможностями переработки нефтепродуктов передается сырье для последующего вывоза готовой продукции. Так предприятия переработчики получают доход в результате оплаты услуг по переработке мазута, а российские предприятия продукцию большей ликвидности, которая может быть востребована на внутреннем рынке или отправлена на дальнейший экспорт.

Важным аспектом подобного бизнес-процесса является взаимодействие с государственными органами, так как согласно действующему законодательству отсутствует необходимость уплаты пошлин, в случае возврата продукции переработанной продукции, то есть данный процесс происходит под контролем таможенной службы.

Таким образом, схемы беспошлинной переработки нефтепродуктов позволят снизить зависимость российских экспортеров от западных стран. Для предприятий дружественных стран являются возможностью задействовать мощности глубокой нефтепереработки, а также значительный потенциал для развития промышленного роста, новых рабочих мест, инвестиционной конъюнктуры.

Использованные источники:

1. Алексеева Л.А., Ломакина Н.С. Транспортировка нефти и нефтепродуктов из России на экспорт. Современные наукоемкие технологии. 2013. –№ 8. – С. 111
2. Отчет эмитента ценных бумаг за 12 месяцев 2021 г. Публичное акционерное общество «Нефтяная компания «Роснефть»
3. BP Statistical Review of World Energy 2021
4. Дьячкова В.Н. Особенности исчисления налогов при давальческой переработке. Российский налоговый курьер. 2011 . –№ 21. – С. 32

*Торопчина В.Э.
студент 2 курса
направления подготовки «Сервис»
ФГБОУ ВО «Тамбовский государственный
университет имени Г.Р. Державина»
Россия, г. Тамбов
Мачалкин С.Е., к.э.н.
доцент
кафедра индустрии сервиса и туризма
ФГБОУ ВО «Тамбовский государственный
университет имени Г.Р. Державина»
Россия, г. Тамбов*

ЗНАЧЕНИЕ КАЧЕСТВА ОБСЛУЖИВАНИЯ ДЛЯ РАЗВИТИЯ ОРГАНИЗАЦИИ НА ПРИМЕРЕ ЗАРУБЕЖНЫХ КОМПАНИЙ

Аннотация: в статье рассматривается влияние качества обслуживания на работу организации, её популярность среди потребителей и конкурентоспособность.

Ключевые слова: качество обслуживания, сервис, потребитель, конкурентоспособность, обслуживающая организация.

*Toropchina V. E.
2nd year student
the faculty of Service
Derzhavin Tambov State University
Russia, Tambov
Machalkin S.E., candidate of economic sciences
associate professor
department of service and tourism industry
Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education «Tambov
State University named after G.R Derzhavin»*

THE IMPORTANCE OF A SERVICE QUALITY FOR THE DEVELOPMENT OF AN ORGANIZATION ON THE EXAMPLE OF FOREIGN COMPANIES

Abstract: the article examines the impact of the quality of service on the work of the organization, its popularity among consumers and competitiveness

Keywords: service quality, service, consumer, competitiveness, service organization.

Качество обслуживания является неотъемлемой частью работы любого предприятия, желающего повысить свой престиж, занять прочное положение на местном рынке или же выйти на мировой уровень. Для того, чтобы достигнуть этих целей руководители стремятся повысить качество обслуживания потребителей, так как оно напрямую связано со способностью конкурировать с другими предприятиями. Это отмечают многие авторы научных статей, называя качество обслуживания «инструментом конкурентоспособности предприятия, который оказывает влияние на настроение и удовлетворение потребностей покупателей, способствует стимулированию сбыта товара, побуждает потребителя к его приобретению, содействует повышению прибыли предприятий розничной торговли» [1, 2].

В современном обществе даже малые предприятия начинают уделять больше внимания тому, как персонал взаимодействует с клиентами. Качественное обслуживание в наше время принято считать инвестициями в потребителей, которые в долгосрочной перспективе принесут больше прибыли [4]. Обеспечение качественного обслуживания не только повышает удовлетворённость клиентов, но и обеспечивает предприятие «бесплатной рекламой», так как потребитель, получив хорошее обслуживание, не только вернётся снова, но и посоветует организацию своим родственникам, друзьям, коллегам.

В 2014 году компанией Gartner, занимающейся исследованиями и консалтингом и работающей преимущественно в сфере информационных технологий, было проведено исследование, согласно которому на конкуренцию в будущем будет оказывать большое влияние именно качество обслуживания потребителей, а не сам товар [7]. Исследователи пришли к выводу, что почти 90 % предприятий будет конкурировать между собой, основываясь лишь на опыте обращения с клиентами, а уникальность товара перестанет играть столь существенную роль. Спустя почти 8 лет, можно отметить, что компании, сделавшие упор на клиентский сервис, преуспели на рынке и сейчас являются успешными компаниями с базой постоянных клиентов, доверяющих им, и всё это благодаря высокому уровню обслуживания и умению удержать клиента.

Например, многие гостиницы, пользующиеся популярностью во всём мире, вместо обычных извинений за плохой сервис часто могут предложить номер лучше или увеличить время проживания без дополнительной оплаты. Например, Pointe Hilton Tapatio Cliffs, популярная гостиница в Аризоне, предоставляет недовольным сервисом клиентам номера люкс, тем самым сохраняя свой имидж в их глазах [5].

Metro Bank, работающий в Лондоне с 2010 года, в отличие от других лондонских банков, открывает в разы больше новых счетов. Причина популярности именно этого банка в Великобритании – «чрезвычайно» клиентоориентированный подход, позволяющий потребителям всегда

получить ответ на свой вопрос и своевременную помощь. Основные принципы, по которым действует банк:

- оператор банка отвечает всегда, в любое время и в любой день недели;
- банк работает почти весь год, за исключением таких праздников как Рождество и Новый год;
- оператор отвечает всегда не позже третьего гудка;
- отделения банка всегда открываются раньше положенного времени и закрываются позже, чем предписано.

Zappos, американский онлайн-магазин одежды и обуви, уже давно широко известен и пользуется популярностью в своей стране и за рубежом благодаря своему в какой-то степени уникальному клиентскому сервису, ориентированному исключительно на потребности клиентов. Стоит отметить довольно редкое на сегодняшний день преимущество данной компании – полное отсутствие ограничений по времени разговора с клиентами по телефонной связи. Среди потребителей широко известна история про сотрудника, который провел на линии с клиентом более 10 часов [7]. Клиент после этого стал постоянным покупателем в этом магазине, ведь, как известно, потребителям особенно ценно сочувствие, отзывчивость персонала обслуживающей организации и его стремление помочь им разобраться с их проблемами. Также у Zappos есть множество случаев, когда сотрудники поддержки лично занимались проблемами своих клиентов и даже самостоятельно доставляли товары, стремясь обеспечить их полную безопасность. Главное, к чему всегда стремилась и стремится сейчас компания, - превзойти ожидания своих потребителей и сделать их постоянными клиентами, с чем они, благодаря своему особому подходу, успешно справляются и тем самым обеспечивают себе прочное место на рынке и успешно конкурируют с не менее крупными компаниями.

Благодаря высокому уровню экономического роста потребность в авиаперевозках во всём мире постоянно растёт. Многие авиационные компании отмечают, что их конкурентоспособность зависит не только от возможности предложить уникальную и эксклюзивную услуги, но и от их способности качественно обслужить клиентов. один из лидеров – британская авиакомпания Virgin Atlantic, обладающая высоким уровнем обслуживания. В отличие от многих других компаний, которые либо экономят на обслуживании потребителей, либо чётко разделяют бизнес и эконом-класс, оставляя между ними существенную разницу в обслуживании, Virgin Atlantic, стремятся угодить абсолютно всем своим клиентам.

Компания, например, несмотря на отсутствие некоторых видов услуг в эконом-классе, обслуживающий персонал нередко перед рейсом звонит свои клиентам, купившим билеты, и интересуется, не забыли ли они какие-либо документы, без которых невозможно будет воспользоваться их услугами, а также спрашивает, есть ли у их потребителей предпочтения в еде или какую услугу они хотели бы получить. Также стоит упомянуть наличие у

авиакомпания водителей, услугами которых может воспользоваться потребитель, чтобы привезти свои вещи в аэропорт или же покинуть его после окончания рейса [6]. Авиакомпания строго следит за своим имиджем и чётко соблюдает стандарты обслуживания, которые обещает своим клиентам. Благодаря этому компания пользуется большой популярностью среди потребителей и сохраняет с ними доверительные отношения.

Компания «Netflix», на данный момент одна из крупнейших развлекательных площадок в мире, предоставляющая услуги стримингового сервиса фильмов и сериалов. Netflix, как и многие другие, не всегда был так популярен и изначально представлял из себя небольшую компанию, однако, благодаря своему необычному подходу к обслуживанию своих клиентов, связанному во многом с психологией, сумел набрать довольно обширную аудиторию во многих странах мира [3]. Сотрудникам компании рекомендуется самостоятельно пробовать решать проблемы, с которыми к ним обращаются клиенты, а не передавать их другому сотруднику. Так как компания по своей сути является развлекательной, сотрудникам, вместо строгого соблюдения правил общения с клиентами, разрешается более творческий и нестандартный подход к решению проблем. К примеру, существует довольно известный случай, когда в компанию обратился клиент с просьбой решить его проблему с загрузкой сериала и сотрудник «примерил» на себя образ одного из персонажей популярного сериала и стал использовать его фразы во время общения с клиентом, что не могло не вызвать у него отклик [8]. Клиент компании поддержал нестандартный подход и общение между сотрудником и клиентом продолжилось. Следовательно, итогом стала увеличившаяся популярность компании и интерес к ней у тех, кто раньше не интересовался ею, так как клиент, получив помощь, выложил беседу с сотрудником в сеть Интернет, тем самым вызвав большое число обсуждений и обеспечив компании рекламу. Руководители компании «Netflix», поощряя индивидуальность в своих сотрудниках и не создавая строгих рамок общения с клиентами, сумели быстро наладить коммуникацию со своими потребителями и стать лидерами среди стриминговых компаний по всему миру.

Говоря о компаниях-лидерах, нельзя не упомянуть такую знаменитую на весь мир компанию как McDonald's, работающую в сфере обслуживания. Нельзя отрицать тот факт, что популярность компания обрела за счет уникальности своего продукта, а именно система «быстрого питания», которая заинтересовала многих потребителей, что позволило компании стать мировым лидером в этой сфере. Однако, если говорить про настоящее время, можно заметить, что компания, которая ранее стала «первооткрывателем» в своей сфере, сейчас имеет большое число конкурентов в своей сфере, но при этом не теряет свою популярность не только на рынке США, но и во многих других странах. Этому можно найти объяснение в качественном обслуживании потребителей. Одна из важнейших целей для любой компании,

которая хочет прочно закрепиться на рынке, - это создание стандартов обслуживания и их соблюдение. Многие компании, стремящиеся выйти на мировой рынок, должны помнить, что имидж организации – один из важнейших показателей на рынке, особенно это касается развитых стран. Компания «McDonald's» стремится к тому, чтобы уровень обслуживания потребителей был одинаков в каждом филиале, независимо от развитости страны, плотности населения городов, покупательской способности потребителей и прочего. Именно этим компания располагает к себе покупателей и заставляет их оставаться постоянными клиентами несмотря на то, что существует множество компаний, предлагающих похожие услуги. Создание эффективных стандартов обслуживания и контроль их соблюдения на должном уровне являются приоритетными целями для многих компаний, стремящихся в современном мире сохранить своих клиентов и привлечь новых.

Таким образом, из проведенного анализа опыта зарубежных компаний, можно сделать следующий вывод, что качественное обслуживание – одно из важнейших факторов, способных обеспечить предприятие прибылью в долгосрочной перспективе. Учитывая нынешние мировые стандарты обслуживания, ни одно предприятие не сможет выйти на мировой рынок и конкурировать с успешными компаниями, если будет пренебрегать качеством обслуживания своих потребителей. Каждая успешная компания, в зависимости от сферы, в которой она работает, стремится различными способами к улучшению своего обслуживания, ведь для потребителей постепенно качество сервиса становится важнее, чем качество товаров.

Использованные источники:

1. Депутатова Е.Ю. Качество и культура обслуживания как факторы, формирующие покупательское поведение // Экономика и предпринимательство. – 2017. – № 2 (2). – С. 1191-1197.
2. Калугина С.А., Лебедева Т.П., Макаров А.А. Оценка качества работы персонала как фактор клиентоориентированности предприятия // Вестник Академии. – 2017. - №1. – С. 59-64.
3. Копылов Р. Как Netflix использует психологию, чтобы улучшить качество обслуживания клиентов // Онлайн издание о визуальном искусстве и творчестве Say-Hi. 2020. URL: <https://say-hi.me/design/netflix-psychology-ux.html/> (дата обращения 18.04.2022)
4. Морева С.Н. Имидж как элемент повышения конкурентоспособности сервисного предприятия // Материалы межд. науч.-практ. интернет-конф. Трансформация потребительского рынка в контексте приоритизации качества и безопасности товаров и услуг. Т 65: М-во образования и науки Донецкой Народной Республики, ГО ВПО «Донец. нац. ун-т экономики и торговли им. М. Туган-Барановского, каф. товароведения [и др.]; [редкол.: Малыгина В. Д. и др.]. – Донецк: ГО ВПО «ДОННУЭТ», 2022. – С. 126-129.

5. Шоул Д. Лояльный клиент. Как превратить разгневанного покупателя в счастливого за 60 секунд. М., 2014. 70 с.
6. Официальный сайт Virgin Atlantic Airways. URL: <https://www.virginatlantic.com/> (дата обращения 18.04.2022)
7. Jake Sorofman. Gartner Surveys Confirm Customer Experience Is the New Battlefield // Gartner Inc blog. 2014. URL: <https://blogs.gartner.com/jake-sorofman/gartner-surveys-confirm-customer-experience-new-battlefield/> (дата обращения: 18.04.2022).
8. Nye J. Revealed: The Netflix Star Trek fan named on the internet as the best customer relations worker EVER // Новостной портал MailOnline. URL: https://www.dailymail.co.uk/news/article-2459551/Revealed-The-Netflix-Star-Trek-fan-named-internet-best-customer-relations-worker-EVER.html?_ga=2. (дата обращения 18.04.2022)
9. Real Zappos Call | 10 Hour 43 Min // 2017. URL: <https://www.youtube.com/watch?v=oTvsUSvVzF0/> (дата обращения: 18.04.2022).

*Швецов Н.С.
студент магистратуры
Новосибирский государственный технический университет
Россия, г.Новосибирск*

ПРИМЕНЕНИЕ АБСОРБЦИОННОГО ТЕРМОТРАНСФОРМАТОРА В СОСТАВЕ ПАРОГАЗОВОЙ ЭЛЕКТРОСТАНЦИИ, РАБОТАЮЩЕЙ НА БУРОМ УГЛЕ

Аннотация: В настоящее время существуют высокопроизводительные абсорбционные термотрансформаторы, которые способны одновременно производить тепло и холод, что позволяет эффективно использовать данные тепловые машины на ТЭС. Одним из вариантов их эффективного применения является включение российского теплового насоса АБТН-2000Г в схему парогазовой станции с внутрицикловой газификацией бурого угля для увеличения выработки электроэнергии.

Ключевые слова: термотрансформатор, синтез-газ, газовая турбина, газификация, теплоэнергетика.

*Shvetsov N.S.
master's degree student
Novosibirsk State Technical University
Russia, Novosibirsk*

THE USE OF AN ABSORPTION THERMAL TRANSFORMER AS PART OF A COMBINED-CYCLE GAS STATION OPERATING ON BROWN COAL

Abstract: Currently, there are high-performance absorption thermal transformers that are capable of simultaneously producing heat and cold, which makes it possible to effectively use these thermal machines at thermal power plants. One of the options for their effective application is the inclusion of the Russian ABTN-2000 heat pump in the scheme of a combined-cycle gas station with in-cycle gasification of brown coal to increase electricity generation.

Keywords: thermal transformer, synthesis gas, gas turbine, gasification, thermal power engineering.

Парогазовые станции с внутрицикловой газификацией угля являются трендом современной теплоэнергетики [1].

Рассмотрим самый простой метод газификации бурого угля, так называемый "воздушный" метод, в котором газификация происходит за счет кислорода, содержащегося в воздухе. Продукт газификации – «синтез-газ» (

табл. 1) имеет низкую теплоту сгорания и состоит, в основном, из водорода H_2 и окиси углерода CO .

Таблица 1. Объемный состав и теплотворная способность синтез-газа [2]

Вид газа	$CO, \%$	$H_2, \%$	$Q, \text{МДж/м}^3$
Синтез-газ	23,2	6,37	5
Природный газ	-	-	33,35

Синтез-газ можно использовать для сжигания в камере сгорания газовой турбины, так и в генераторе АБТН-2000Г для регенерации водного раствора $LiBr$.

Абсорбционный бромистолитиевый тепловой насос на газообразном топливе (АБТН-2000Г) предназначен для получения горячей воды на нужды отопления, горячего водоснабжения, для комфортного кондиционирования воздуха, нагрева и охлаждения жидких сред в промышленности, сельском хозяйстве, энергетике и т.д.

Насос может эксплуатироваться в условиях, нормированных для климатического исполнения УХЛ, категории размещения 4 по ГОСТ 15150-69 для отечественных и экспортных поставок при температуре окружающего воздуха от 5 до 40 °С.

Диапазон работы теплового насоса при переменной мощности:

температура нагреваемой воды:

вход от 20 до 50 °С;

выход от 60 до 95 °С;

температура охлаждаемой воды:

вход max 40 °С;

выход min 7 °С.

Его основные характеристики представлены в табл.2, а принципиальная схема на рис. 1.

Таблица 2. Основные технические характеристики АБТН-2000Г

Наименование	Единица измерения	Значение
Тепловая мощность	МВт	1,9
Объемный расход топлива	$\text{м}^3/\text{ч}$	135
Холодопроизводительность	кВт	350-2000
Коэффициент трансформации тепла	-	1,5

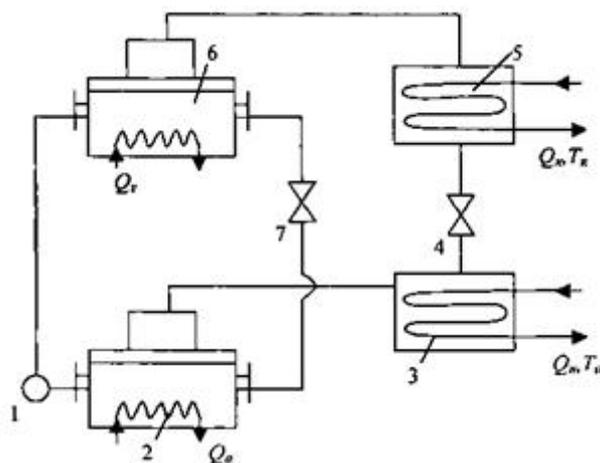


Рисунок 1. Принципиальная схема АБТН-2000Г.

1 – насос; 2 – абсорбер; 3 – испаритель; 4 – основной терморегулирующий вентиль; 5 – конденсатор; 6 – генератор; 7 – вспомогательный терморегулирующий вентиль.

Так как природный газ имеет более высокую теплоту сгорания в сравнении с полученным синтез-газом то объемный расход синтез-газа для работы АБТН 2000Г необходимо определить, исходя из сравнительного анализа теплоты сгорания и объемного расхода природного газа, как паспортного топлива.

Теплота сгорания природного газа, МДж/м³:

$$Q_{\text{п}} \approx 33,35$$

Объемный расход природного газа для АБТН-2000Г, м³/ч:

$$W_{\text{п}} = 135$$

Тогда для синтез-газа необходимый объемный расход составит:

$$W_{\text{с.г}} = \frac{N}{Q} = \frac{2}{5} = 1440 \text{ м}^3/\text{ч}$$

где N – это тепловая мощность, МДж/с;

Q – теплота сгорания синтез-газа, МДж/м³.

В конструкции теплового насоса это потребует только введения изменений в конструкцию генератора и замену газовой горелки.

Предложены следующие основные варианты применения АБТН-2000Г в схеме ПГУс внутрицикловой газификацией бурого угля:

Первый вариант (рис.2) - непосредственно сжигать в АБТН синтез-газ для получения горячей воды с температурой до 95°C, которая может использоваться для химводоподготовки, а охлажденная вода с температурой до 7°C может быть использована для охлаждения воздуха перед компрессором газовой турбины, что повысит ее КПД.

Величина отношения номинальных мощностей газовой турбины при температуре воздуха + 15 °С (обычная расчетная температура, при которой принято определять номинальную мощность ГТУ) и при температуре – 15 °С, т.е. в условиях зимнего периода эксплуатации ГТУ:

$$N_{(\text{при } -15)} / N_{(\text{при } +15)} = 1,318$$

где N – мощность газовой турбины, МВт.

Это значит, что за счет снижения температуры воздуха на входе в осевой компрессор можно осуществить значительную форсировку газотурбинного двигателя [3].

При использовании охлажденной в АБТН-2000Г до $+7^{\circ}\text{C}$ воды можно понизить температуру воздуха до $+10^{\circ}\text{C}$, что увеличит мощность турбины на 5%.

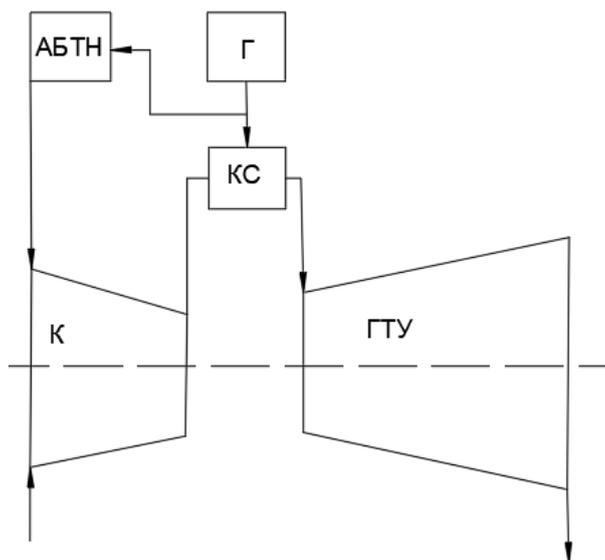


Рис. 2. Схема включения АБТН в работу ГТУ.

Второй вариант (рис. 3) – использование в генераторе АБТН-2000Г дымовых газов после ГТУ с температурой до 600°C .

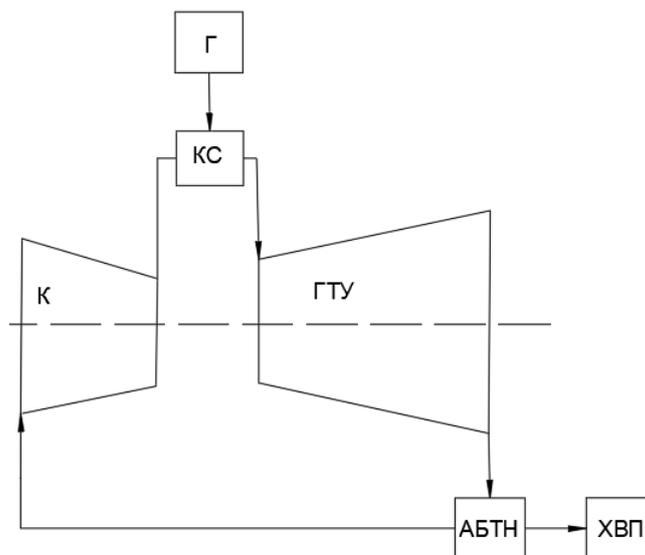


Рис. 3. Схема включения АБТН в работу ГТУ.

Третий вариант является дополнением к первому, когда с помощью АБТН-2000Г производится стабилизация в летний период года температуры охлаждающей конденсатор циркулирующей воды на более низком уровне по сравнению с градирней [4]. Расчеты показали, что снижение температуры охлаждающей воды на входе в конденсатор с 33 °С до 10 °С может увеличить относительную выработку электроэнергии на 33%.

Заключение

Применение абсорбционных термотрансформаторов в рабочих схемах парогазовых ТЭС с внутрицикловой газификацией угля является перспективным решением проблем современной теплоэнергетики.

Использованные источники:

1. Анализ работы парогазовых установок с внутрицикловой газификацией угля: учебное пособие / А. Ф. Рыжков, П. С. Филиппов, Т. Ф. Богатова ; Минонауки и высшего образования РФ. – Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2019. — 168 с. ISBN 978-5-7996-2780-5
2. Жуйков, А.В. Способы получения и практического применения синтез-газа (обзор) / А.В. Жуйков, А.И. Матюшенко // Журн. Сиб. федер. ун-та. Техника и технологии, 2020. 13(4). С. 383-405. DOI: 10.17516/1999-494X-0232
3. Газотурбинные установки на газопроводах/ Б.П. Поршаков, А.А. Апостолов, А.Н. Козаченко, В.И. Никишин.– М.: ФГУП «Нефть и газ», 2004.– 216 с.
4. Швецов, Н.С. Оценка эффективности применения абсорбционных термотрансформаторов нового поколения на ТЭС/ Н.С. Швецов // НАУКА. ТЕХНОЛОГИИ. ИННОВАЦИИ: Сб. науч. тр. – Новосибирск: Изд-во НГТУ, 2021. – С. 301-304.

*Штыканова Е.Д.
студент магистратуры
Воронежский государственный университет
Россия, г.Воронеж*

РОЛЬ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

Аннотация: В современном мире ТНК играют важную роль в глобальном политическом и экономических процессах. Под влиянием глобализации и интеграции мировой экономики ТНК завоевывают новые рынки и стремятся к дальнейшему расширению экономической мощи. Обладая экономической силой, ТНК влияют практически на все сферы жизнедеятельности.

Ключевые слова: ТНК, роль ТНК, глобализация, международный бизнес.

*Shtykanova E.D.
master's degree student
Voronezh State University
Russia, Voronezh*

THE ROLE OF TRANSNATIONAL CORPORATIONS IN THE WORLD ECONOMY

Abstract: In the modern world, TNCs play an important role in global political and economic processes. Under the influence of globalization and integration of the world economy, TNCs are conquering new markets and striving to further expand their economic power. Possessing economic power, TNCs influence almost all spheres of life.

Keywords: TNCs, the role of TNCs, globalization, international business.

На развитие современной системы экономических отношений оказывает влияние ускоряющаяся глобализация. Главной силой этого процесса являются транснациональные корпорации (ТНК). Хотя ТНК существовали и в прошлом, их бум начался именно в эпоху глобализации. Транснациональные корпорации являются одним из важнейших субъектов международной экономики. Согласно Организации Объединенных Наций (ООН), транснациональная корпорация - это та, которая:⁸

1. Имеет филиалы и/ или филиалы по крайней мере в двух странах,

⁸Определение ТНК – URL: <https://www.grandars.ru/student/mirovaya-ekonomika/transnacionalnaya-korporaciya.html> (дата обращения: 13.05.2022)

2. Создает систему управления для обеспечения реализации филиалом общих стратегий и политики

3. Имеет формы связей дочерних компаний, которые взаимодействуют друг с другом

Транснациональные корпорации характеризуются:

- суверенитет заключается в том, что стратегические решения ТНК принимаются независимо от стран инвестирования. Однако Суверенитет не защищает их от риска инвестиций (в большей или меньшей степени), поскольку они зависят от экономических условий или политическая ситуация в стране;

- географическое распространение;

- организационная гибкость в производственных процессах;

- специализация в производстве товаров или комплектующих зависела от спроса на инвестиции;

- способность к интеграции. Специализация в производстве ТНК является основным фактором ее эффективности. Однако это требует хорошей координации их деятельности, идеального обмена информацией, технологиями и человеческими ресурсами между филиалами и офисами корпорации;

- предполагающая способность осуществлять множество операций одновременно на разных рынках, чтобы использовать экономические различия (в ценах, с точки зрения производства, ресурсов и в нормативных актах), результатом является способность к высокой текущей или перспективной производительности.

В современном мире ТНК напрямую влияют на новые тенденции в международном бизнесе, глобальную конкурентоспособность на международных рынках, а также на экономику государств, наций. Они являются мощной частью корпоративного бизнеса, работают в международном масштабе и играют ведущую роль в мировой экономике.

Активно влияя на международные экономические отношения, транснациональные корпорации формируют новые отношения, меняют их форму. Под влиянием глобализации и интеграции мировой экономики ТНК завоевывают новые рынки и стремятся к дальнейшему расширению экономической мощи.

Развитие международного производства и распределение прямых иностранных инвестиций являются основой для интенсивного развития ТНК в мировой экономике. Вхождение любой страны в состав ТНК позволяет создать комплекс новых возможностей для привлечения ресурсов и выхода на зарубежные рынки.

Транснациональные корпорации играют важную роль в системе глобального управления, которая включает в себя их экономическую деятельность, сотрудничество с национальными и иностранными

правительствами, растущее значение международных организаций, экологические и социальные условия в областях, где они работают.

ТНК являются важными экономическими агентами, которые влияют на ход нашей жизни, а также на способ решения социальных проблем. Они зависят от условий, созданных правительствами и международными организациями, которые формируют правовую базу для их функционирования, защищают собственность и инвестиции, устанавливают правила для регулирования охраны окружающей среды, трудовых отношений, социального обеспечения, а также для установления условий глобальной торговли.

Влияние транснациональных корпораций в мировой экономике, независимо от уровня их развития, возрастает. Прямые иностранные инвестиции являются важным механизмом, с помощью которого сбережения переводятся из развитых промышленно развитых стран в развивающиеся страны. Как правило, потому, что развивающиеся страны имеют низкий уровень сбережений.

Прямые иностранные инвестиции в настоящее время считаются панацеей для сокращения масштабов нищеты и ускорения развития, но реальность более сложна. В то время как несколько стран получили значительные выгоды с точки зрения экономического роста, создания рабочих мест и сокращения масштабов нищеты благодаря иностранным инвестициям, для подавляющего большинства это практически ничего не изменило или вообще не изменило.

Наиболее привлекательные страны для инвестиций: США, Германия, Канада, Китай, Россия, Бразилия. Первый - это наличие высококачественной рабочей силы в США, Германии, Великобритании, Франции, Индии. Самой дешевой рабочей силой обладают такие страны, как Китай, Индия, Вьетнам, Индонезия, Таиланд.⁹

ТНК – это важный инструмент передачи технологий и управленческого опыта промышленно развитым странам. Большинство стран, принимающих дочерние ТНК на своей территории, выступают за их деятельность и даже конкурируют за прямые иностранные инвестиции. Большой опыт управления крупными фирмами позволяет сотрудникам ТНК организовывать производство и координацию более эффективно, чем руководителям принимающей страны.

Таким образом, в последнее десятилетие транснациональным корпорациям уделяется большое внимание. Сегодня в мировой экономике нет ни одного значимого процесса, который происходил бы без участия корпораций. ТНК превратились во власть, создавая настоящее и будущее мира. Поэтому они активно участвуют в глобальном политическом процессе в разных странах.

⁹ Страны для инвестиций ТНК – URL: <https://gtmarket.ru/ratings/foreign-direct-investment-index> (дата обращения 13.05.2022)

Использованные источники:

1. Определение ТНК – URL: <https://www.grandars.ru/student/mirovaya-ekonomika/transnacionalnaya-korporaciya.html> (дата обращения: 13.05.2022)
2. Страны для инвестиций ТНК – URL: <https://gtmarket.ru/ratings/foreign-direct-investment-index> (дата обращения 13.05.2022)

Оглавление

Muxiddinova X., IMPORTANT FACTORS IN THE FORMATION OF THE SPIRITUAL PHASES OF THE PERSON	3
Shaydullaev N. Sh., FOCUS ON EDUCATION AND TRAINING – FOCUS ON THE FUTURE.....	6
Urinbojev X., FOCUS ON EDUCATION - AN IMPORTANT CONDITION FOR PEACE.....	9
Алибеков А.Б., АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ИНДИВИДУАЛЬНОЙ ПРОФИЛАКТИКИ НАСИЛЬСТВЕННОЙ ПРЕСТУПНОСТИ.....	12
Алибеков А.Б., АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ВИКТИМОЛОГИЧЕСКОЙ ПРОФИЛАКТИКИ НАСИЛЬСТВЕННЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ	15
Ахмерова Л.А., ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ И УПРАВЛЕНИЯ ИНТЕРНЕТ-ПРОЕКТАМИ МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ СФЕРЫ ТОРГОВЛИ	18
Белковский В.А., Аксенов В.А., Максаков И.П., Миникаев А.Н., ОПТИМИЗАЦИИ ЦЕПОЧЕК ПОСТАВОК ДЛЯ ПРЕДПРИЯТИЙ ТОРГОВЛИ	23
Воробьева А.В., ПОВЫШЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ НАЦИОНАЛЬНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ	26
Гончарова Ю.А., Гречко Т.А., ОСОБЕННОСТИ СОДЕРЖАНИЯ ЖЕЛЕЗА И ФЕРРИТИНА В КРОВИ У БЕРЕМЕННЫХ ЖЕНЩИН	30
Жигулин Д.П., ОСОБЕННОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ФУНКЦИОНАЛЬНО-СЕМАНТИЧЕСКОЙ КАТЕГОРИИ АГОНАЛЬНОСТИ В ТЕКСТАХ АМЕРИКАНСКОГО ПРЕДВЫБОРНОГО ДИСКУРСА (НА МАТЕРИАЛЕ ТЕКСТОВ РЕЧЕЙ ДЖ. БАЙДЕНА И Д. ТРАМПА).....	35
Йулдашев Г.Й., ВЫБОР МЕТОДА ХИРУРГИЧЕСКОГО ЛЕЧЕНИЯ ГИГАНТСКИХ ЭХИНОКОККОВЫХ КИСТ ПЕЧЕНИ	40
Йулдашев Г.Й., СИМУЛЬТАННЫЕ ОПЕРАЦИИ В ХИРУРГИИ ЭХИНОКОККОЗА ПЕЧЕНИ.....	47
Кадесов Б.Е., Балтина А.С., СПОРТШЫЛАРДЫҢ ЖЫЛДАМДЫҚ – КҮШТІК ҚАБІЛЕТТЕРІН ДАМУ ТУРАСЫНДАҒЫ АРНАМА53	53
Каппасов Е.А., ОБЗОР ПРОГРАММНЫХ РЕШЕНИЙ ДЛЯ АВТОМАТИЗАЦИИ ПРОЦЕССОВ В ВЫБРАННОЙ ПРЕДМЕТНОЙ ОБЛАСТИ	57
Киндеев В.В., К ВОПРОСУ ОБ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СУЩНОСТИ БАНКОВСКИХ РИСКОВ	61
Костоглот И.А., ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ОЭЗ В РФ КАК ИННОВАЦИОННЫХ ТОЧЕК ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА	64

Лапицкий К.А., Попов Д.С., Ломаев А.Д., Никулин А.А., ОБЕСПЕЧЕНИЯ НАДЕЖНОСТИ ЦЕПОЧЕК ПОСТАВОК С ПОМОЩЬЮ МЕЖДУНАРОДНОГО ФАКТОРИНГА	67
Лёвина И.А., ФУНКЦИОНАЛЬНАЯ ГРАМОТНОСТЬ НА УРОКАХ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА	70
Максутбекова Г.С., ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИН МЕБЕЛЬНОЙ ФУРНИТУРЫ	76
Момынғали Б.Т., «ЭЛЕКТРОНДЫҚ ХАБАРЛАНДЫРУ ТАҚТА» САЙТТЫ ҚҰРАСТЫРУ	80
Нурсахедов С.О., ЭКСТЕРЬЕРНЫЕ ОСОБЕННОСТИ БАРАНЧИКОВ ВОЛГОГРАДСКОЙ МЯСО-ШЕРСТНОЙ ПОРОДЫ ОВЕЦ	84
Осминкина О. Е., ЭКСТРАКЦИОННО-СПЕКТРОФОТОМЕТРИЧЕСКОЕ ОПРЕДЕЛЕНИЕ α - НАФТОЛА	90
Пестерева А.А., ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЗАРУБЕЖНОГО ОПЫТА В ПРЕОДОЛЕНИИ ПРОБЛЕМ РАЗВИТИЯ ЖКХ РОССИИ	94
Романенко А.А., СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	100
Рыскелды Б.Б., Балтина А.С., БАЛУАНДАРДЫҢ АРНАЙЫ ДЕНЕ ДАЙЫНДЫҒЫН ДАЯРЛАУ МАЗМҰНЫ	106
Таценко М.Е., СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ТЕПЛОВЫХ НАСОСОВ РАЗЛИЧНОЙ МОЩНОСТИ НА ДИОКСИДЕ УГЛЕРОДА	110
Тоиров Р.Д., Тихонов Г.А., Долгозвягов Д.Д., Кузнецов Н.М., Косовская К.К., ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ТОЛЛИНГА В ПЕРЕРАБОТКЕ МАЗУТА.....	120
Торопчина В.Э., Мачалкин С.Е., ЗНАЧЕНИЕ КАЧЕСТВА ОБСЛУЖИВАНИЯ ДЛЯ РАЗВИТИЯ ОРГАНИЗАЦИИ НА ПРИМЕРЕ ЗАРУБЕЖНЫХ КОМПАНИЙ.....	123
Швецов Н.С., ПРИМЕНЕНИЕ АБСОРБЦИОННОГО ТЕРМОТРАНСФОРМАТОРА В СОСТАВЕ ПАРОГАЗОВОЙ ЭЛЕКТРОСТАНЦИИ, РАБОТАЮЩЕЙ НА БУРОМ УГЛЕ.....	129
Штыканова Е.Д., РОЛЬ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ	134

Научное издание

ИННОВАЦИОННАЯ ЭКОНОМИКА И СОВРЕМЕННАЯ НАУКА

Материалы международной
научно-практической конференции
25 мая 2022

Статьи публикуются в авторской редакции
Ответственный редактор Зарайский А.А.
Компьютерная верстка Чернышова О.А.